

# „Private Equity und Solarenergie“

## Individualstudie

### für die Wattner Kapital AG

- Bevölkerungsbefragung
- Expertenbefragung
- Handlungsempfehlung

von: Dr. Jörg Sieweck, Mai 2007

## Inhaltsverzeichnis

<b>1</b>	<b>Zusammenfassung und Handlungsvorschlag.....</b>	<b>1</b>
1.1	Meinungsbild.....	1
1.2	Profil Investoren Solarenergie.....	4
1.3	Anlagemarkt Solarenergie und Expertenbefragung.....	8
<b>2</b>	<b>Befragungsdokumentation.....</b>	<b>13</b>
<b>3</b>	<b>Interesse an Solarenergie bei Privatpersonen.....</b>	<b>14</b>
3.1	Gesamt.....	14
3.1.1	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie.....	14
3.1.2	Interesse der Wissenden an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie.....	15
3.2	Geschlecht.....	16
3.2.1	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie bei Männern.....	16
3.2.2	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie bei Frauen.....	17
3.2.3	An einer Geldanlage im Bereich Solarenergie Interessierte nach Geschlecht.....	18
3.2.4	Im Bereich Solarenergie an Private Equity Interessierte nach Geschlecht.....	19
3.3	Einkommen.....	20
3.3.1	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach Einkommen.....	20
3.3.2	An einer Geldanlage im Bereich Solarenergie Interessierte nach Einkommen.....	21
3.3.3	Im Bereich Solarenergie an Private Equity Interessierte nach Einkommen.....	22
3.4	Lebenssituation.....	23

3.4.1	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach Haushaltsgröße.....	23
3.4.2	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach familiärer Situation.....	24
3.5	Berufliche Situation und Bildung .....	25
3.5.1	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach schulischer Bildung.....	25
3.5.2	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach beruflicher Stellung.....	26
3.5.3	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach beruflicher Tätigkeit .....	27
3.5.4	Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach Berufstätigkeit.....	28
<b>4</b>	<b>Begriffliche Einordnung von Solarinvestition bei Privatpersonen .....</b>	<b>29</b>
4.1	Gesamt .....	29
4.2	Oberbegriff Energie .....	30
4.3	Oberbegriff Klima(schutz).....	31
4.4	Oberbegriff Umwelt.....	32
<b>5</b>	<b>Anlagesumme .....</b>	<b>33</b>
5.1	Höhe der Anlagesumme.....	33
5.2	Höhe der Anlagesumme von Wissenden .....	34
5.3	Höhe der Anlagesumme für Solarinvest-Interessierte .....	35
5.4	Höhe der Anlagesumme für wissende Solarinvest-Interessierte .....	36
5.5	Höhe der Anlagesumme für wissende Private Equity-Interessierte .....	37
5.6	Höhe der Anlagesumme von Besserverdienern.....	38
5.7	Hohe Anlagesummen.....	39
<b>6</b>	<b>Renditeerwartung.....</b>	<b>40</b>
6.1	Durchschnittliche Renditeerwartung.....	40

6.2	Renditeerwartung von Wissenden .....	41
6.3	Renditeerwartung von Solarinvest-Interessierten .....	42
6.4	Renditeerwartung von wissenden Solarinvest-Interessierten .....	43
6.5	Renditeerwartung von wissenden Private Equity-Interessierten.....	44
6.6	Renditeerwartung im Bereich Solarenergie von Besserverdienern .....	45
6.7	Hohe Renditeerwartung .....	46
<b>7</b>	<b>Anlagedauer .....</b>	<b>47</b>
7.1	Zeitraum für die Geldanlage.....	47
7.2	Anlagedauer bei Wissenden.....	48
7.3	Anlagedauer bei Solarinvest-Interessierten .....	49
7.4	Anlagedauer bei wissenden Solarinvest-Interessierten .....	50
7.5	Anlagedauer bei wissenden Private Equity-Interessierten.....	51
7.6	Anlagedauer bei Besserverdienern .....	52
7.7	Lange Anlagedauer .....	53
<b>8</b>	<b>Bevorzugte Anlageform .....</b>	<b>54</b>
8.1	Bevorzugte Anlageform im Bereich Solarenergie.....	54
8.2	Bevorzugte Anlageform von Wissenden .....	55
8.3	Bevorzugte Anlageform von Solarinvest-Interessierten.....	56
8.4	Bevorzugte Anlageform von wissenden Solarinvest-Interessierten.....	57
8.5	Bevorzugte Anlageform von wissenden Private Equity-Interessierten .....	58
8.6	Bevorzugte Anlageform von Besserverdienern.....	59
8.7	Anlageform Investmentfonds.....	60
8.8	Anlageform Private Equity.....	61

<b>9</b>	<b>Expertenbefragung .....</b>	<b>62</b>
9.1	Investitionschancen im Bereich Solarenergie.....	62
9.2	Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken.....	63
9.3	Begriff Private Equity für Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken .....	64
9.4	Gründe für geringes Angebot Private Equity von Solarstromkraftwerken .....	65
9.5	Zielgruppen für Private Equity Beteiligungsangebote .....	66
9.6	Erfolgreiche Private Equity Beteiligungsangebote Solarstromkraftwerke .....	67
9.7	Kennzahlen und Renditeerwartungen.....	68
9.7.1	Minimales Fondsvolumen .....	68
9.7.2	Mindestbeteiligungssumme .....	69
9.7.3	Maximale Laufzeit.....	70
9.7.4	Mindestrendite .....	71
9.7.5	Zielrendite .....	72
9.8	Vertriebswege Private Equity Beteiligungsangebote Solarstromkraftwerke.....	73
9.9	Chancen für Private Equity Beteiligungsangebote Solarstromkraftwerke .....	74
9.10	Erfolgreiches Private Equity Beteiligungsangebot Solarstromkraftwerke.....	75
9.11	Bezeichnung Infrastrukturfonds.....	76

## 1 Zusammenfassung und Handlungsvorschlag

### 1.1 Meinungsbild

Der Klimawandel ist vom Menschenhand gemacht, diese Einschätzung teilen nach einer Dialego-Befragung von 1.000 Verbrauchern 87 Prozent der Befragten, und der Klimawandel ist beunruhigend, dies zeigt der Mittelwert von 79 auf einer Skala von 0 Prozent „Stimme überhaupt nicht zu“ bis 100 Prozent „Stimme voll und ganz zu“. Als erste sinnvolle Maßnahme zum Klimaschutz sehen die Verbraucher die Effizienzsteigerung (83 Prozent), auf Rang 2 folgen Einsparungen (59 Prozent) und auf Rang 3 sogar die Subsistenzwirtschaft (36 Prozent), obwohl eher eine exotische Strategie.

In der Bevölkerung gibt es eine hohe Bereitschaft etwas gegen den Klimawandel zu unternehmen. 59 Prozent der Deutschen glauben, etwas gegen den Klimawandel tun zu können. Die Mehrheit der Deutschen hat angesichts des Klimawandels also noch nicht resigniert. Laut einer repräsentativen Umfrage für das Magazin ZEIT WISSEN glauben 58,7 Prozent der Befragten, etwas gegen den Klimawandel tun zu können. Männer sind dabei noch hoffnungsvoller als Frauen: 61,9 Prozent sind der Meinung, etwas gegen den Klimakollaps unternehmen zu können, bei den Frauen sind es nur 55,7 Prozent. Emnid befragte im Januar 2007 insgesamt 1.001 Bundesbürger.

Eine deutliche Mehrheit der Deutschen fürchtet die Folgen des Klimawandels und erwartet von der Bundesregierung wirksame Gegenmaßnahmen. Das ergab eine repräsentative Emnid-Umfrage im Auftrag des GREENPEACE MAGAZINS. Danach sehen 85 Prozent der Bundesbürger in der Erderwärmung eine "Bedrohung für sich und nachfolgende Generationen". Neun von zehn Befragten wünschen eine stärkere Förderung der erneuerbaren Energien. Eine Mehrheit von 54 Prozent will, dass keine neuen Braunkohlekraftwerke gebaut und die alten schnellstmöglich stillgelegt werden. Die Ablehnung der Atomkraft nehme angesichts der Bedrohung durch den Klimawandel ab, aber noch immer ist eine Mehrheit von 53 Prozent gegen verlängerte Laufzeiten für deutsche Atom-Meiler.

74 Prozent der Befragten wünschen sich hingegen Energie aus erneuerbaren Quellen. Bei den unter 30-jährigen ist dieser Wunsch sogar noch weiter verbreitet: hier favorisieren 81 Prozent Energie aus Sonne, Wind und Wasserkraft. Zu diesem Ergebnis kommt eine FORSA Umfrage, die der WWF im März 2007 durchführen ließ.

Zwei von drei Bundesbürgern wünschen sich einen noch stärkeren Ausbau der erneuerbaren Energien. Die erneuerbaren Energien genießen eine hohe Akzeptanz in der Bevölkerung. Nach einer Bevölkerungsumfrage, die das Bundesumweltministerium in Auftrag gegeben hat, stehen bei der Frage danach, welche Energiequellen die Energieversorgung in Deutschland in den nächsten 20 bis 30 Jahren sichern sollten, bei den Bundesbürgern die Sonnenenergie an erster Stelle (85 Prozent). Vor allem von den 30 bis 44jährigen (90 Prozent) wird die Sonnenenergie bevorzugt.

Geht es jedoch um konkrete Aktivitäten im Bereich alternative Energien, dann ist die Bereitschaft in der Bevölkerung weniger ausgeprägt. Immerhin rund die Hälfte der für diese Studie Befragten kann sich eine Investition im Bereich Solarenergie vorstellen, davon jeder Neunte ganz konkret im Bereich Private Equity.

Allerdings gibt es bezüglich der Geldanlage Solarenergie ein hohes Maß an Unentschlossenheit in der Bevölkerung. Jeder vierte Befragte wusste zum Zeitpunkt der Befragung nicht, ob er sich eine Investition in diesem Bereich überhaupt vorstellen kann. Hier sind weitere Informationen über die Geldanlagemöglichkeiten im Bereich Solarenergie erforderlich. Bei den bevorzugten Anlageformen dominieren Investmentfonds, die von jedem Dritten gewünscht werden. Auch bei dieser Fragestellung zeigen sich die Informationsdefizite in der Bevölkerung.

Viele Deutsche haben große Wissenslücken, wenn es um Fragen der Geldanlage geht. Gerade durch die wachsende Komplexität des Finanzsystems und die erhöhten Anforderungen an persönliche Entscheidungen in Finanzfragen müssen die Bemühungen verstärkt werden, um den Wis-

sensstand und die Informationsverarbeitungskapazität der Bevölkerung in Finanzfragen zu erhöhen. Hinzu kommt, dass die Vielfalt der Produkte von Banken und Versicherern viele Bürger überfordert, zumal das Thema Geld von vielen Deutschen tabuisiert wird.

Dass nahezu die Hälfte der Befragten nicht weiß, welche Anlageformen sie im Bereich Solarenergie bevorzugen, deutet entweder auf fehlendes Finanzwissen und/oder auf ein weit verbreitetes Desinteresse an Kapitalanlagen generell hin. Selbst die Personen, die konkret an einer Private Equity Anlage im Bereich Solarenergie interessiert sind, bevorzugen die Fondsanlage.

Um Privatanleger durch Private Equity an den gleichen Chancen und Risiken wie sonst nur institutionelle Anleger partizipieren zu lassen, ist vorab eine erhebliche Informationsleistung zu erbringen. Weit verbreitete Unwissenheit und Desinteresse sind auch bei den Fragen nach einer möglichen Anlagesumme und der zu erwartenden Rendite festzustellen. Hier können mehr als 40 Prozent der Befragten keine Anlagesumme nennen und jeder Dritte äußert keine Vorstellungen über eine Renditewartung. Für über die Hälfte der Befragten, die eine Antwort gaben, ist eine Anlagesumme von maximal 5.000 Euro vorstellbar.

Rund die Hälfte der Antwortenden erwarten von der Anlage eine Rendite von jährlich zwischen 5 und 7 Prozent. Damit werden für die Anlage im Bereich Solarenergie höhere Renditen von den Anlegern erwartet, als sie mit ihren anderen Geldanlagen durchschnittlich erzielen. Langfristig das Kapital binden kommt nur für eine Minderheit der Antwortenden in Frage. Nur jeder Elfte würde für 10 Jahre oder länger das Geld anlegen. Im Durchschnitt ergibt sich aus den Antworten der Befragten eine mögliche Anlagedauer von knapp 5 Jahren.

Entscheidend für den Vertriebs Erfolg der Geldanlage im Bereich Solarenergie ist gezielte Ansprache von potenziellen Solarinvestoren. Die Investoren Solarenergie werden aus der Gesamtstichprobe herausgelöst, mit dem Bevölkerungsdurchschnitt verglichen und anhand ökonomischer und soziodemographischer Merkmale profiliert.



## 1.2 Profil Investoren Solarenergie

Fast die Hälfte der Befragten können sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen. Zusammen mit den Befragten, die sich konkret im Bereich Privat Equity eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können, bilden 52 Prozent der Befragten die Gruppe der „Investoren Solarenergie“. Dies entspricht einer Zielgruppengröße von mehr als 33 Millionen Personen.

### Soziodemographie

Überdurchschnittlich viele Männer (57 Prozent / Bevölkerungsdurchschnitt: 49 Prozent)

Jüngere Anlegergruppe (62 Prozent unter 50 Jahre / Bevölkerungsdurchschnitt: 58 Prozent)

Überdurchschnittliches Einkommen (38 Prozent Haushaltseinkommen 2.500 Euro und mehr im Monat / Befragungsdurchschnitt: 32 Prozent)

Höheres Bildungsniveau (56 Prozent haben Abitur / Befragungsdurchschnitt: 48 Prozent)

Nur leicht häufiger Selbstständig (8 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 7 Prozent)

Häufiger Leitende Angestellte (13 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 10 Prozent)

Mehr Westdeutsche (Westdeutsche 92 Prozent / Befragungsdurchschnitt 85 Prozent –ohne Berlin)

### Begriff Solarenergie

Oberbegriff Energie (80 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 75 Prozent)

Oberbegriff Klima(schutz) (56 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 50 Prozent)

Oberbegriff Umwelt (49 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 47 Prozent)

## **Anlagesumme**

Häufigere Nennung einer Anlagesumme ( 84 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 58 Prozent)

Höhere Anlagesumme (19 Prozent mehr als 10.000 Euro / Befragungsdurchschnitt: 11 Prozent)

Höhere durchschnittliche Anlagesumme (8.490 Euro / Befragungsdurchschnitt: 5.520 Euro incl. Nicht Wissende)

Mittelwert aus Befragungsergebnissen berechnet

## **Renditeerwartung**

Häufigere Nennung einer Renditeerwartung (89 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 68 Prozent)

Höhere Renditeerwartung (32 Prozent mehr als 7 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 23 Prozent)

## **Anlagedauer**

Häufigere Nennung der Anlagedauer (88 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 68 Prozent)

Längere Anlagedauer (32 Prozent länger als 6 Jahre / Befragungsdurchschnitt: 20 Prozent)

## Anlageform

Häufigere Nennung der bevorzugten Anlageform (72 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 54 Prozent)

Private Equity (13 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 9 Prozent)

Zertifikat (5 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 5 Prozent)

Fondsanlage ( 42 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 32 Prozent)

Aktienkauf ( 11 Prozent / Befragungsdurchschnitt: 9 Prozent)

## Fazit

Die Gruppe der „Investoren Solarenergie“ besteht aus überdurchschnittlich vielen Männern. Diese Anlegergruppe ist jünger als im Bevölkerungsdurchschnitt, ist einkommensstark und besser gebildet. Die Zielgruppe ordnet den Begriff Solarenergie besonders häufig dem Obergriff Energie zu. Die Investoren Solarenergie haben klarere Vorstellungen über mögliche Anlagesummen und die jährliche Renditen. Es gibt eine überdurchschnittliche Bereitschaft auch höhere Anlagesummen zu investieren. Die zu erwartenden Rendite aus dem Investment liegen ebenfalls höher. Dabei sind die Investoren Solarenergie auch öfter bereit ihr Geld längerfristiger anzulegen.

Da einkommensstärkere und wohlhabendere Privatkunden oft die Strategie verfolgen, ihre Vermögensbilanz durch eine Minimierung der Risiken und eine Maximierung fester Erträge oder Vermögenszuwächse zu optimieren, verfügt eine Kapitalanlage mit festen Parametern im Bereich Solarenergie über Potenzial.

Die Risikoscheu der Einkommens- und Vermögensstärkeren und ihre Konzentration auf den Werterhalt ihrer Portfolios führen zu einer starken Fokussierung auf eine strategische Asset Allocation und Diversifizierung durch Anlage in eine breite Palette traditioneller und alternativer Investmentprodukte. Eine klar strukturierte Kapitalanlage im Bereich Solarenergie erfüllt neben dem durchaus bedeutenden psychologischen Faktor „Etwas gegen den Klimawandel zu unternehmen“ zusammen mit den standortgebundenen „Realinvestments“ sicherlich für die Zielgruppe eine Vielzahl von Anforderungsmerkmalen an eine Kapitalanlage.

### 1.3 Anlagemarkt Solarenergie und Expertenbefragung

Rund 80 Prozent der Deutschen wollen Umfragen zufolge ihr Geld moralisch einwandfrei angelegt wissen. Einer Studie des Lehrstuhls für ABWL und internationales Management der Universität Mannheim zufolge prognostizieren 71 Prozent der Anlageexperten ein verstärktes Interesse deutscher Investoren an nachhaltigen Investments. Umweltthemen sind wieder in den Medien und es gibt eine positive Grundhaltung in der Bevölkerung und ganz besonders bei den potenziellen Investoren gegenüber Ökoinvestments.

Auch wenn die Aussichten für den Geldanlagemarkt Solarenergie gut sind und noch gehörig Phantasie in der Solar-Geschichte steckt, zeigen die Ergebnisse der Experten- und Bevölkerungsbefragung, dass der Geldanlagemarkt Solarenergie von einer Euphorie weit entfernt ist und das ein Anlageprodukt mit dem Etikett Solarenergie schon aus diesem Grunde einen Verkaufserfolg quasi automatisch generieren wird. Denn neben den Wachstumschancen der Solarenergie gibt es durchaus Schattenseiten. Der Erfolg von Unternehmen, die von der erneuerbaren Energie profitieren wollen, hängt davon ab, wie sie Herausforderungen wie bürokratische Hürden bei Förderprogrammen und die zunehmende Konkurrenz meistern. Insgesamt geht die Bank Sarasin in einer Solarstudie jedoch von einem weiteren Wachstum der Photovoltaik aus. Die hohen Öl- und Gaspreise rücken darüber hinaus die Solarenergie als Alternative immer stärker in den Mittelpunkt. Bis 2010 wird die neu installierte Photovoltaikleistung durchschnittlich um 26 Prozent sowie die neu installierten Solarkollektoren zwischen 25 und 30 Prozent im Jahr wachsen.

In diesem Wachstumsmarkt ergeben sich also viele Möglichkeiten zur Kapitalanlage. Bisher zeigen viele Investments im Solarbereich keine überdurchschnittlichen Renditen und stehen zudem in starker Konkurrenz zu anderen Anlageformen. Solarfonds bringen den Anlegern oft eine geringere Rendite als Windkraftfonds. Die Entwicklung im bisherigen Jahresverlauf, so ergibt es sich aus den Expertengesprächen, ist eher als verhalten zu bezeichnen. Die klassische Jahreszeit für den Verkauf von Solarbeteiligungen beginnt allerdings erst im Herbst - nach den Sommerferien dürfte das Interesse an solchen Beteiligungen wie in jedem Jahr wieder anziehen.

Trotz der sehr guten Wachstumschancen für Solarenergie bezeichnen nur 3 Prozent der befragten Experten in Banken und Finanzdienstleistungsunternehmen, die im Bereich Solarenergie tätig sind, die Chancen für Investitionen im Bereich Solarenergie am Kapitalmarkt als sehr gut. Wenn auch 44 Prozent der Befragten die aktuellen Chancen als gut einschätzen, so ist doch erstaunlich, dass jeder zweite Befragte die Chancen nur als mittel und 5 Prozent sogar als weniger gut einstufen. Offensichtlich handelt es sich bei Kapitalanlageprodukten im Bereich Solarenergie nach Expertenansicht keinesfalls um sogenannte "Selbstläuferprodukte".

Wenn die Frage nach Beteiligungsangeboten zur Projektvorfinanzierung von Solarkraftwerken gestellt wird, dann weiß jeder Dritte auf diese Frage keine Antwort und jeder Zweite glaubt, dass es solche Angebote bisher gar nicht gibt. Zwar sagen 13 Prozent, dass es Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken bereits am deutschen Markt gibt, doch nur ein Befragter konnte ein konkretes Projekt nennen. Aus diesen überraschenden Antworten ergibt sich ein nicht unerheblicher Aufklärungsbedarf auf der Expertenseite.

Gründe für ein geringes Angebot an Private Equity zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken werden von den Experten vor allem in einer zu geringen Rendite (73 Prozent) und der fehlenden Transparenz (68 Prozent) gesehen. Nahezu jeder zweite Befragte bemängelt die mangelnde Seriösität der Anbieter und jeder dritte Befragte berichtet von einem generell geringen Interesse der Anleger. Obwohl 33 Prozent der Befragten bisher keine Private Equity Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung kennen und es für 50 Prozent der Befragten bisher keine Angebote gibt, so ist ein kritische Einstellung gegenüber dieser Anlageform bei den Experten zu konstatieren.

Für die meisten Befragten (88 Prozent) kommen vor allem High Income People und einkommensstarke Singles als Zielgruppen für Private Equity Beteiligungsangebote in Frage. Obwohl nicht als Antwort vorgegeben, nannten 43 Prozent die Gruppe der Institutionellen Investoren als bevorzugte Zielgruppe. Hier ist also von einem wesentlich höheren Anteil unter den Experten auszugehen, der diese Gruppe als bevorzugt für Private Equity Angebote ansieht.

Unerlässlich für den Erfolg von Private Equity Beteiligungsangeboten zur Projektvorfinanzierung ist für fast alle Befragten (98 Prozent) eine plausible Renditeerwartung.

Für 93 Prozent sind erfahrene Solarexperten zur Auswahl der Zielinvestitionen Voraussetzung für eine erfolgreiche Marktplatzierung, 85 Prozent erwarten einen von einer anerkannten Gesellschaft geprüften Geschäftsplan. Dass erfahrene Investmentexperten die Auswahl der Zielinvestitionen bestimmen ist für 78 Prozent der Befragten eine Voraussetzung. Einen bekannten Initiator nennen 65 Prozent der Befragten und für 63 Prozent ist die Platzierungskraft des Initiators wichtig. Weniger als die Hälfte der Befragten erwarten einen bekannten Bankpartner. Die Schweiz als Standort des Initiators wurde nur von einem Befragten genannt.

Aus den Einzelantworten der befragten Experten ergibt sich ein Durchschnittswert für das minimale Fondsvolumen eines Private Equity Beteiligungsangebotes zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken von 33,5 Millionen Euro. Der niedrigste genannte Wert ist 1 Million Euro, der höchste Wert für das Fondsvolumen ist 100 Millionen Euro. Für jeden dritten Befragten ist ein minimales Fondsvolumen bei 20 Millionen Euro anzusetzen, 35 Prozent nennen 50 Millionen Euro.

Auch auf die Frage nach der Mindestbeteiligungssumme ergibt sich eine große Bandbreite bei den Antworten. Dabei besteht ein direkter Zusammenhang zwischen Mindestbeteiligungssumme und minimalem Fondsvolumen. Während zu der Experteneinschätzung Mindestfondsvolumen von 1 Million Euro auch die Nennung der Mindestbeteiligungssumme von 1.000 Euro gehört, ist beim minimalen Fondsvolumen von 100 Millionen Euro aus Sicht der hier antwortenden Experten die Mindestzeichnungssumme 1 Million Euro.

Die Mittelwertberechnung aus den Antworten ergibt eine durchschnittliche Mindestbeteiligung an einem Private Equity zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken in Höhe von mehr als 300.000 Euro. Wird aus den 83 Prozent der Antworten, die im Bereich zwischen 10.000 Euro und 50.000 Euro liegen, der Mittelwert berechnet, so ergibt sich eine durchschnittliche Mindestzeichnungssumme in Höhe von 21.200 Euro.

Die Experten stellen offensichtlich noch höhere Ansprüche an das Kapitalanlageprodukt Private Equity zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerke als die potenziellen Anleger. Besonders deutlich wird dies bei der Renditeerwartung. Um erfolgreich am Markt platziert werden zu können, errechnet sich aus den Antworten der Experten (in einer Bandbreite zwischen 7 Prozent und 20 Prozent) eine Mindestrendite pro Jahr nach IRR in Höhe von durchschnittlich 9,6 Prozent, dagegen ergibt sich aus der Bevölkerungsbefragung eine Mindestrendite als Voraussetzung für eine Investition von 6,5 Prozent (Antwort-Wissende Solar-Investoren).

Die Ziel-Rendite aus Expertensicht müsste sogar im Durchschnitt mehr als 12 Prozent pro Jahr betragen, um ein Private Equity Beteiligungsangebot erfolgreich am Markt platzieren zu können. Dabei ist für fast die Hälfte der Befragten (46 Prozent) sogar eine jährliche Zielrendite nach IRR von 15 Prozent und mehr erforderlich. Die durchschnittliche maximale Laufzeit einer solchen Kapitalanlage aus der Expertenbefragung ist 7,3 Jahre. Dabei ist mehr als die Hälfte (55 Prozent) der befragten Experten der Ansicht, dass eine maximale Laufzeit von 5 Jahren nicht überschritten werden sollte.

Der Verkauf über Banken und Sparkassen ist für 83 Prozent der befragten Experten der aussichtsreichste Vertriebsweg, auch für den Vertrieb über Freie Finanzdienstleister findet sich eine breite Mehrheit (70 Prozent) unter den Befragten. Den Direktverkauf über den Initiator bezeichnet nur jeder dritte Befragte als aussichtsreich. Versicherungen und Bausparkassen spielen in den Vertriebsplanungen eines Private Equity Beteiligungsangebotes zur Projektvorfinanzierung von Solarkraftwerken sicherlich keine entscheidende Rolle.

Für einen Newcomer gestaltet sich der Markteintritt aus Expertensicht als schwierig. 85 Prozent der befragten Experten räumen ihm nur geringe Chancen ein. Allerdings ist der Debüterfolg für die Mehrheit der Befragten (53 Prozent) abhängig vom gewählten Vertriebsweg. Die Provisionshöhe zur Verkaufsförderung ist dagegen nur für 18 Prozent der Befragten ein Thema.



Zwar glauben fast alle Befragten (97 Prozent) das die Initiierung eines Private Equity Beteiligungsangebotes zur Projektvorfinanzierung von Solarkraftwerken durch einen Newcomer am Kapitalmarkt nur in Verbindung mit einer namhaften Bank und einem vertrauenswürdigen Branding funktionieren kann, aber für 69 Prozent kommt es aber auch auf das Anlageprodukt an. Nur 35 Prozent der Befragten bezeichnen ein Kapitalanlageprodukte zur Finanzierung von Solarstromkraftwerken zur Stromerzeugung unter der Bezeichnung „Infrastrukturfonds“ als attraktiv.

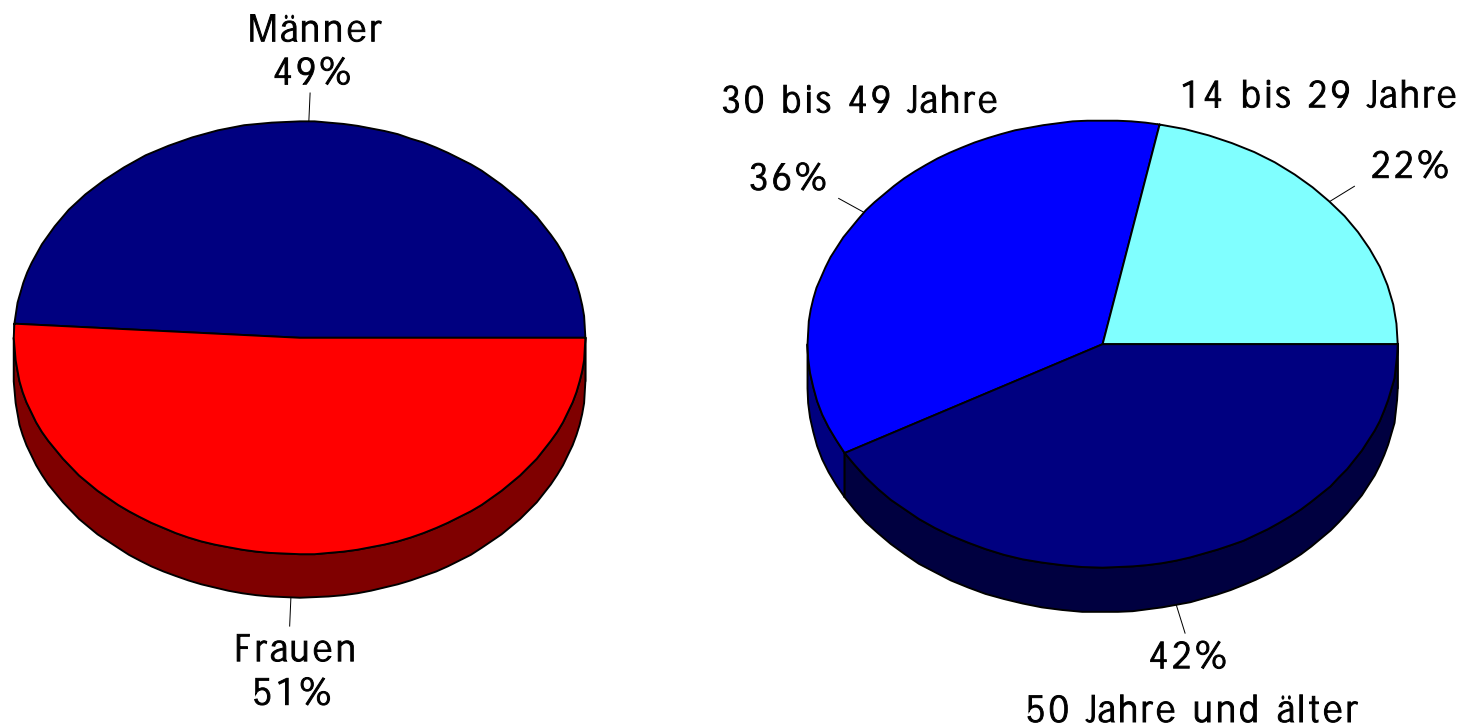
## Fazit

Bei den Kernzielgruppen für Private Equity Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken handelt es sich um sehr anspruchsvolle Anleger mit einer überdurchschnittlich hohen Renditeerwartung. Auch die Experten stellen hohe Ansprüche an das Produkt. Diese gehen über die Ausstattungsmerkmale bezüglich Rendite, Laufzeit und Anlagesumme hinaus. Selbst ein Produkt mit überdurchschnittlichen Konditionen könnte nach Expertenansicht ohne entsprechend hochwertige Partner und Vertriebswege nicht am Markt erfolgreich platziert werden. Wenn beide Befragungen verglichen werden, ist die Frage nach einer möglichen Mindestbeteiligungssumme nicht eindeutig zu klären. Während die Experten eine Mindestanlagesumme von mehr als 20.000 Euro für ein erfolgreiches Produkt erwarten, sind die Anleger offensichtlich nicht bereit generell mehr als 10.000 Euro für eine Private Equity Beteiligung zu investieren. Allerdings kann sich durch ein qualitativ hochwertiges Anlageprodukt begleitet durch entsprechende Marketing- und Vertriebsmaßnahmen selbst für einen Newcomer ein Markterfolg einstellen.

Der Begriff Private Equity ist für viele Anleger erklärungsbedürftig. Da selbst Private Equity Interessierte lieber in einen Fonds investieren wollen, sollte die Anlageform Solarfonds sicherlich auch in Erwägung gezogen werden, um eine Projektvorfinanzierung von Solarkraftstromwerken am Markt zu platzieren.

## 2 Befragungsdokumentation

Repräsentative Bevölkerungsbefragung von Dialego in Deutschland mit insgesamt 1.000 Interviews. Die Stichprobe wurde quotiert nach den Variablen Alter und Geschlecht gemäß der Verteilung in der deutschen Bevölkerung (Mikrozensus). Erhebungszeitraum waren die 14. und 15. Kalenderwoche 2007.

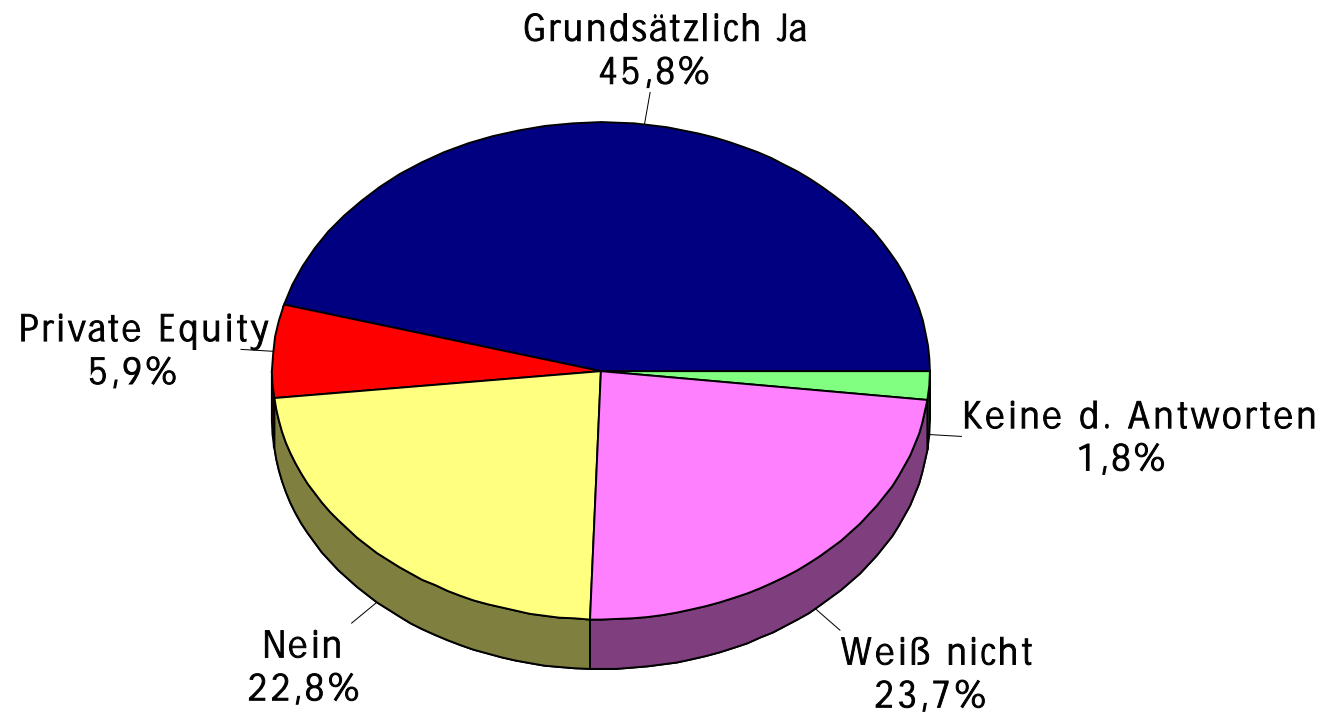


Dialego-Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

### 3 Interesse an Solarenergie bei Privatpersonen

#### 3.1 Gesamt

##### 3.1.1 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie

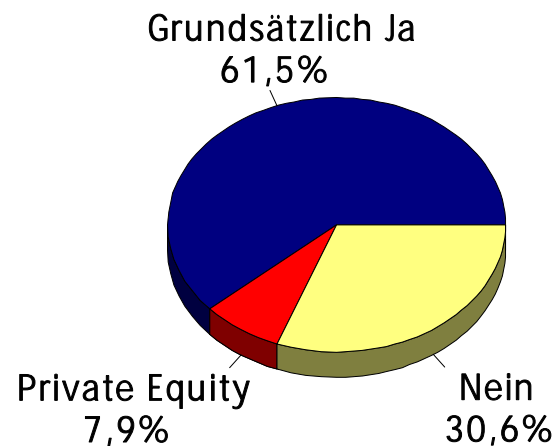


Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** 52 Prozent der befragten 1.000 Privatpersonen können sich eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen. Davon ist für 6 Prozent der Befragten ganz konkret eine Geldanlage im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellbar. Für 23 Prozent der Befragten kommt eine Geldanlage im Bereich Solarenergie nicht in Frage. Immerhin 26 Prozent gehören zu den Unentschlossenen, entweder sie wissen es nicht, ob sie sich eine Investition überhaupt vorstellen können oder keine der Antworten war für sie zutreffend. Rechnet man die Unwissenden bei dieser Fragestellung heraus, dann sind fast 70 Prozent der Meinungshabenden für Geldanlagen im Bereich Solarenergie ansprechbar, davon 8 Prozent für Private Equity.

### 3.1.2 Interesse der Wissenden an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie



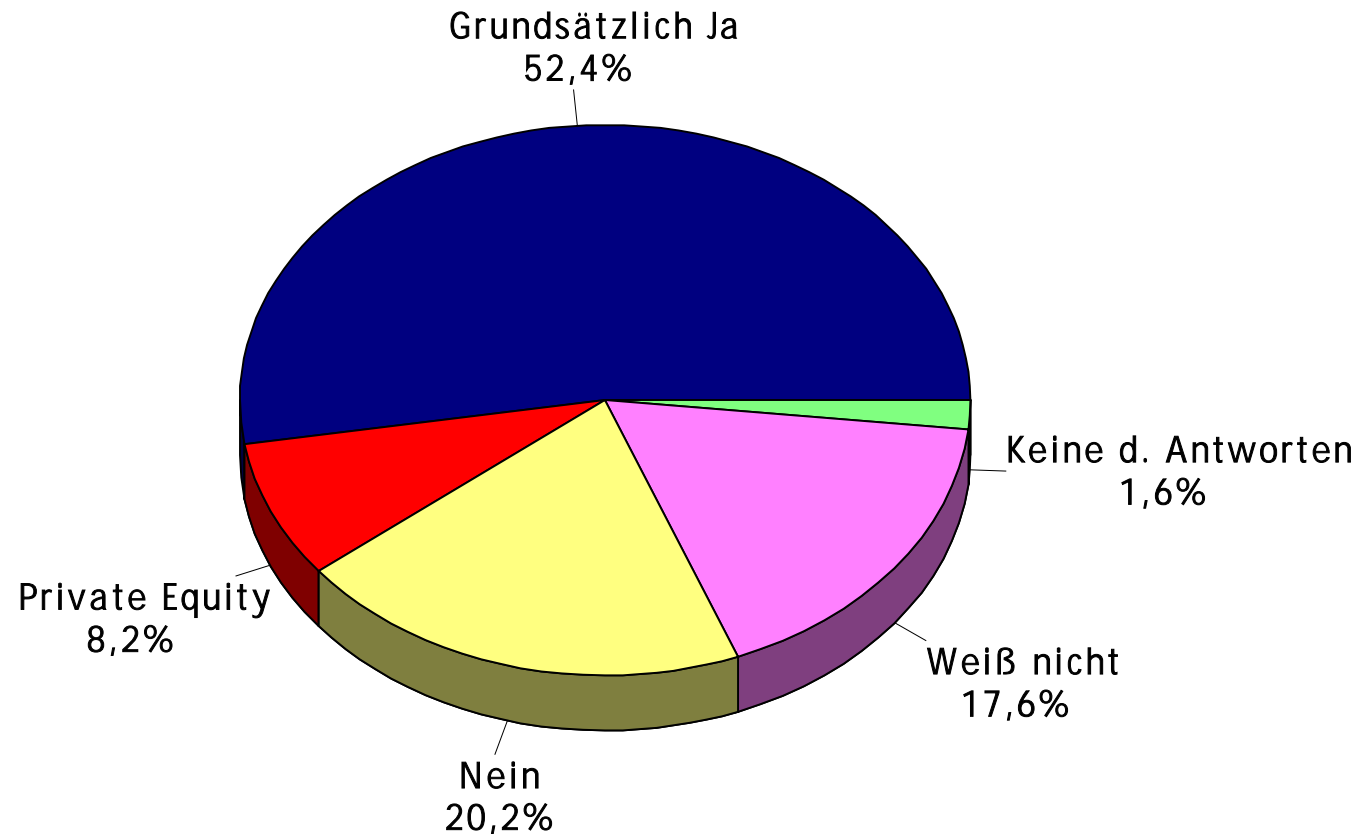
Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?

Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: nur Antwort-Wissende

## 3.2 Geschlecht

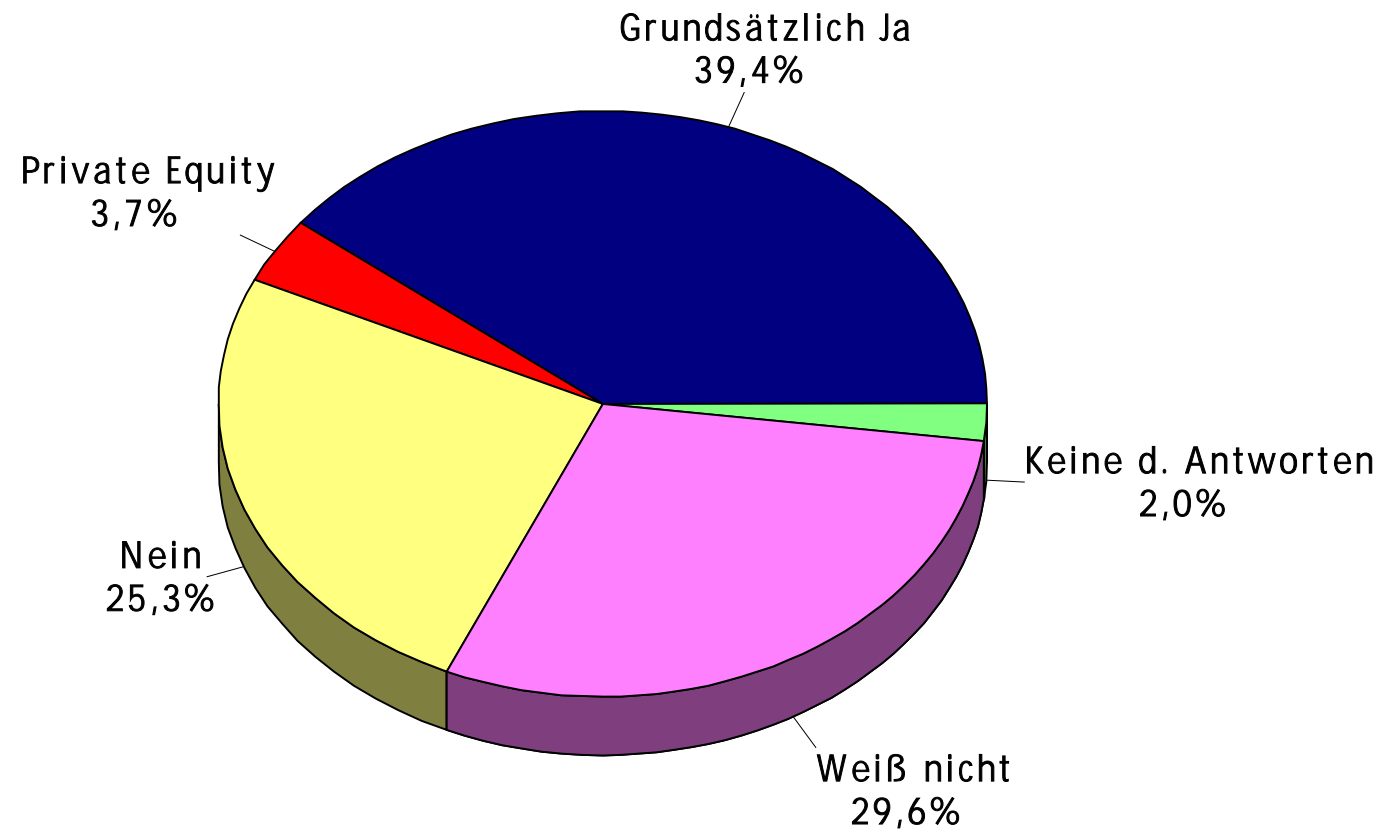
### 3.2.1 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie bei Männern



Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Hier: Nur Männer

### 3.2.2 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie bei Frauen

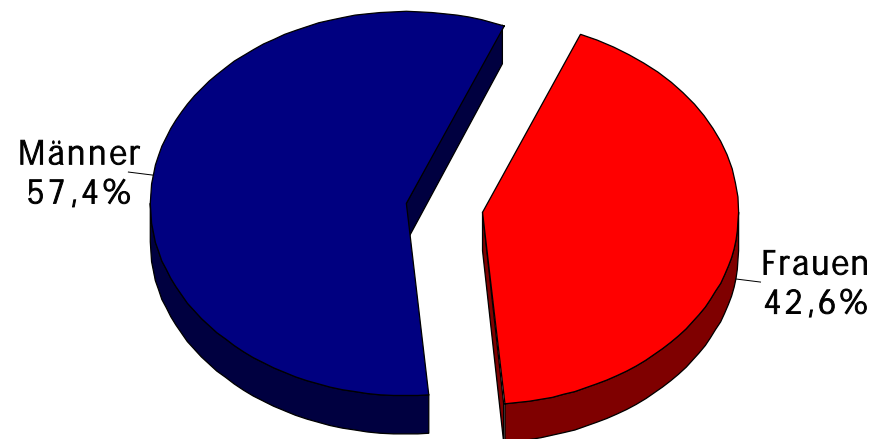


Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Hier: Nur Männer

**Statement:** Männer sind generell stärker an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie interessiert als Frauen. 60 Prozent der befragten Männer können sich eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen. Davon ist für 8 Prozent der Befragten ganz konkret eine Geldanlage im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellbar. Für 43 Prozent der befragten Frauen kommt eine Geldanlage im Bereich Solarenergie in Frage, davon 4 Prozent konkret im Bereich Private Equity. Die zusammengefasste Zielgruppe der an im Bereich Solarenergie an einer Geldanlage interessierten Personen besteht zu 57 Prozent aus Männern.

### 3.2.3 An einer Geldanlage im Bereich Solarenergie Interessierte nach Geschlecht



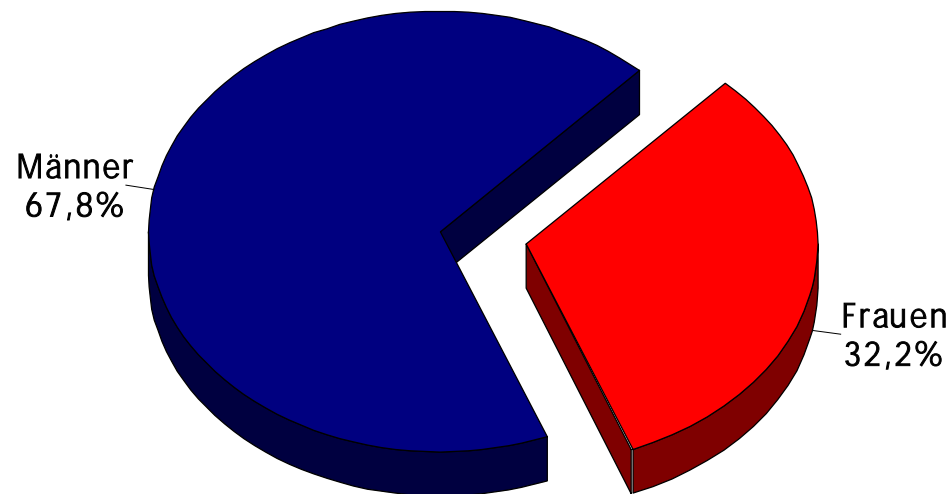
Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?

Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: nur Interessierte

**Statement:** Männer sind wesentlich stärker an einer konkreten eine Geldanlage in Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) interessiert, wenn es um die Kapitalanlage in Bereich Solarenergie geht, als Frauen. Die entsprechenden Potenziale sind bei Männern doppelt so hoch als wie bei Frauen. So besteht die Zielgruppe derjenigen Personen, die sich konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen können, zu mehr als zwei Dritteln (68 Prozent) aus Männern.

### 3.2.4 Im Bereich Solarenergie an Private Equity Interessierte nach Geschlecht



Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?

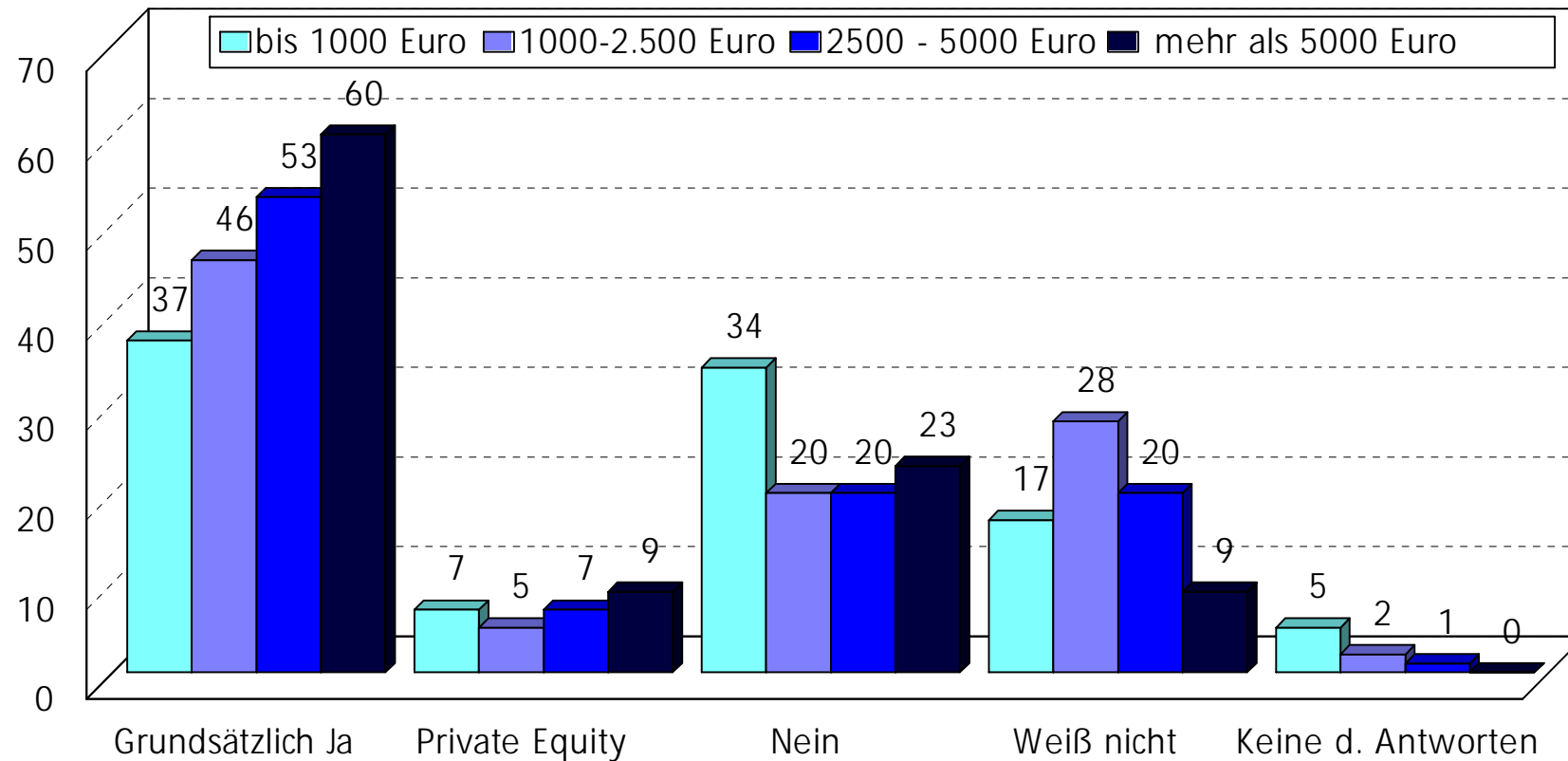
Antworten: Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: nur Private Equity



### 3.3 Einkommen

#### 3.3.1 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach Einkommen

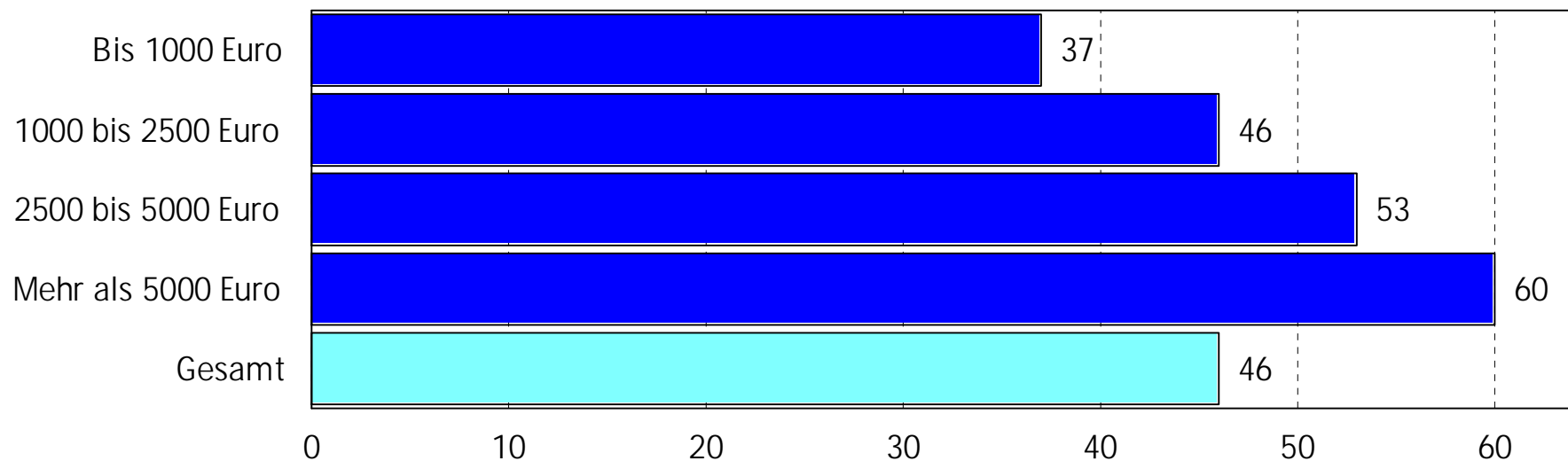


Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten, Haushalts-Nettoeinkommen im Monat in Euro, Anteil in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Mit steigendem Einkommen nimmt der Anteil der Personen, die sich vorstellen können im Bereich Solarenergie ihr Geld anzulegen zu. Während von den Personen mit einem monatlichen Haushalts-Nettoeinkommen von unter 1.000 Euro nur 37 Prozent sich eine solche Investition vorstellen können, sind es bei den Personen mit einem Einkommen von mehr als 5.000 Euro im Monat 60 Prozent. Kategorisch, wenn um eine Geldanlage im Solarbereich geht, ablehnende Personen finden sich besonders häufig in der Einkommensklasse unter 1.000 Euro. Die Zahl der Unentschlossenen ist bei den Personen mit einem Einkommen zwischen 1.000 und 2.500 Euro besonders hoch, während sich unter den sogenannten Besserverdienenden der Anteil der Unentschlossenen mit 9 Prozent nur noch gering ist.

### 3.3.2 An einer Geldanlage im Bereich Solarenergie Interessierte nach Einkommen



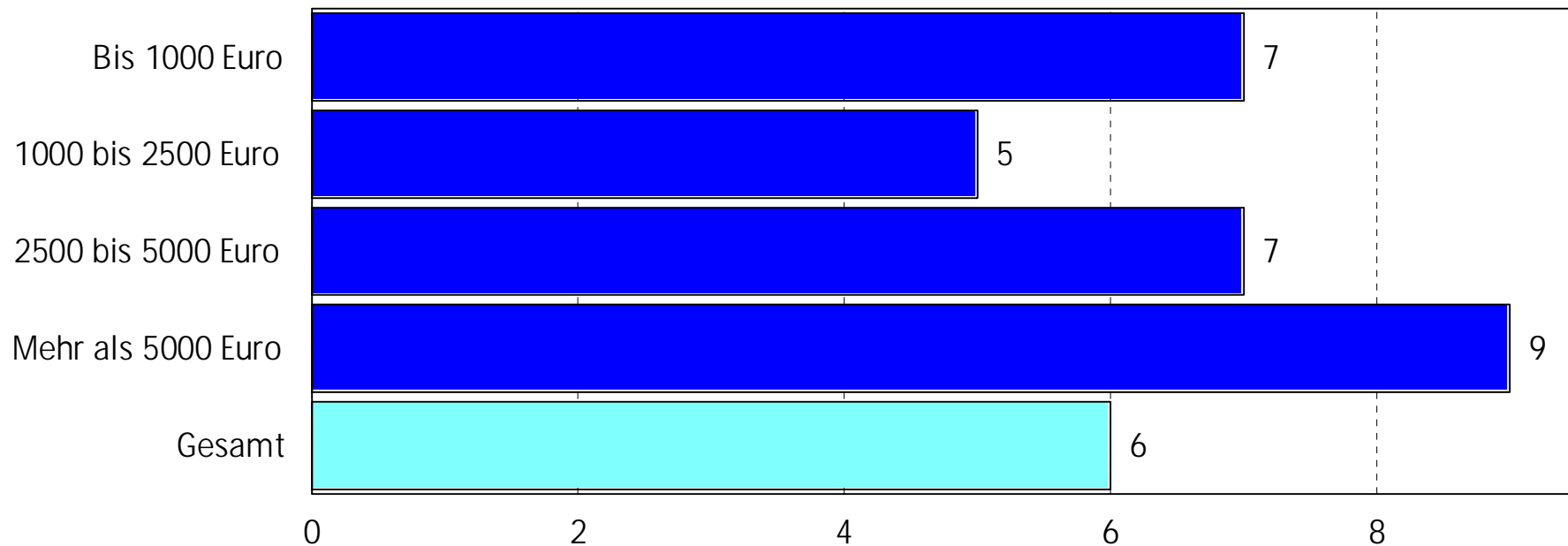
Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?

Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen, Haushalts-Nettoeinkommen im Monat in Euro, Anteil in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: Ja, kann ich mir grundsätzlich...

**Statement:** Konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) zu investieren können sich unter den Besserverdienenden mit einem Haushalts-Nettoeinkommen von mehr als 5.000 Euro rund 9 Prozent der Befragten vorstellen. In der Einkommensklasse bis 1.000 Euro ist die Bereitschaft in Private Equity zu investieren ähnlich hoch wie in der Einkommensklasse 2.500 bis 5.000 Euro. Hierbei ist zu bedenken, dass der untersten Einkommensgruppe auch Studenten angehören.

### 3.3.3 Im Bereich Solarenergie an Private Equity Interessierte nach Einkommen



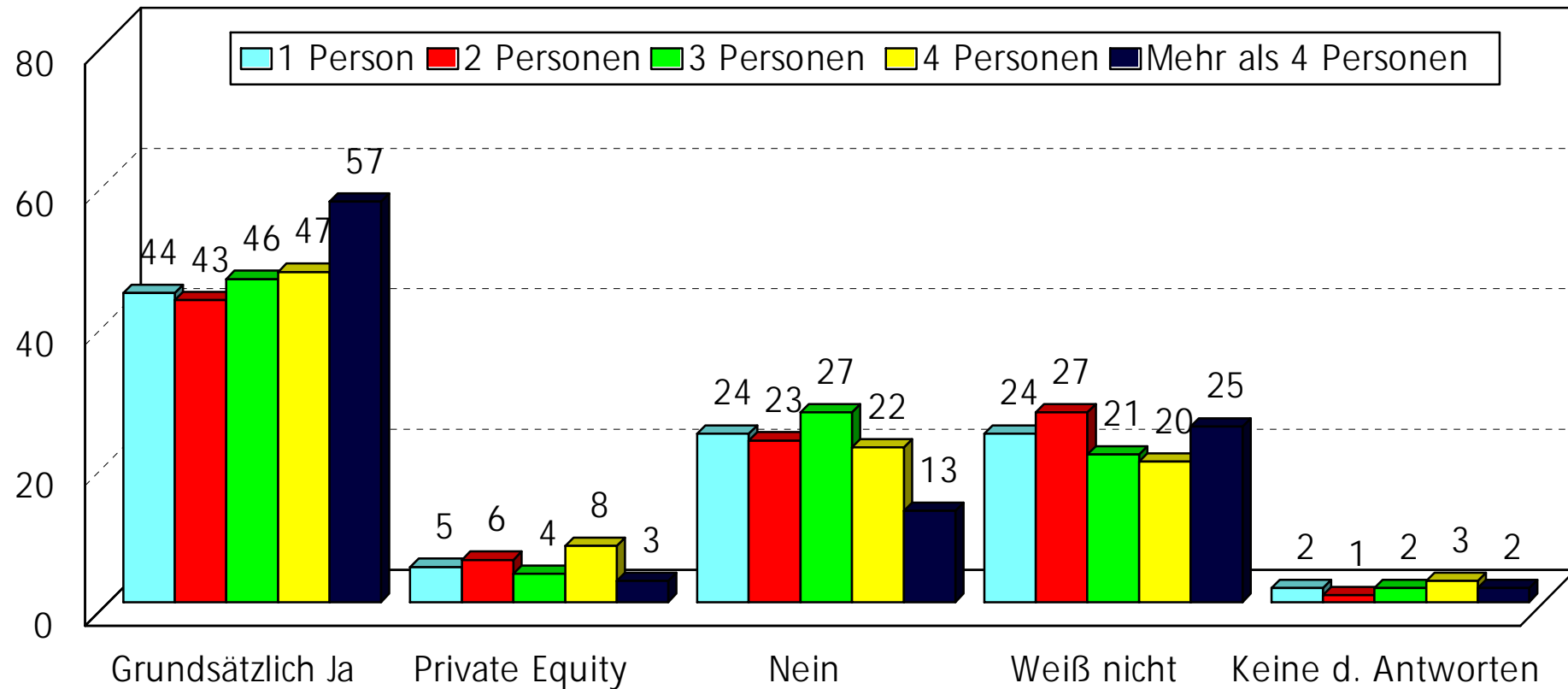
Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Haushalts-Nettoeinkommen in Euro, Anteil in Prozent

Antworten: Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: nur Private Equity

### 3.4 Lebenssituation

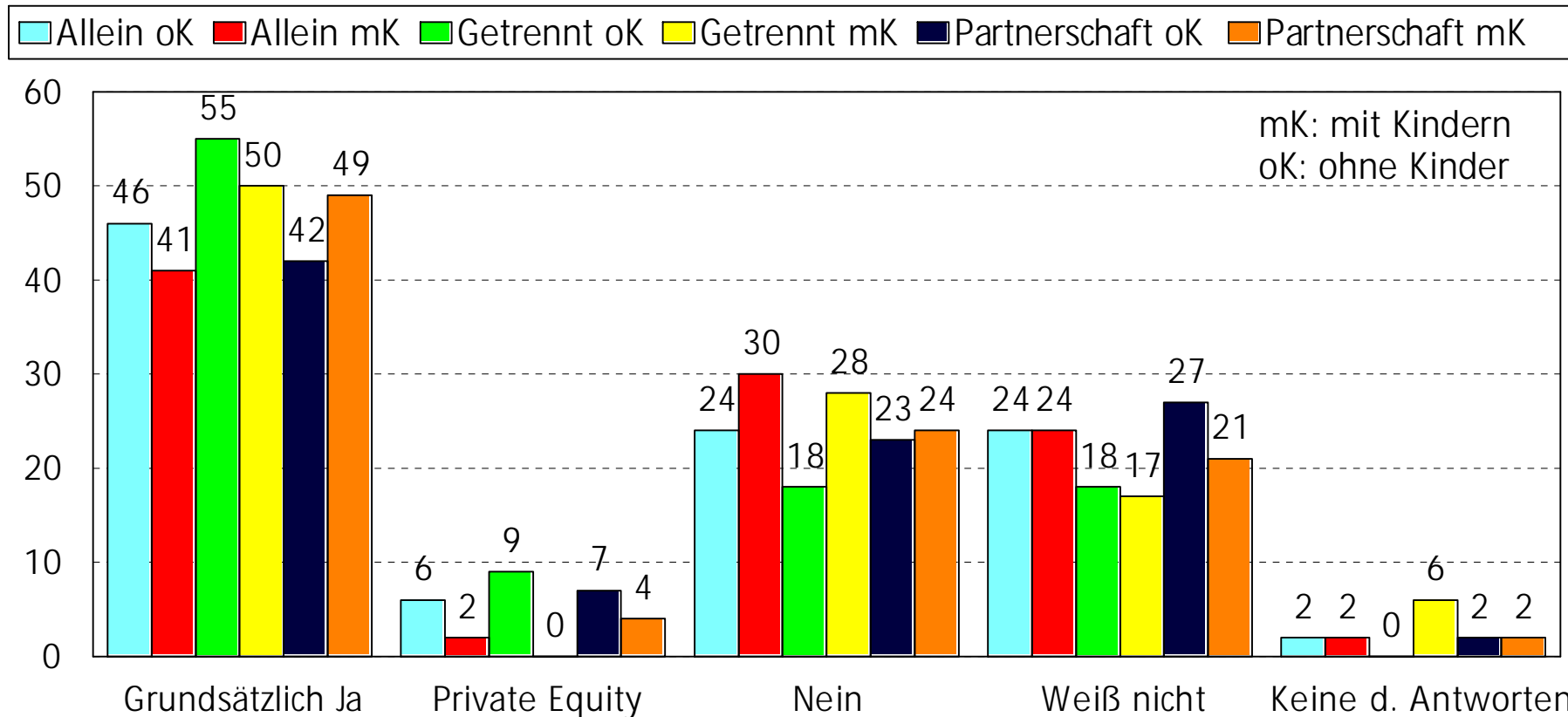
#### 3.4.1 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach Haushaltsgröße



Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten, im Haushalt lebende Personen

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

### 3.4.2 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach familiärer Situation

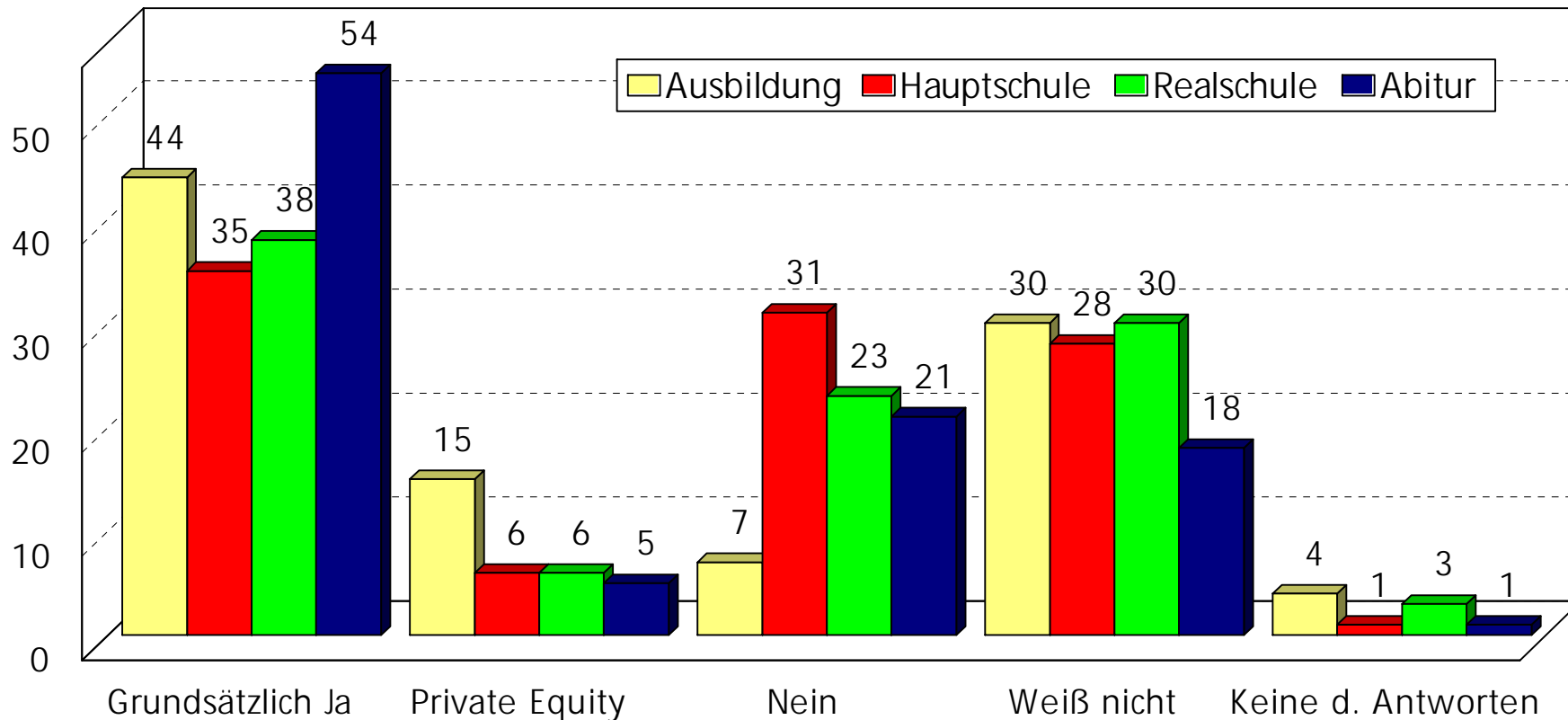


Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten, familiäre Situation im Haushalt

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

### 3.5 Berufliche Situation und Bildung

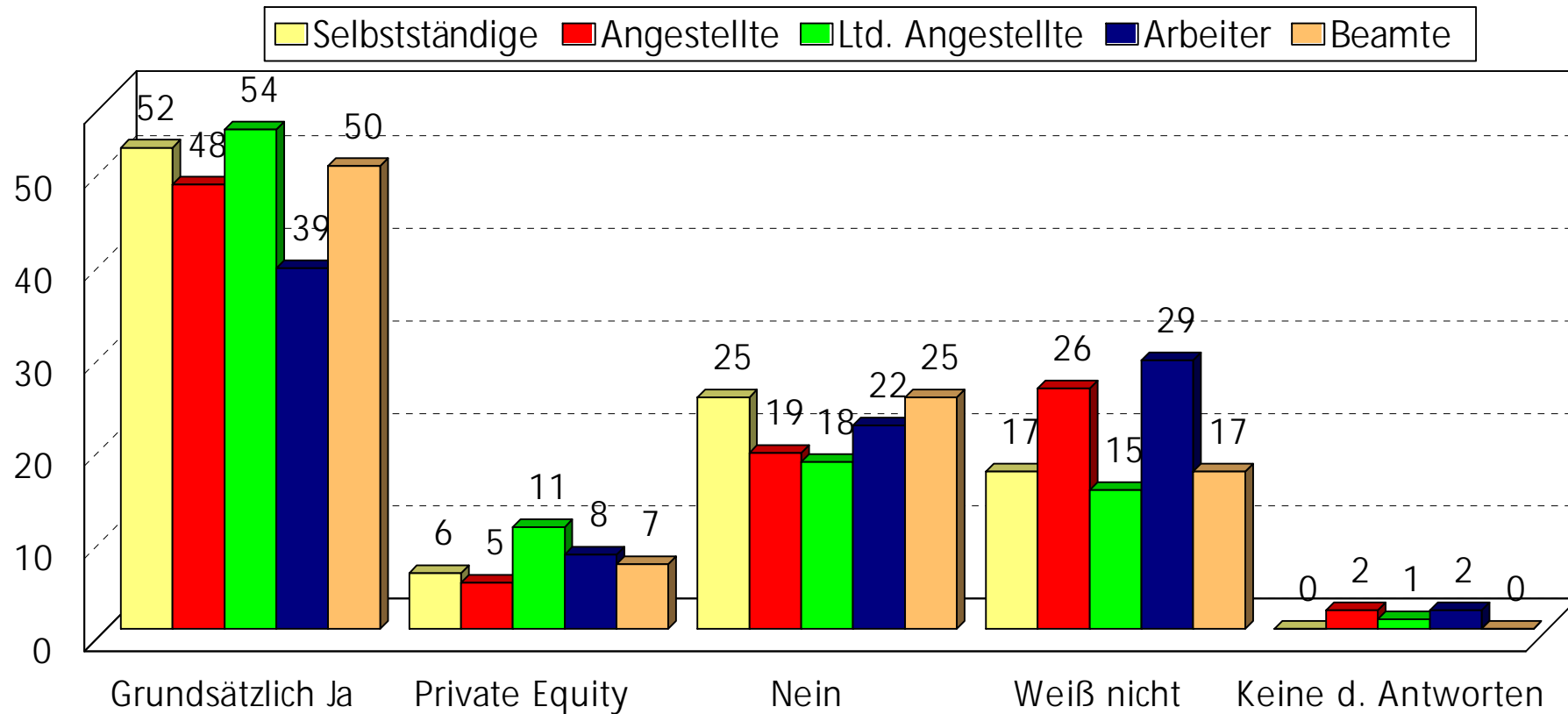
#### 3.5.1 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach schulischer Bildung



Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten, Schulische Bildung, Anteil in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

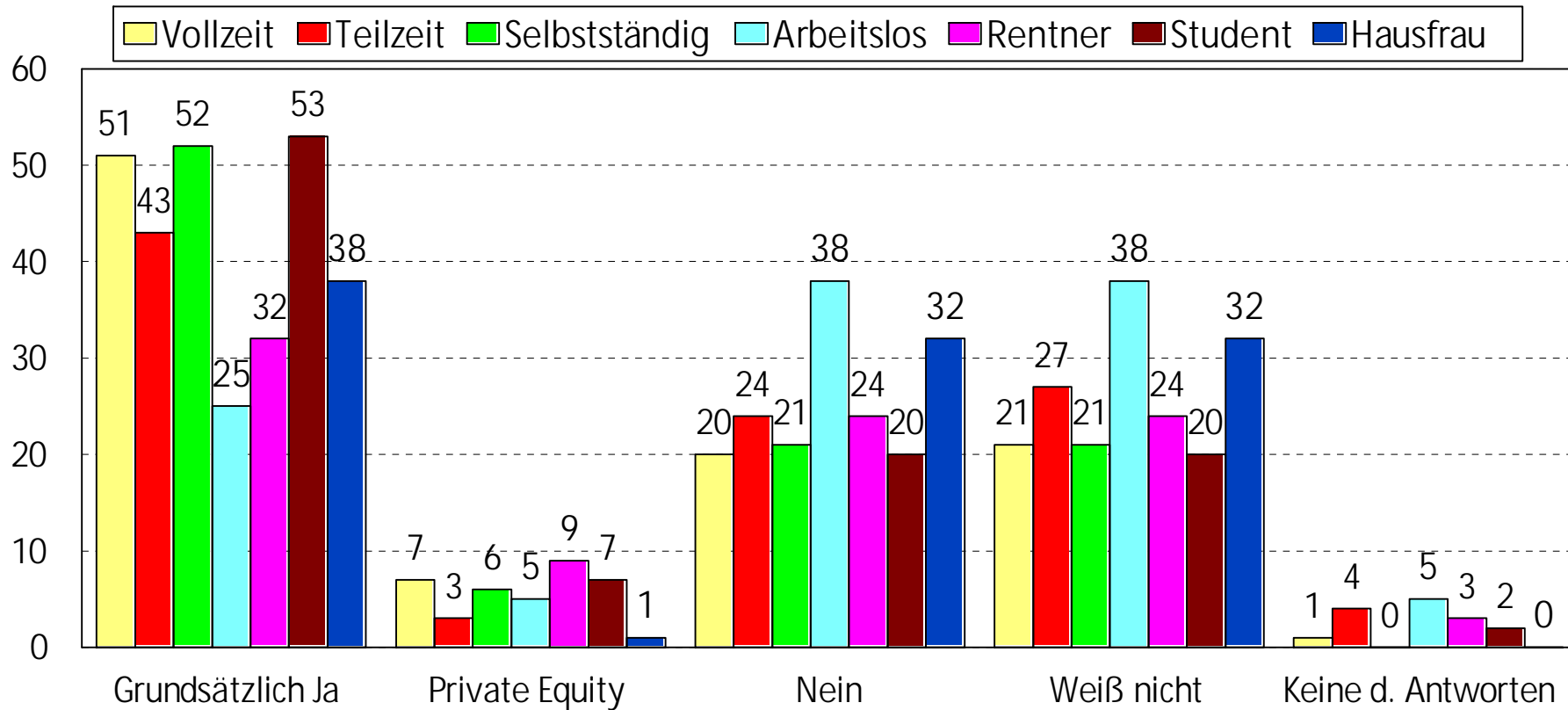
## 3.5.2 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach beruflicher Stellung



Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten, Berufliche Stellung, Anteil in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

### 3.5.3 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach beruflicher Tätigkeit

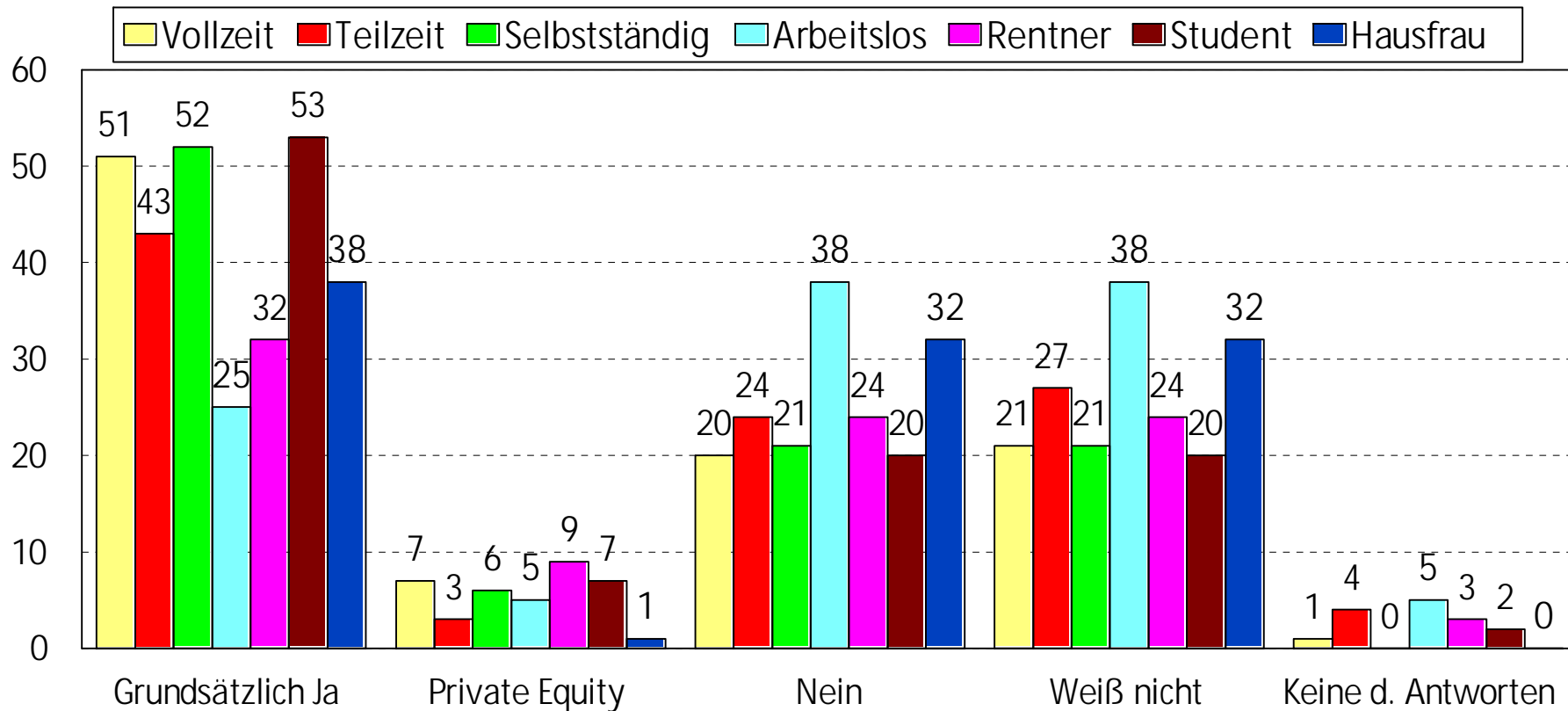


Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten, Berufstätigkeit, Anteil in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007



### 3.5.4 Interesse an einer Geldanlage im Bereich Solarenergie nach Berufstätigkeit



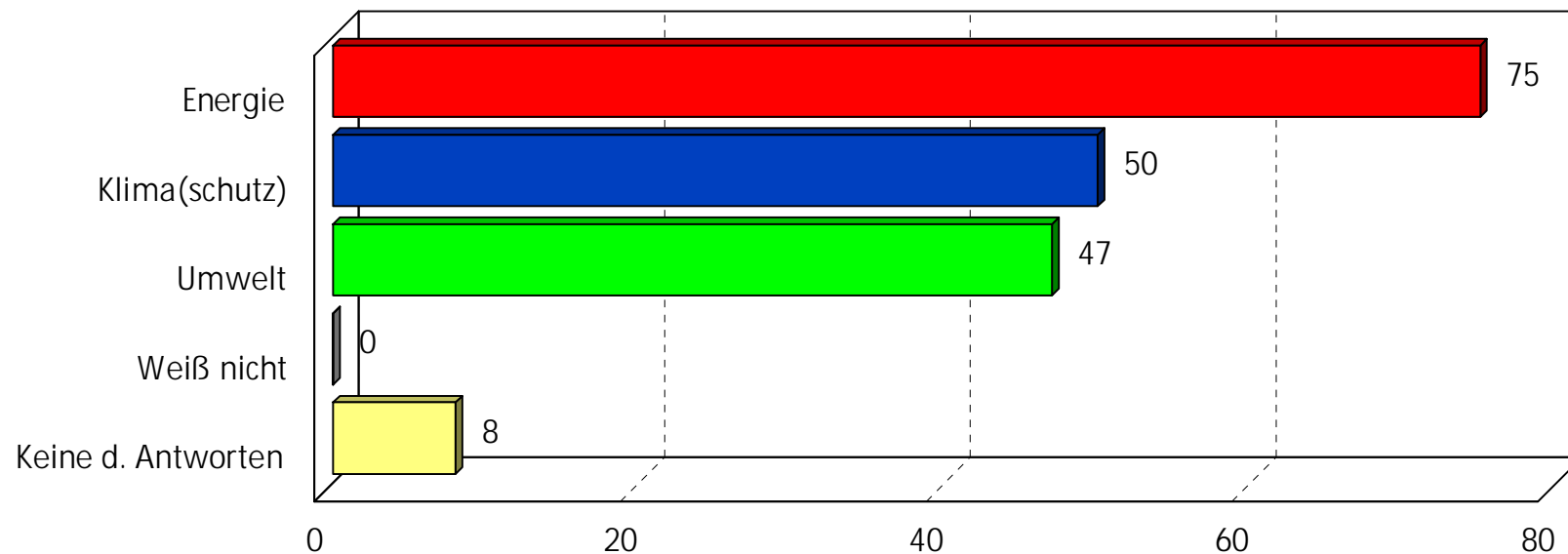
Frage: Können Sie sich selbst eine Geldanlage im Bereich Solarenergie vorstellen?, Antworten: Ja, kann ich mir grundsätzlich vorstellen - Ja, kann ich mir konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern) vorstellen –Nein, kommt für mich nicht in Frage –Weiß nicht –Keine der Antworten, Berufstätigkeit, Anteil in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

## 4 Begriffliche Einordnung von Solarinvestition bei Privatpersonen

### 4.1 Gesamt

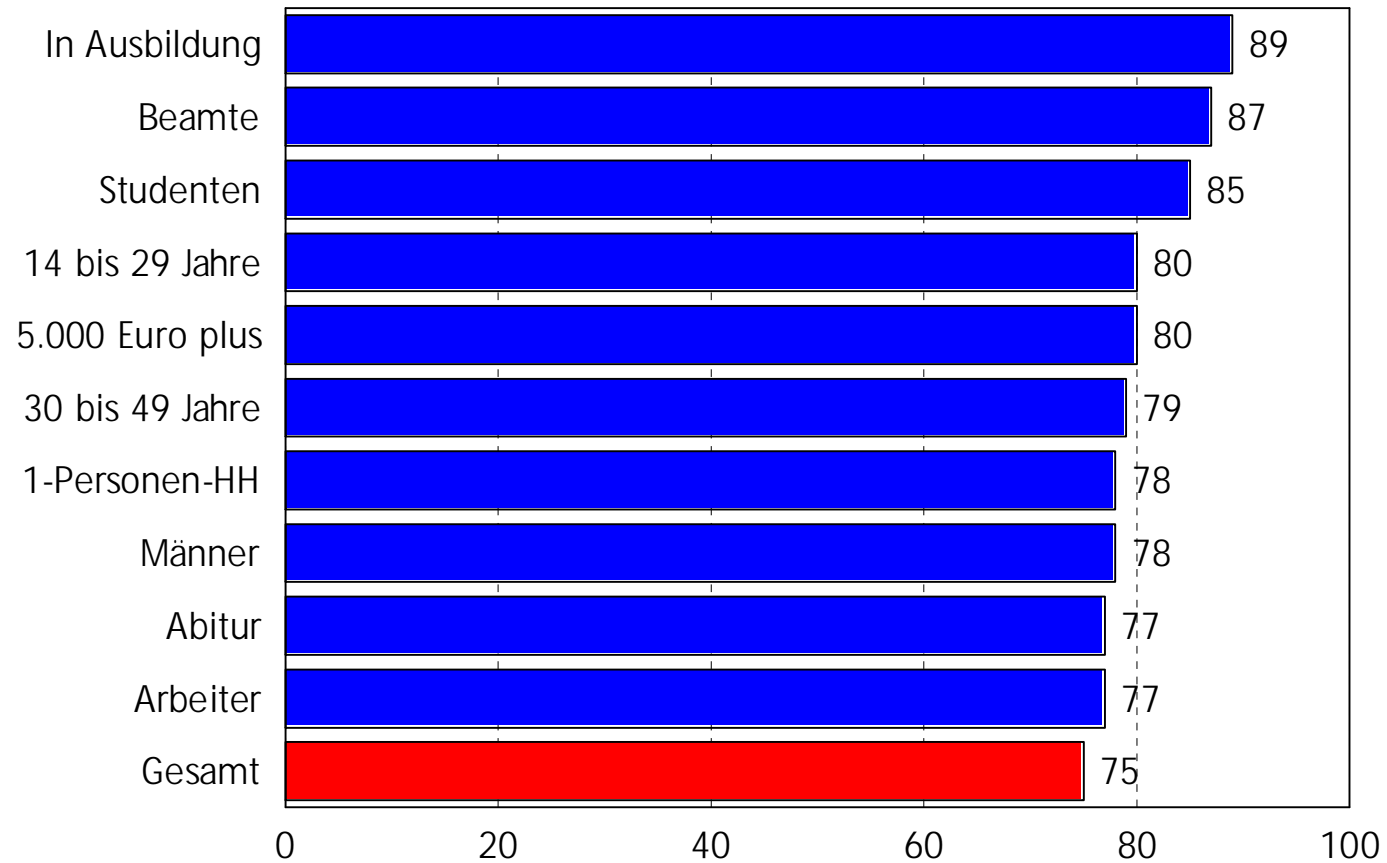
**Statement:** Drei von vier Befragten ordnen eine Solarinvestition unter dem Oberbegriff Solarinvestition ein, die Hälfte der Befragten tendiert zum Begriff Klima(schutz) und 47 Prozent der Befragten verbindet eine Solarinvestition mit dem Begriff Umwelt. Nach dem Ergebnis der Befragung verbindet rein statistisch betrachtet jeder Befragte eine Solarinvestition mit 1,72 Begriffen. Während Männer stärker zum Begriff Energie tendieren, liegen bei den Frauen die Begriffe Klima(schutz) und Umwelt gleichauf. Während 80 Prozent der 14 bis 29jährigen eine Solarinvestition dem Begriff Energie zuordnen, sind von den über 50jährigen nur noch 70 Prozent dieser Meinung. Besserverdienende mit einem Einkommen von mehr als 5.000 Euro tendieren zu 80 Prozent zum Begriff Energie, Beamte sogar zu 87 Prozent.



Frage: Unter welchem Oberbegriff ordnen Sie Solarinvestition ein?, Mehrfachnennungen möglich, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

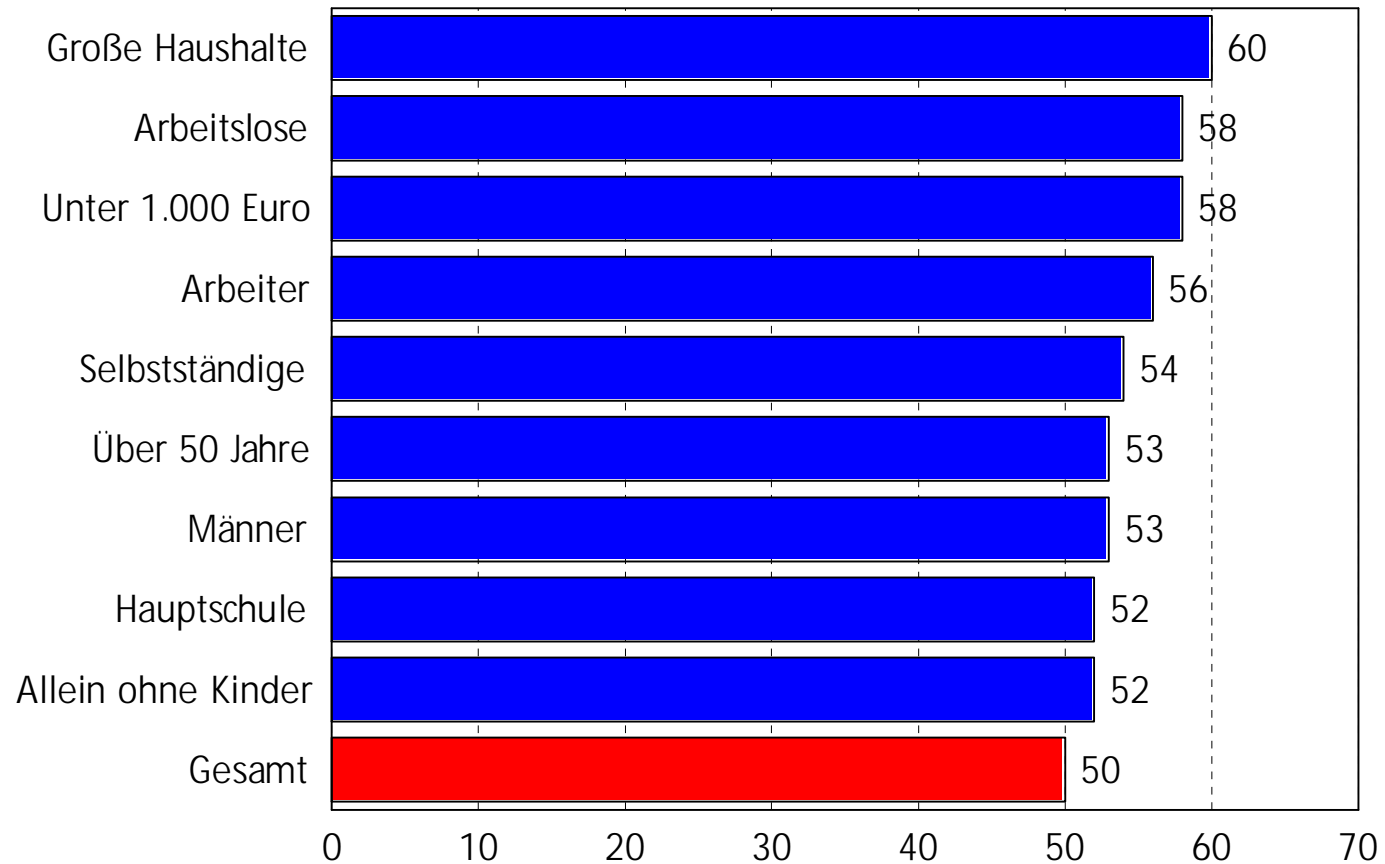
## 4.2 Oberbegriff Energie



Frage: Unter welchem Oberbegriff ordnen Sie Solarinvestition ein?, Mehrfachnennungen möglich, Anteil Befragte in Prozent  
Merkmalsklassen mit besonders häufigen Antworten

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: Nur Begriff Energie

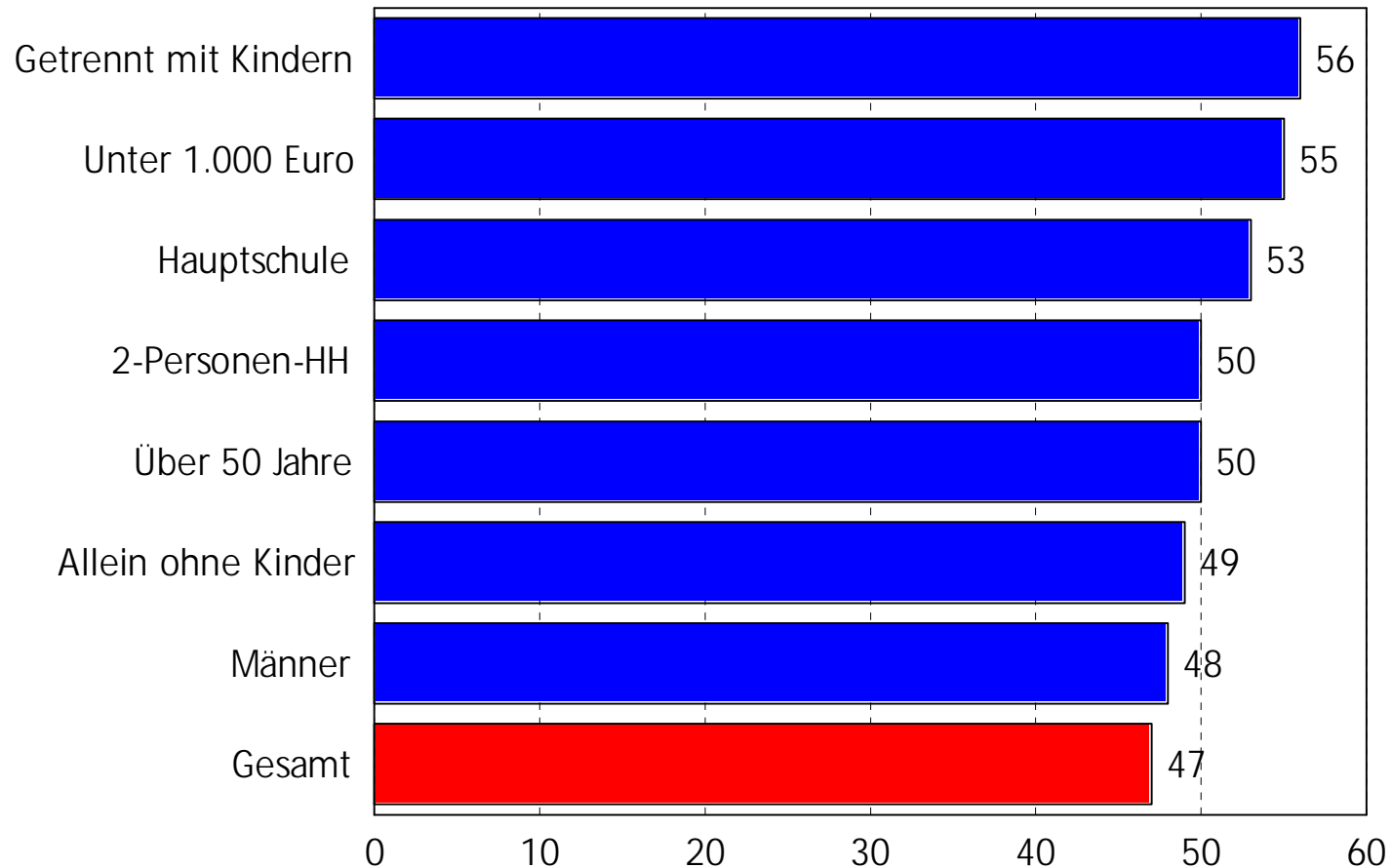
#### 4.3 Oberbegriff Klima(schutz)



Frage: Unter welchem Oberbegriff ordnen Sie Solarinvestition ein?, Mehrfachnennungen möglich, Anteil Befragte in Prozent  
Merkmalsklassen mit besonders häufigen Antworten

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: Nur Begriff Klima(schutz)

#### 4.4 Oberbegriff Umwelt

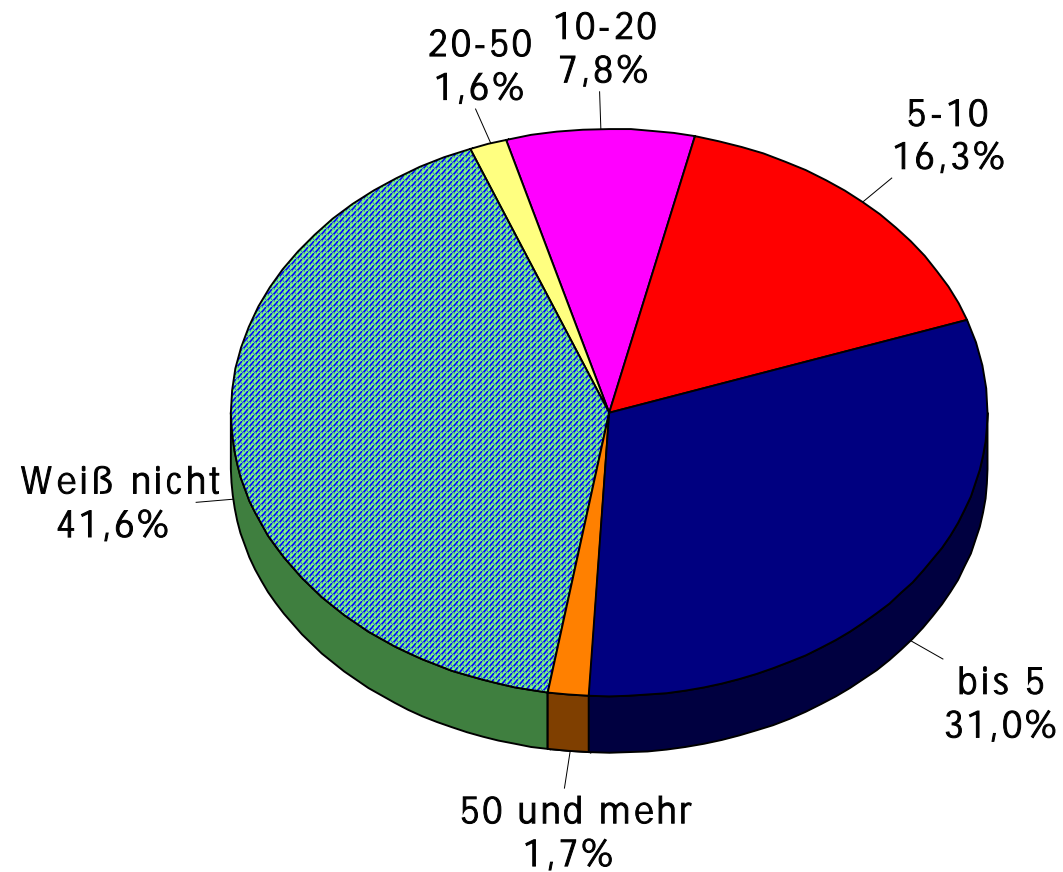


Frage: Unter welchem Oberbegriff ordnen Sie Solarinvestition ein?, Mehrfachnennungen möglich, Anteil Befragte in Prozent  
Merkmalsklassen mit besonders häufigen Antworten

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, hier: Nur Begriff Umwelt

## 5 Anlagesumme

### 5.1 Höhe der Anlagesumme

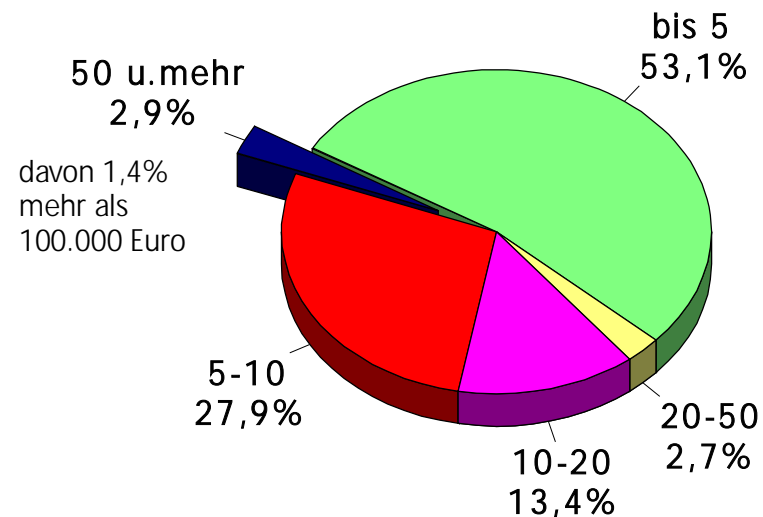


Frage: Welche Anlagesumme wäre für Sie vorstellbar?, jeweils in 1.000 Euro, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Nahezu die Hälfte (47 Prozent) der Befragten kann sich eine Anlagesumme bis 10.000 Euro vorstellen. Dabei ist für fast ein Drittel (31 Prozent) der Befragten sogar nur eine Anlagesumme bis 5.000 Euro denkbar. Für jeweils weniger als 1 Prozent der Befragten sind Anlagesummen von 50.000 bis 100.000 Euro (0,9 Prozent) beziehungsweise mehr als 100.000 Euro (0,8 Prozent) vorstellbar. 42 Prozent der Befragten wussten zum Zeitpunkt der Befragung nicht, wie viel Euro sie investieren können. Werden die Unwissenden herausgerechnet, dann ist für 53 Prozent der Wissenden eine Anlagesumme bis 5.000 Euro vorstellbar. Für 1,5 Prozent der Anlagesumme-Wissenden ist eine Investition von mehr als 100.000 Euro vorstellbar, zwischen 50.000 Euro und 100.000 Euro ist für 1,4 Prozent denkbar.

## 5.2 Höhe der Anlagesumme von Wissenden

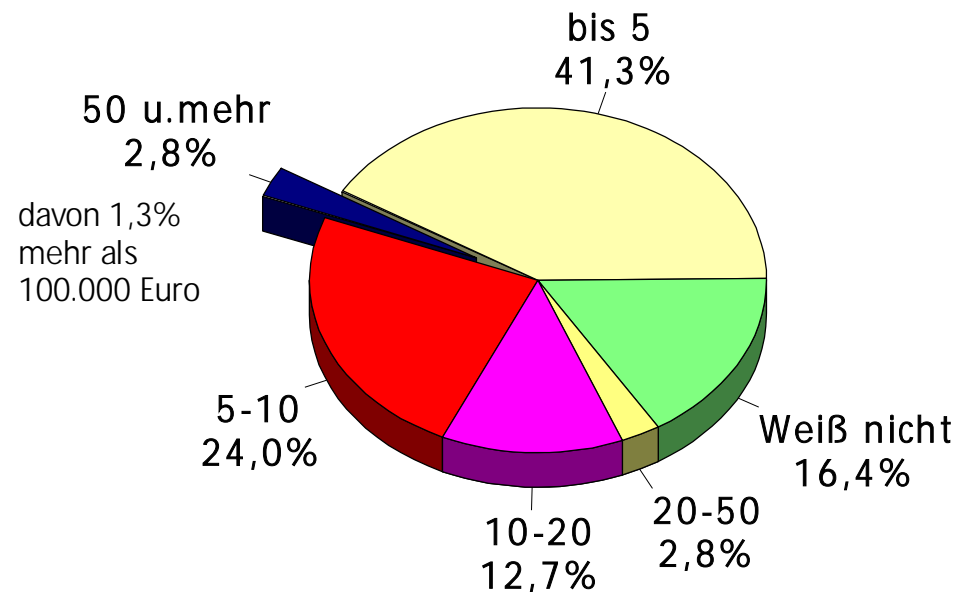


Frage: Welche Anlagesumme wäre für Sie vorstellbar?, jeweils in 1.000 Euro, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Hier: Nur Antwort-Wissende

**Statement:** Für nahezu zwei Drittel (65 Prozent) der Befragten, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können, ist eine Anlagesumme bis 10.000 Euro denkbar. Dabei ist für 41 Prozent der Befragten sogar nur eine Anlagesumme bis 5.000 Euro vorstellbar. Für 2,8 Prozent der Befragten sind Anlagesummen von mehr als 50.000 Euro denkbar. Dabei können sich 1,3 Prozent der Befragten eine Investition von mehr als 100.000 Euro vorstellen.

### 5.3 Höhe der Anlagesumme für Solarinvest-Interessierte



Frage: Welche Anlagesumme wäre für Sie vorstellbar?, jeweils in 1.000 Euro, Anteil Befragte in Prozent

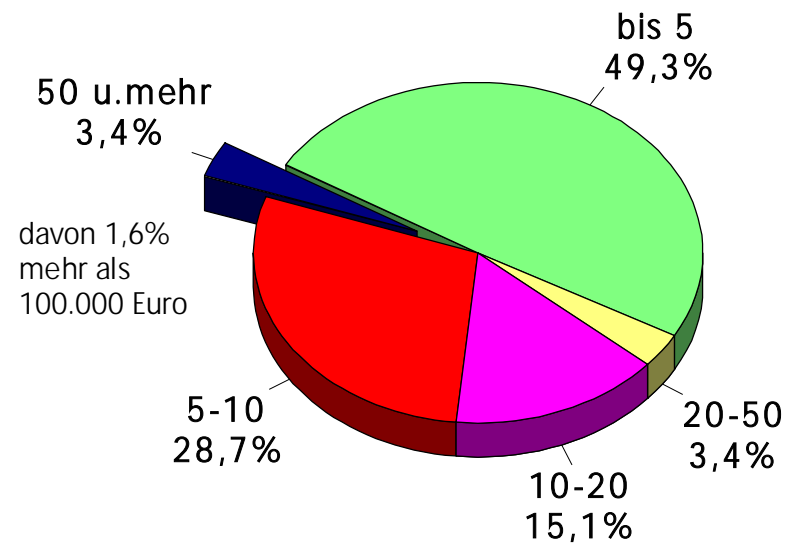
Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007



**Statement:** Von den Solarinvest-Interessierten wussten nur 16 Prozent zum Zeitpunkt der Befragung nicht, wie viel Euro sie investieren können. Werden die Unwissenden herausgerechnet, dann ist für 49 Prozent der Wissenden eine Anlagesumme bis 5.000 Euro vorstellbar. Für 1,6 Prozent der Anlagesumme-Wissenden ist eine Investition von mehr als 100.000 Euro vorstellbar, zwischen 50.000 Euro und 100.000 Euro ist für 1,8 Prozent denkbar. Werden die Unwissenden herausgerechnet, dann ist für 51 Prozent der Anlagesumme-Wissenden ganz konkret im Bereich Private Equity (fondsähnlich zusammen mit anderen Geldgebern )eine Anlagesumme bis 5.000 Euro vorstellbar.

#### 5.4 Höhe der Anlagesumme für wissende Solarinvest-Interessierte



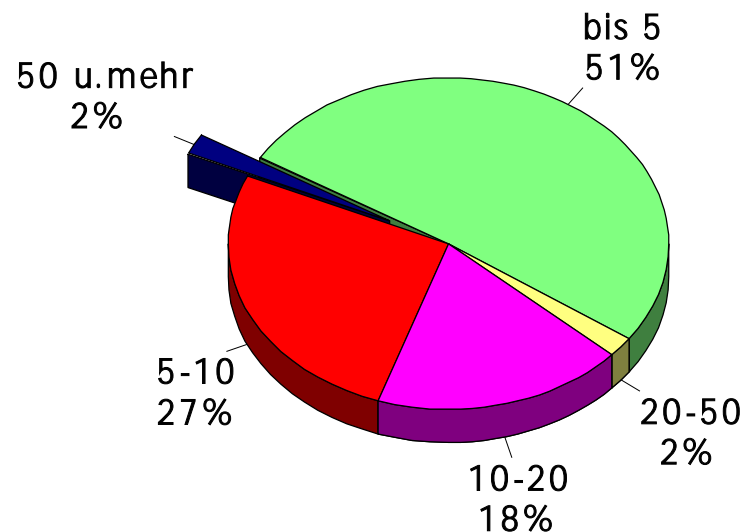
Frage: Welche Anlagesumme wäre für Sie vorstellbar?, jeweils in 1.000 Euro, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Anlagesumme-Wissende

**Statement:** Für 2 Prozent der Anlagesumme-Wissenden ist eine Investition im Bereich Private Equity zwischen 20.000 und 50.000 Euro vorstellbar, eine Summe zwischen 10.000 Euro und 20.000 Euro ist für 18 Prozent denkbar. Damit unterscheiden sich die mögliche Investitionssummen nur gering von der Befragung der Gesamtbevölkerung. Rund zwei Drittel der Private Equity-Interessierten können sich eine Zeichnungssumme bis maximal 10.000 Euro vorstellen, bei den Solar-Interessierten und in der Gesamtbevölkerung von den Wissenden sind es rund 70 Prozent.

### 5.5 Höhe der Anlagesumme für wissende Private Equity-Interessierte



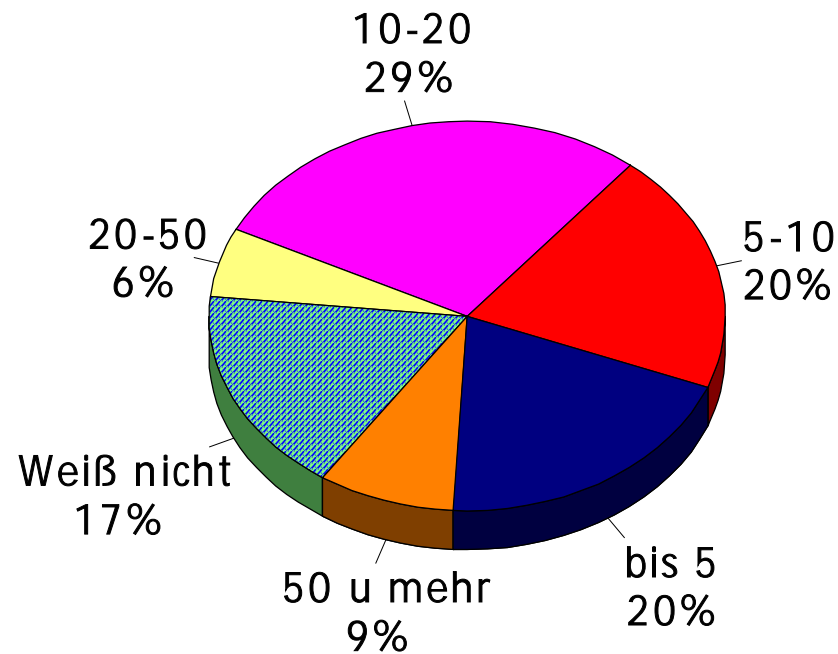
Frage: Welche Anlagesumme wäre für Sie vorstellbar?, jeweils in 1.000 Euro, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich konkret eine Geldanlage in der Solarenergie im Bereich Private Equity vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Anlagesumme-Wissende

**Statement:** Besserverdienende mit einem persönlichen Einkommen von mehr als 5.000 Euro im Monat wissen häufiger, dass sie eine bestimmte Anlagesumme investieren wollen. Zudem sind auch die möglichen Anlagebeträge höher. So können sich 9 Prozent der befragten Besserverdiener Anlagesummen von mehr als 50.000 Euro vorstellen.

## 5.6 Höhe der Anlagesumme von Besserverdienern



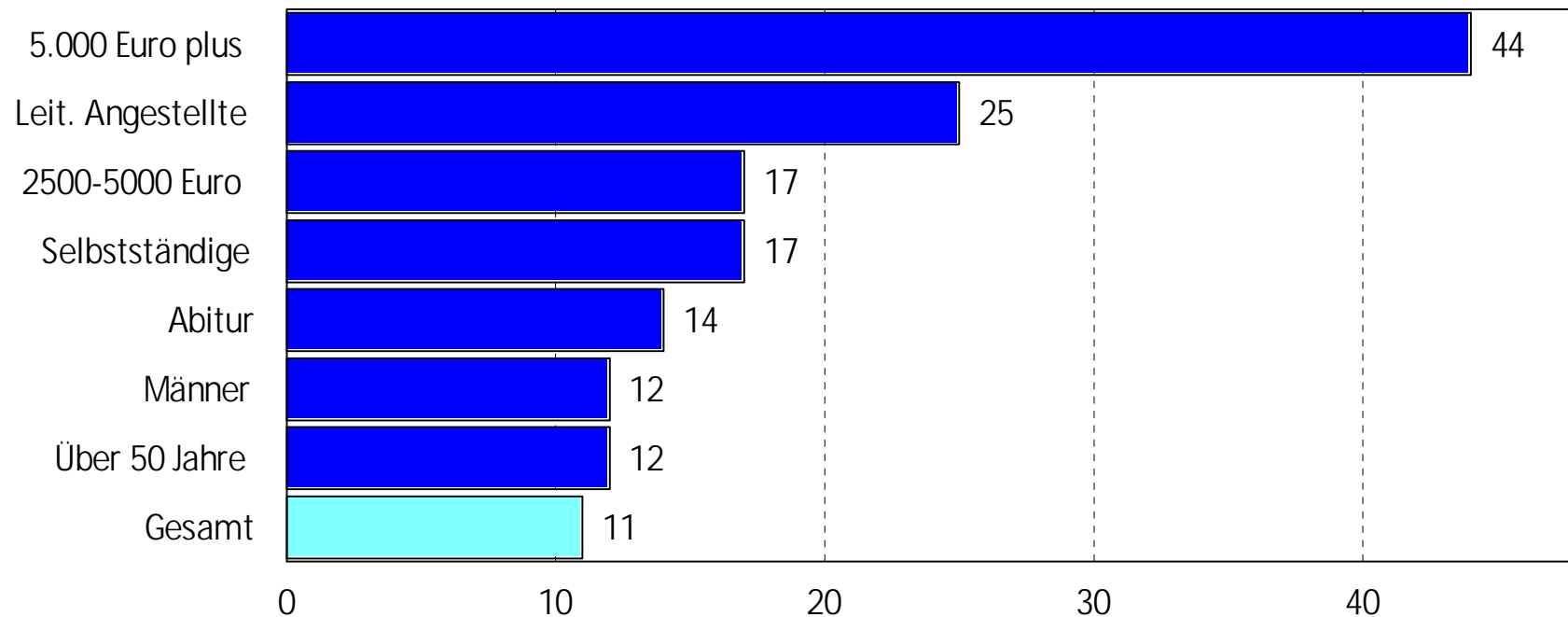
Frage: Welche Anlagesumme wäre für Sie vorstellbar?, jeweils in 1.000 Euro, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

Hier: Nur Haushalts-Nettoeinkommen mehr als 5.000 Euro im Monat

**Statement:** Nur 11 Prozent der Befragten können sich Anlagesummen von mehr als 10.000 Euro vorstellen, allerdings gaben auch 42 Prozent zum Zeitpunkt der Befragung keine Einschätzung zur bevorzugten Anlagehöhe ab. Leitende Angestellte und Selbstständige zeigen eine höhere Bereitschaft auch Anlagesummen von mehr als 10.000 Euro zu tätigen. Die für eine Investition bereitgestellte Anlagesumme ist stark von der Einkommenssituation abhängig.

## 5.7 Hohe Anlagesummen

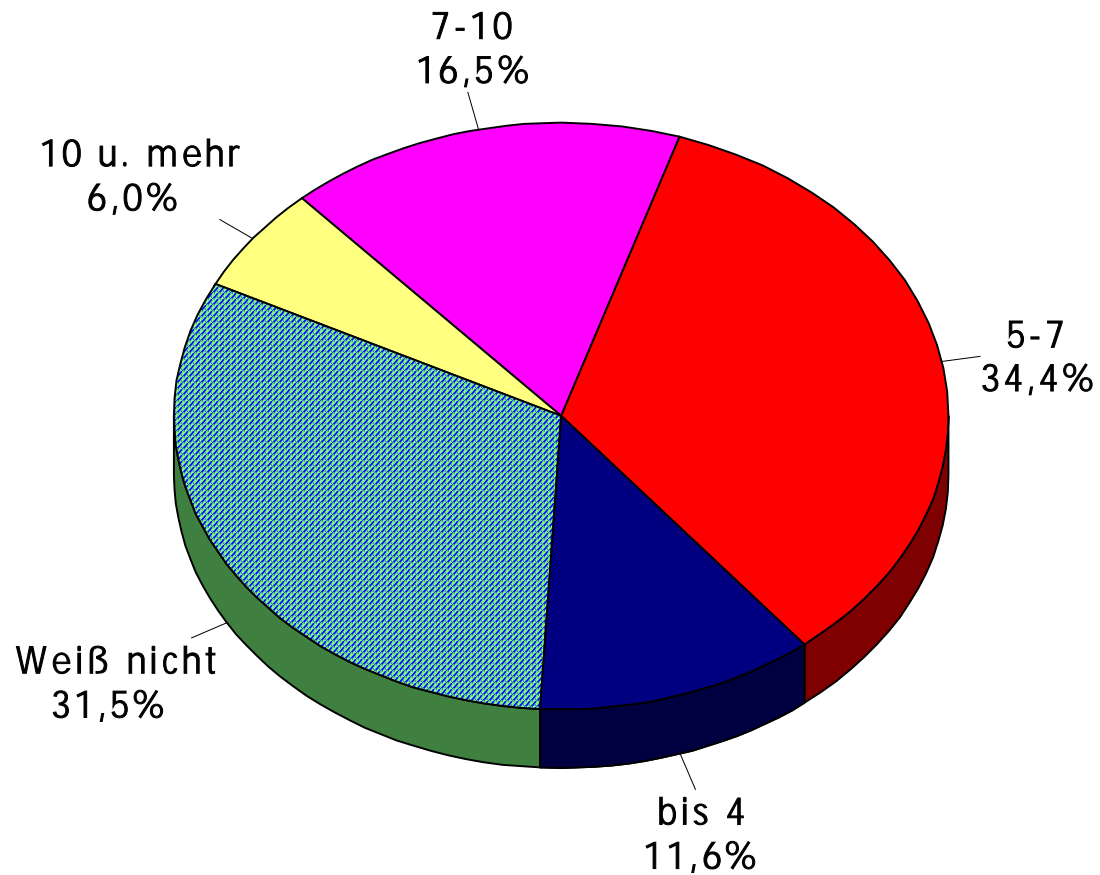


Frage: Welche Anlagesumme wäre für Sie vorstellbar?, jeweils mehr als 10.000 Euro mit Antworten weiß nicht, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Haushalts-Nettoeinkommen im Monat

## 6 Renditeerwartung

### 6.1 Durchschnittliche Renditeerwartung

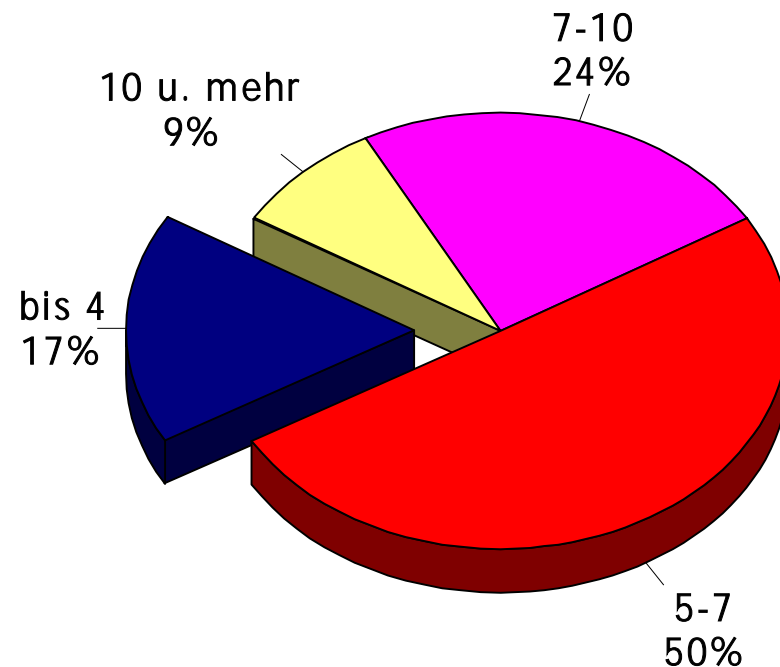


Frage: Welche Rendite erwarten Sie durchschnittlich pro Jahr, jeweils in Prozent, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Nahezu die Hälfte (46 Prozent) der Befragten erwartet eine Rendite pro Jahr von bis zu 7 Prozent. Jeder achte Befragte (12 Prozent) nennt eine Rendite bis 4 Prozent, 34 Prozent von 5 bis 7 Prozent. Jährliche Renditen von 10 Prozent und mehr erwarten 6 Prozent der Befragten. Allerdings wissen 32 Prozent der Befragten auf die Frage nach der Renditeerwartung keine Antwort und sind sich unschlüssig. Rechnet man diese Personen heraus, dann erwartet die Hälfte (50 Prozent) eine jährliche Rendite zwischen 5 und 7 Prozent.

## 6.2 Renditeerwartung von Wissenden

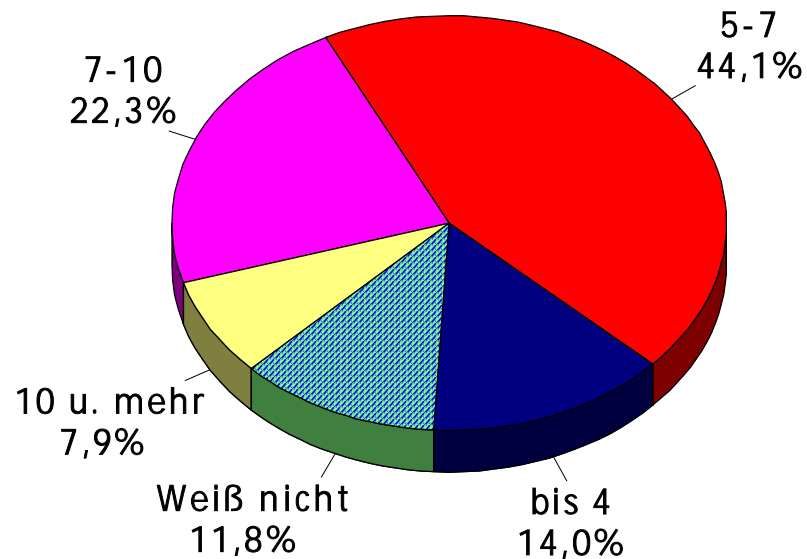


Frage: Welche Rendite erwarten Sie durchschnittlich pro Jahr, jeweils in Prozent, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Hier: Nur Antwort-Wissende

**Statement:** Für 58 Prozent der Befragten, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können, erwarten eine Rendite pro Jahr von bis zu 7 Prozent, 8 Prozent von 10 Prozent und mehr. Die Zahl der Unwissenden ist deutlich geringer. Nur 12 Prozent wissen keine Antwort auf die Frage nach der Renditeerwartung.

### 6.3 Renditeerwartung von Solarinvest-Interessierten



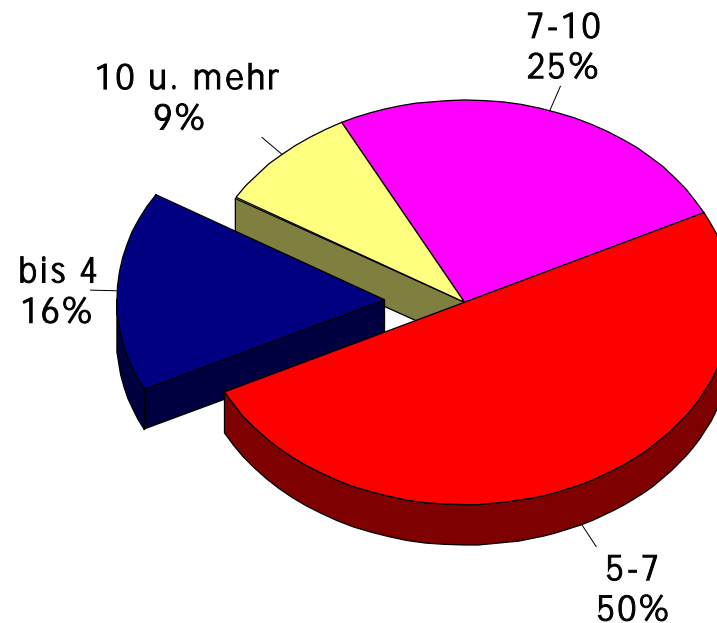
Frage: Welche Rendite erwarten Sie durchschnittlich pro Jahr, jeweils in Prozent, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Werden die Unwissenden unter den Solarinvest-Interessierten allerdings herausgerechnet, dann unterscheidet sich die Renditeerwartung nur gering von der Gesamtbevölkerung. 50 Prozent der wissenden Solarinvest-Interessierten erwarten eine Rendite zwischen 5 und 7 Prozent. 10 Prozent und mehr Rendite erwarten 9 Prozent.

#### 6.4 Renditeerwartung von wissenden Solarinvest-Interessierten



Frage: Welche Rendite erwarten Sie durchschnittlich pro Jahr, jeweils in Prozent, Anteil Befragte in Prozent

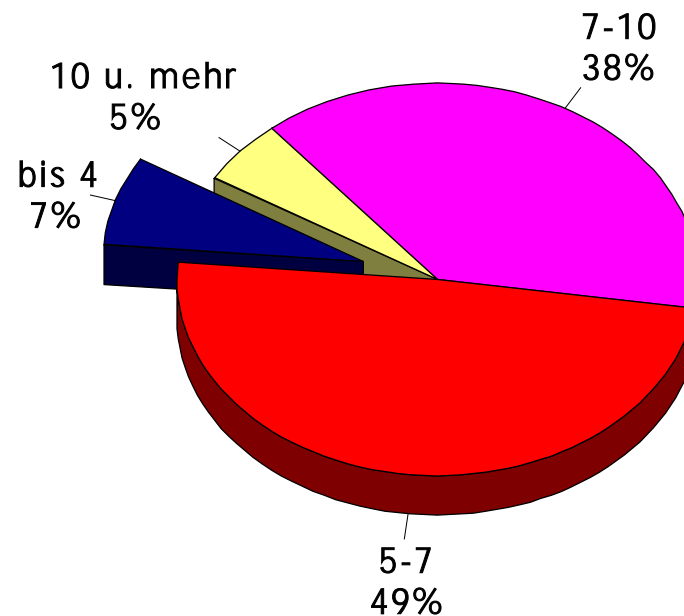
Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Renditeerwartung-Wissende



**Statement:** Private Equity Interessierte haben mehrheitlich ganz konkrete Vorstellungen von ihrer Renditeerwartung. Nur jeder zehnte Befragte weiß nicht, welche Rendite er erwartet. Die sehr hohen Renditen von mehr als 10 Prozent pro Jahr werden von 5 Prozent der Befragten erwartet, auch hier haben rund die Hälfte (49 Prozent) Renditeerwartungen, die zwischen 5 und 7 Prozent liegen.

## 6.5 Renditeerwartung von wissenden Private Equity-Interessierten



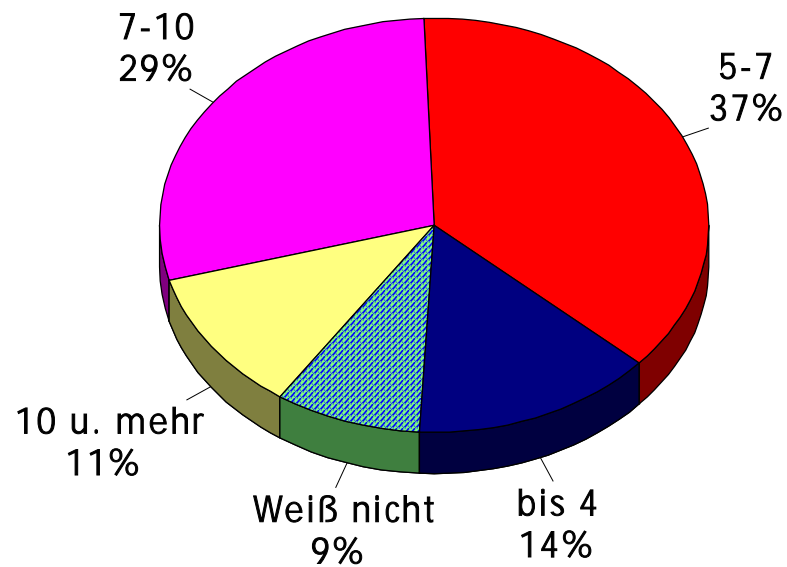
Frage: Welche Rendite erwarten Sie durchschnittlich pro Jahr, jeweils in Prozent, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich konkret eine Geldanlage in der Solarenergie im Bereich Private Equity vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Renditeerwartung-Wissende

**Statement:** Besserverdienende mit einem persönlichen Einkommen von mehr als 5.000 Euro im Monat kennen häufiger ihre Renditeerwartung. Nur 9 Prozent wissen sie nicht. 37 Prozent erwarten eine Rendite zwischen 5 und 7 Prozent pro Jahr, aber 11 Prozent von 10 Prozent und mehr. Bis 4 Prozent Jahresrendite erwarten 14 Prozent.

## 6.6 Renditeerwartung im Bereich Solarenergie von Besserverdienern



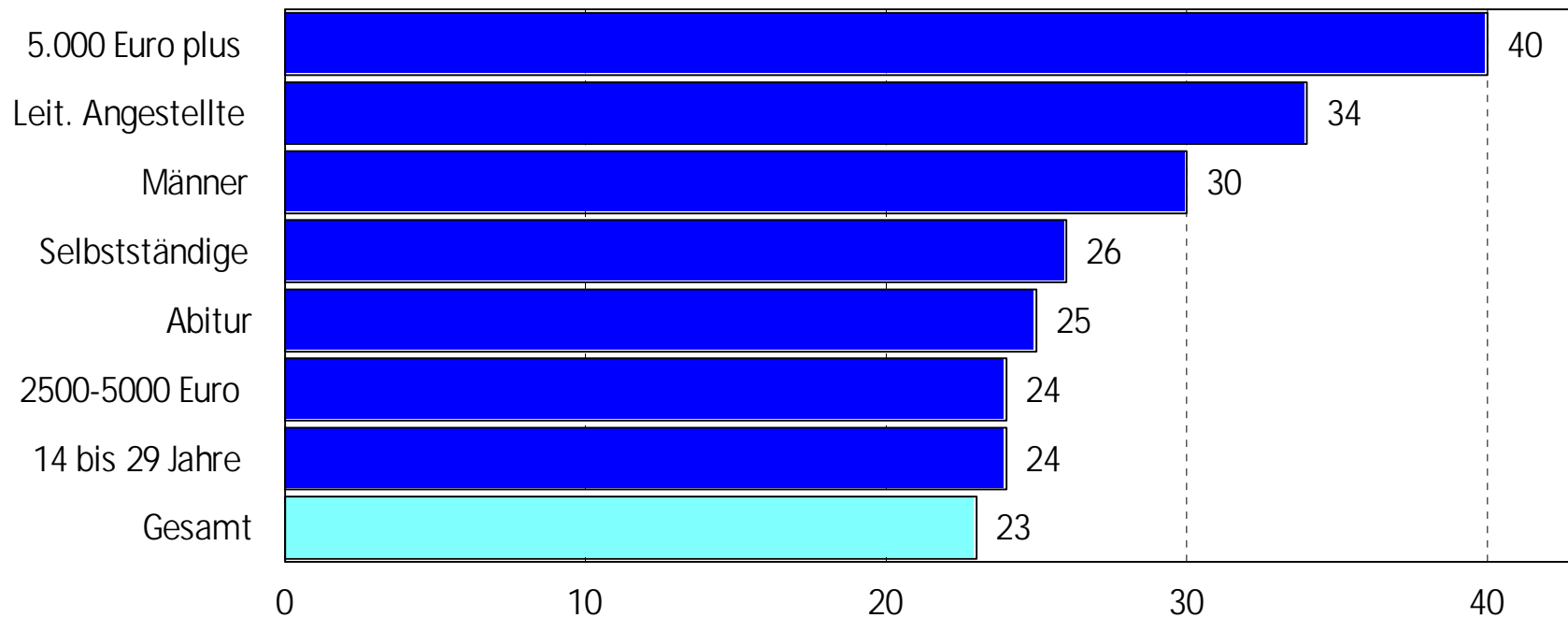
Frage: Welche Rendite erwarten Sie durchschnittlich pro Jahr, jeweils in Prozent, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

Hier: Nur Haushalts-Nettoeinkommen mehr als 5.000 Euro im Monat

**Statement:** Rund 23 Prozent der Befragten erwarten eine Rendite von durchschnittlich 7 Prozent und mehr pro Jahr, allerdings gaben auch 32 Prozent zum Zeitpunkt der Befragung keine Einschätzung zu ihrer Renditeerwartung ab. Besserverdienende und leitende Angestellte haben besonders hohe Renditeerwartungen. Während 30 Prozent der Männer eine jährliche Rendite von 7 Prozent plus erwarten, sind es bei den Frauen weniger als 16 Prozent. Vor allem die junge Generation zeigt eine höhere Renditeerwartung.

## 6.7 Hohe Renditeerwartung

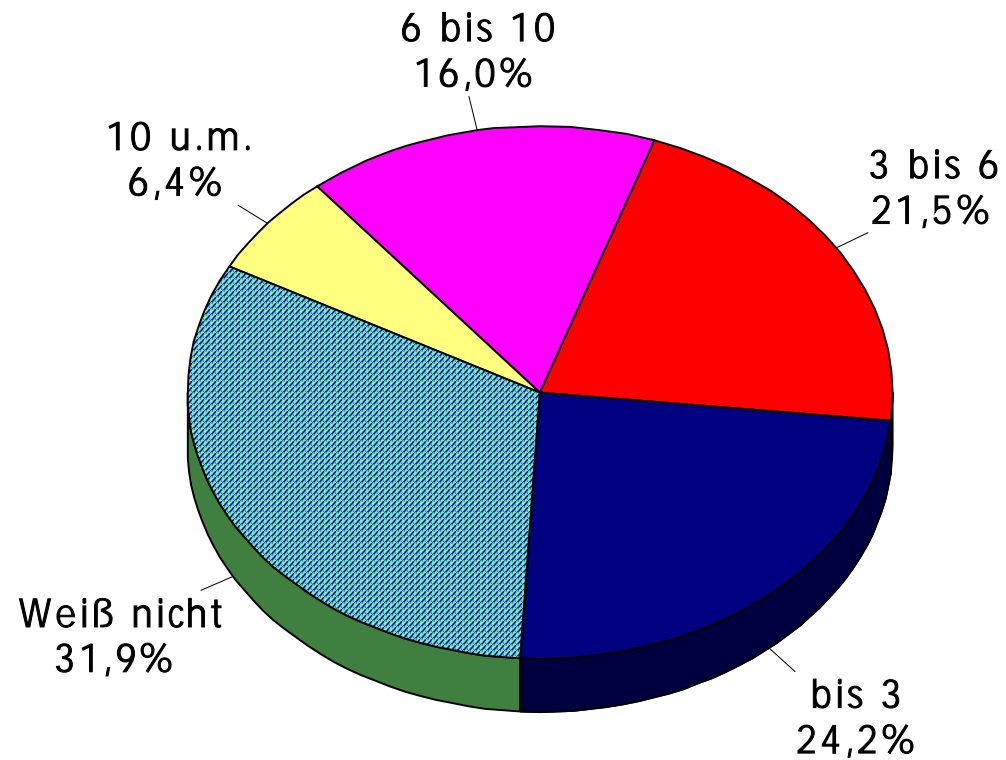


Frage: Welche Rendite erwarten Sie durchschnittlich pro Jahr?, 7 Prozent p.a. und mehr mit Antworten weiß nicht, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Haushalts-Nettoeinkommen im Monat

## 7 Anlagedauer

### 7.1 Zeitraum für die Geldanlage

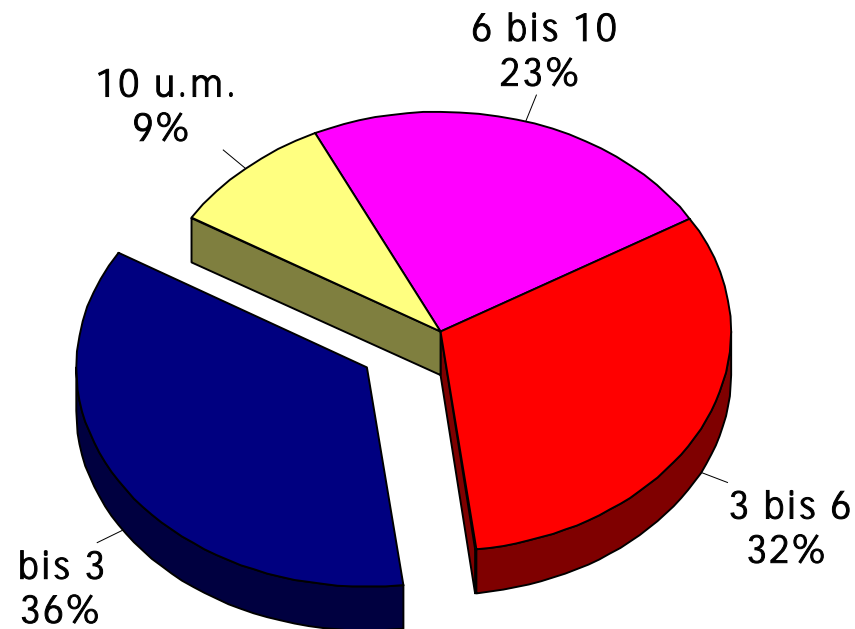


Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, jeweils in Jahren, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Ein Viertel der Befragten (24 Prozent) bevorzugt einen eher kurzfristigen Anlagezeitraum von bis zu 3 Jahren, 22 Prozent sind bereit ihr Geld zwischen 3 und 6 Jahren anzulegen und für 6 Prozent kommt ein Anlagezeitraum von 10 Jahren und mehr in Frage. Rund ein Drittel (32 Prozent) der Befragten wussten zum Zeitpunkt der Befragung nicht für welchen Zeitraum sie ihr Geld investieren würden. Rechnet man nur die Antwort-Wissenden dann sind zwei Drittel der Befragten bereit ihr Geld für bis zu 6 Jahre zu investieren.

## 7.2 Anlagedauer bei Wissenden

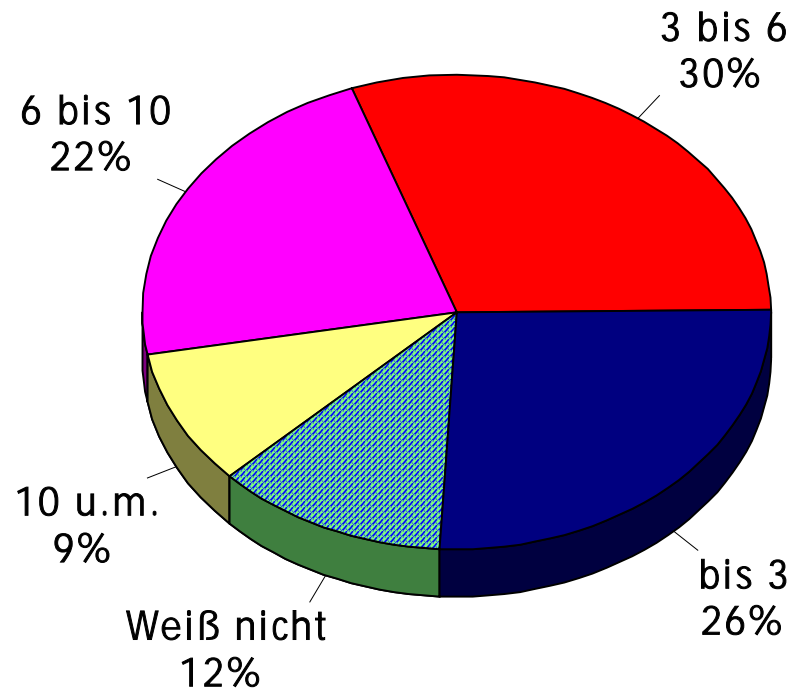


Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, jeweils in Jahren, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Hier: Nur Antwort-Wissende

**Statement:** Solarinvest-Interessierte möchten ihr Geld für längere Zeiträume anlegen. So sind 31 Prozent bereit für länger als 6 Jahre ihr Kapital zu binden. Außerdem haben Solarinvest-Interessierten öfter Klarheit über den Anlagezeitraum. Nur 12 Prozent wussten zum Zeitpunkt der Befragung nicht, wie lange sie investieren möchten.

### 7.3 Anlagedauer bei Solarinvest-Interessierten



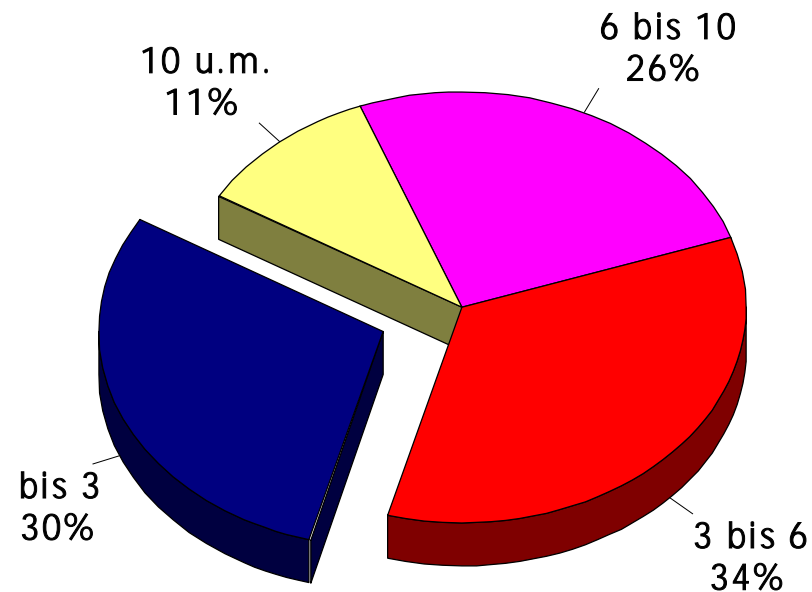
Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, jeweils in Jahren, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Werden die Unwissenden unter den Solarinvest-Interessierten allerdings herausgerechnet, dann unterscheidet sich der Anlagehorizont nur gering von der Gesamtbevölkerung. Allerdings ist auch hier eine Tendenz zu längeren Anlagezeiträumen feststellbar. Von der wissenden Gesamtbevölkerung würden 32 Prozent ihr Geld für mehr als 6 Jahre anlegen, von den wissenden Solarinvest-Interessierten können sich 37 Prozent eine Anlagedauer von mehr als 6 Jahren vorstellen.

#### 7.4 Anlagedauer bei wissenden Solarinvest-Interessierten



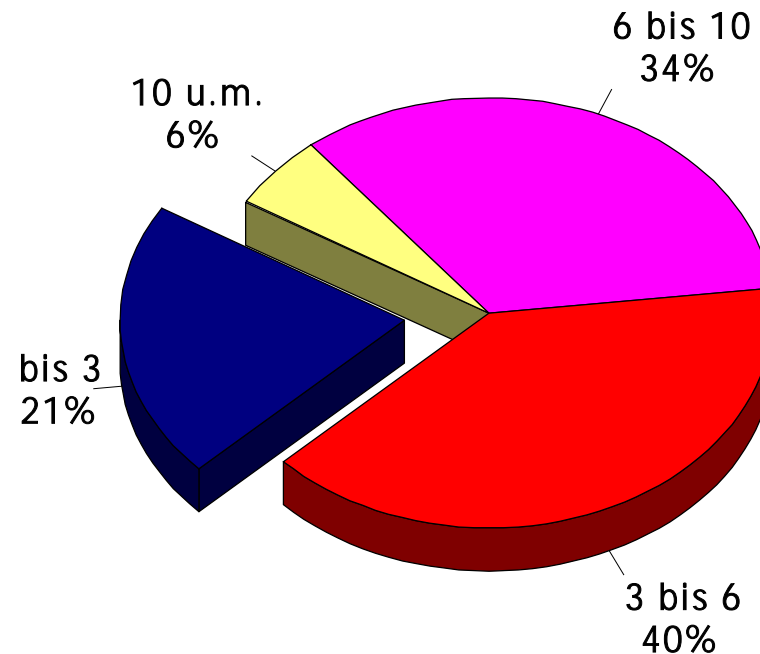
Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, jeweils in Jahren, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Anlagedauer-Wissende

**Statement:** Private Equity Interessierte haben ganz konkrete Vorstellungen über den Anlagehorizont. Nur 10 Prozent wissen keine Antwort auf die Frage nach der gewünschten Anlagedauer. Mehrheitlich wird eine Anlagedauer zwischen 3 und 10 Jahren bevorzugt. 40 Prozent würden ihr Geld zwischen 3 und 6 Jahren investieren, 34 Prozent zwischen 6 und 10 Jahren.

### 7.5 Anlagedauer bei wissenden Private Equity-Interessierten



Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, jeweils in Jahren, Anteil Befragte in Prozent

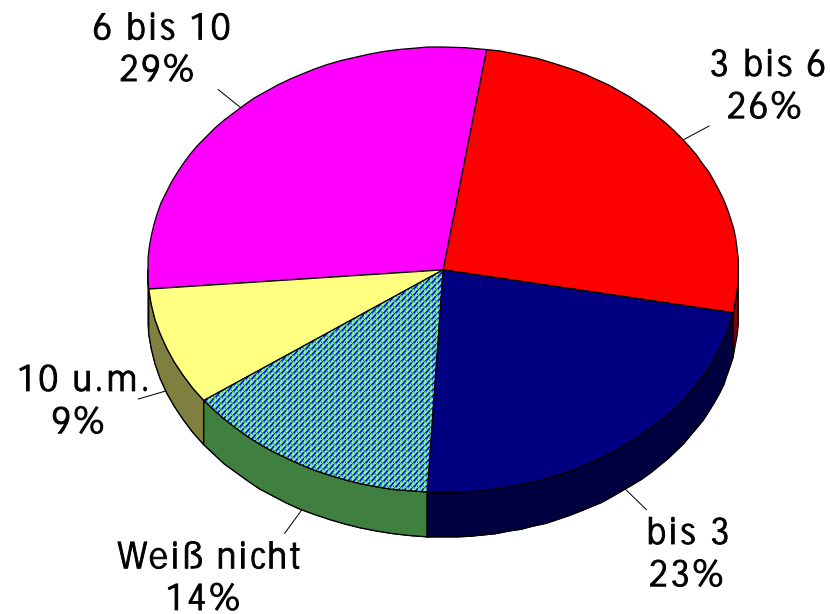
Hier: Nur Personen, die sich konkret eine Geldanlage in der Solarenergie im Bereich Private Equity vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Anlagedauer-Wissende



**Statement:** Besserverdienende nennen häufiger ihren gewünschten Anlagezeitraum. Nur 14 Prozent (Gesamtbevölkerung: 32 Prozent) wissen ihn nicht. 23 Prozent können sich eine Anlagedauer bis maximal 3 Jahren vorstellen, 9 Prozent äußern beim Anlagezeitraum eine Dauer von 10 Jahren und mehr. 54 Prozent wären bereit ihr Geld zwischen 6 und 10 Jahren zu investieren.

## 7.6 Anlagedauer bei Besserverdienern



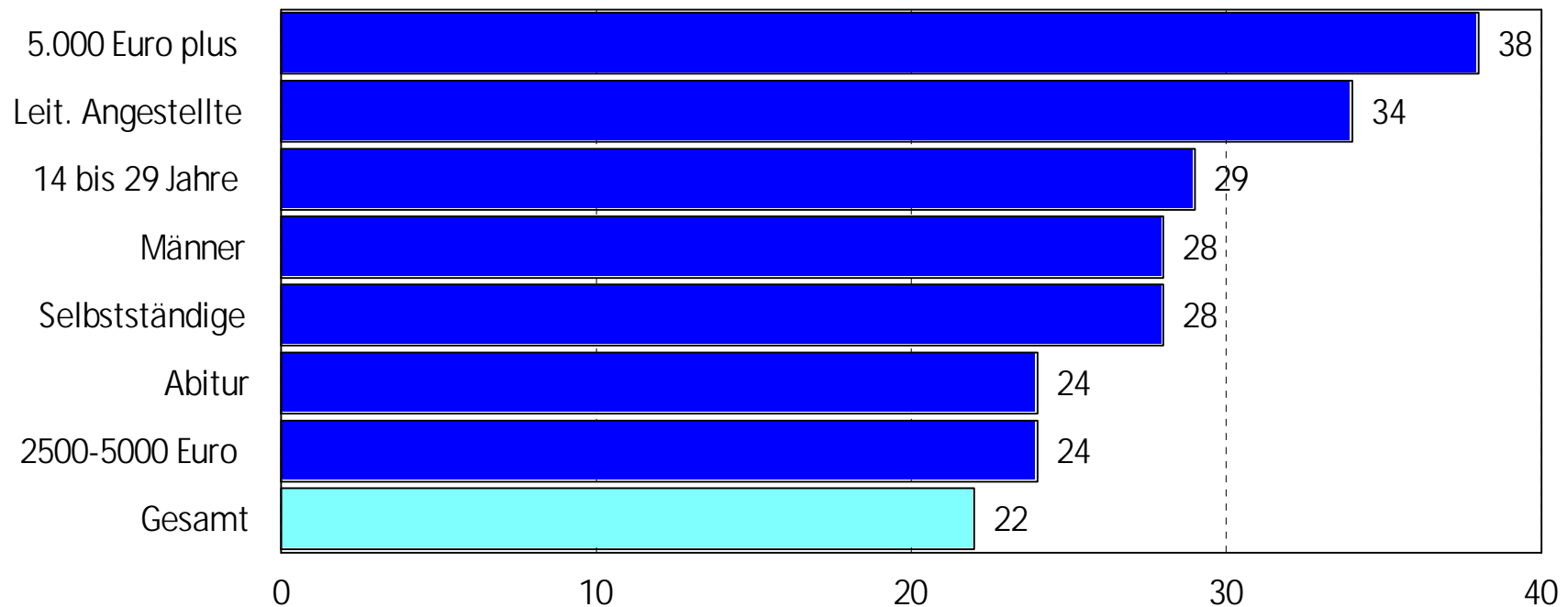
Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, jeweils in Jahren, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

Hier: Nur Haushalts-Nettoeinkommen mehr als 5.000 Euro im Monat

**Statement:** Rund 22 Prozent der Befragten würden ihr Geld für 6 Jahre und mehr investieren, allerdings gaben auch 32 Prozent zum Zeitpunkt der Befragung keine Einschätzung zur Anlagedauer ab. Besserverdienende und leitende Angestellte sind offensichtlich eher bereit die Kapitalanlage langfristig zu betreiben. Auch die junge Generation zeigt eine überdurchschnittliche Bereitschaft für eine Langfristanlage. Männer (28 Prozent) sind öfter bereit das Kapital über eine Zeitraum von mindestens 6 Jahren zu investieren als Frauen (17 Prozent).

## 7.7 Lange Anlagedauer

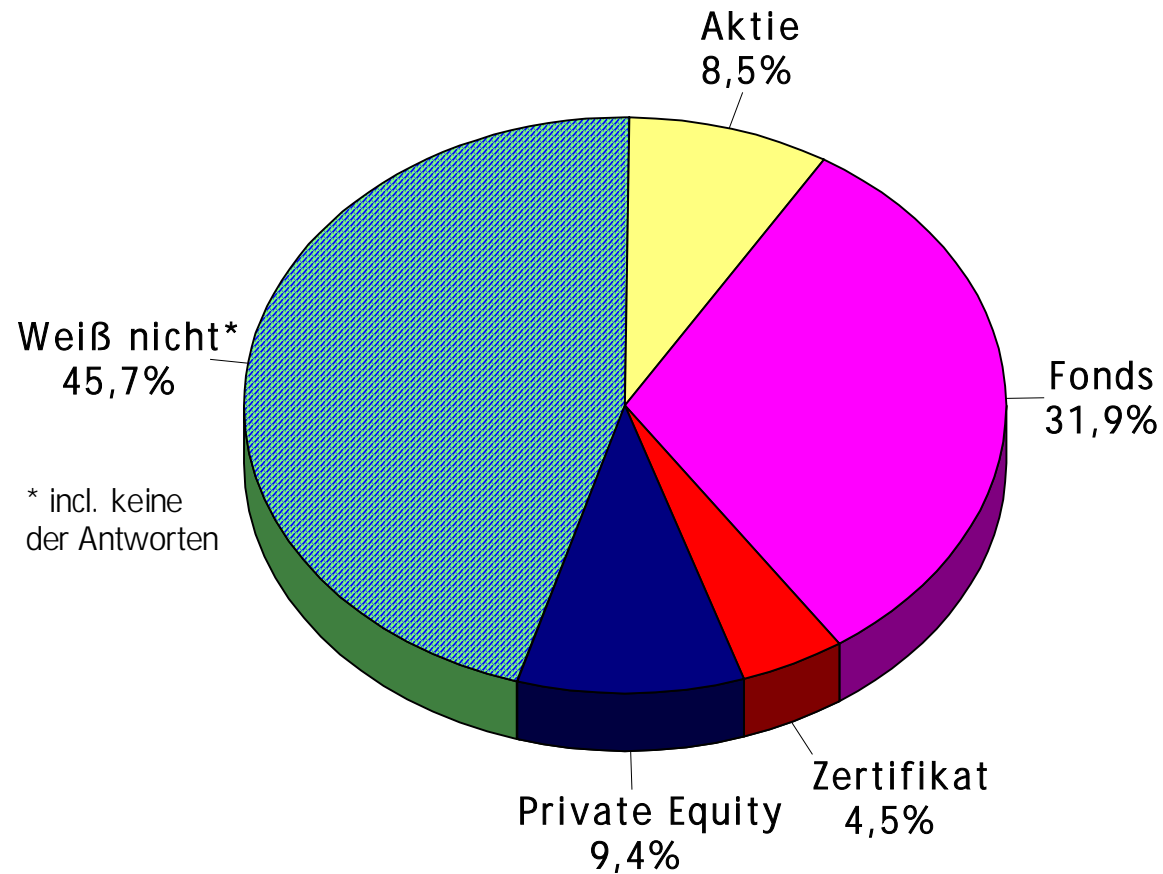


Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, 6 Jahre und mehr mit Antworten weiß nicht, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Haushalts-Nettoeinkommen im Monat

## 8 Bevorzugte Anlageform

## 8.1 Bevorzugte Anlageform im Bereich Solarenergie

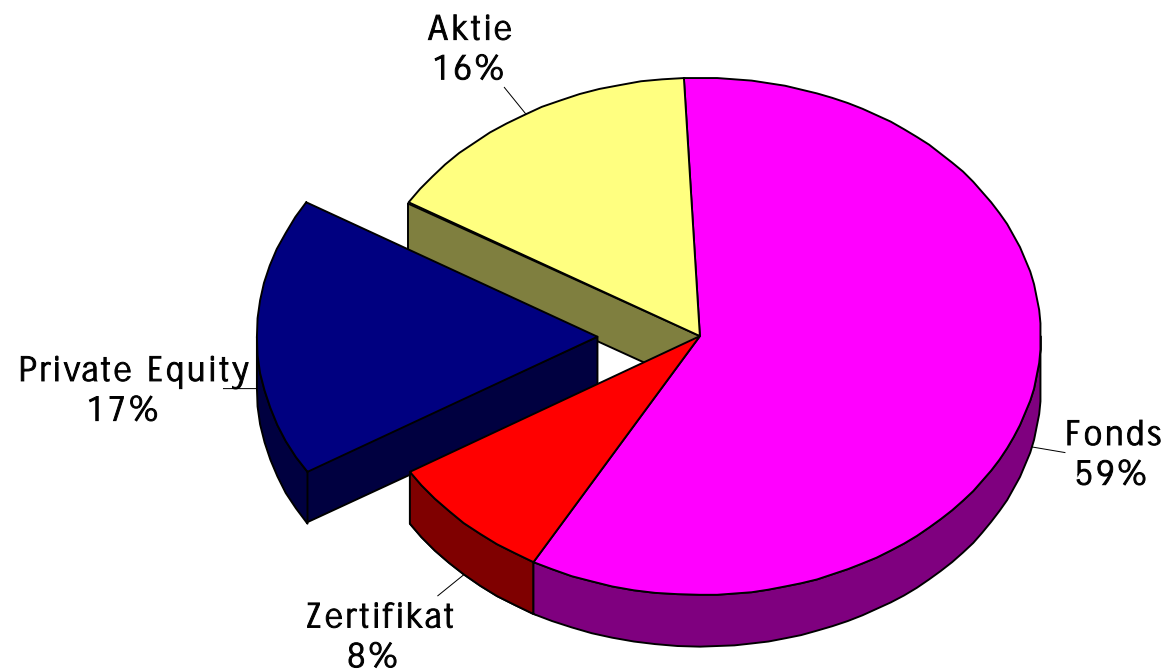


Frage: Welche Anlageform würden Sie im Bereich Solarenergie bevorzugen?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Bei der Frage nach der bevorzugten Anlageform im Bereich Solarenergie ist ein hohes Maß an Unwissenheit in der Bevölkerung festzustellen. 41 Prozent der Befragten wissen nicht welche Anlageform sie bevorzugen und für weitere 5 Prozent traf keine der Antworten zu. Nimmt man diesen großen Anteil der Unwissenden aus der Betrachtung heraus, so ergibt sich, dass 59 Prozent eine Fondsanlage, 17 Prozent Private Equity, 16 Prozent eine Aktiendirektanlage und 8 Prozent eine Anlage in Zertifikaten bevorzugen.

## 8.2 Bevorzugte Anlageform von Wissenden

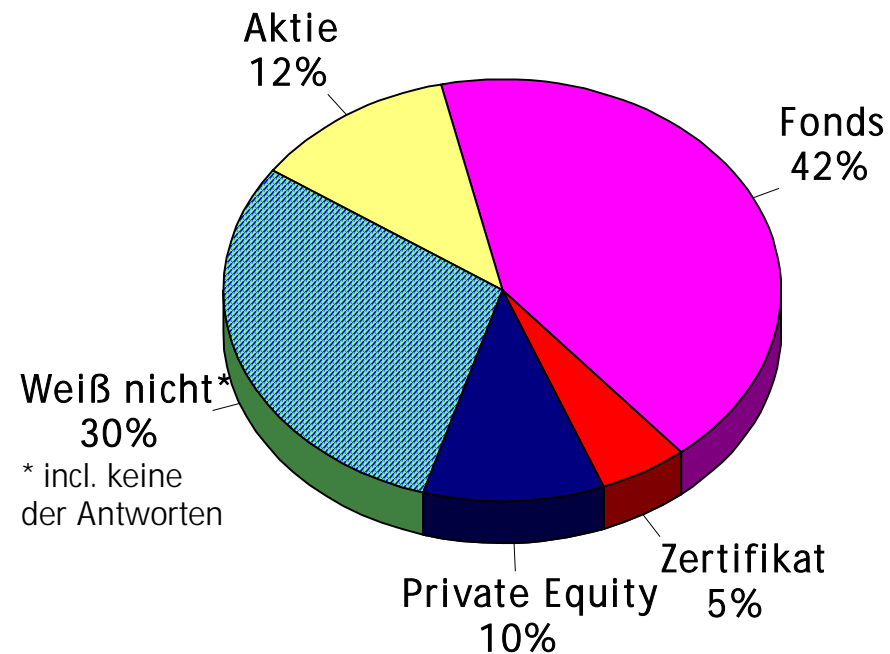


Frage: Welche Anlageform würden Sie im Bereich Solarenergie bevorzugen?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Hier: Nur Antwort-Wissende

**Statement:** Auch innerhalb der Gruppe von Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können, sind 30 Prozent der Befragten unschlüssig, welche Anlageform zu bevorzugen wäre. 42 Prozent nennen die Fondsanlage als bevorzugte Anlageform, für 12 Prozent ist ein Aktienkauf denkbar und 10 Prozent würden Private Equity vorziehen, wenn es um die Anlage im Solarenergiebereich geht.

### 8.3 Bevorzugte Anlageform von Solarinvest-Interessierten



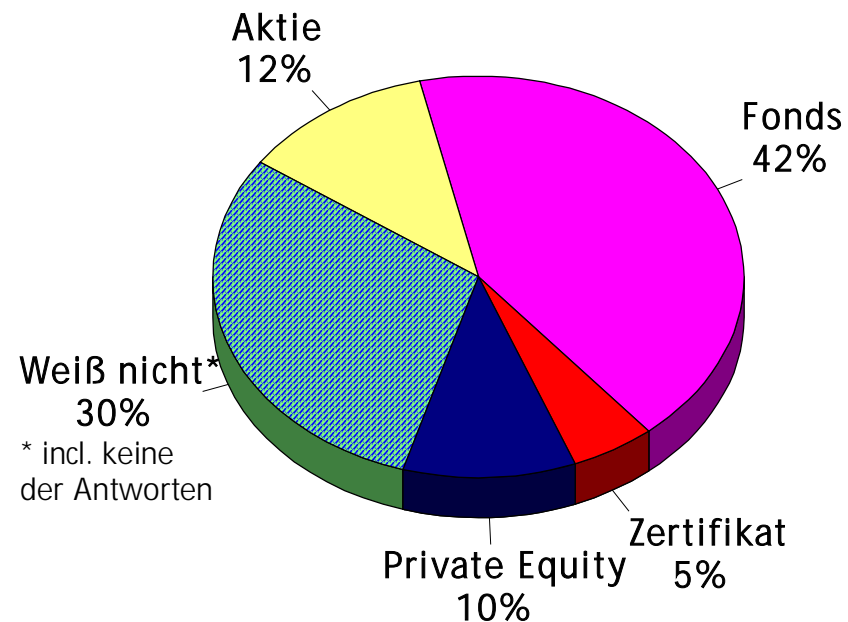
Frage: Welche Anlageform würden Sie im Bereich Solarenergie bevorzugen?, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

**Statement:** Werden die Unwissenden unter den Solarinvest-Interessierten allerdings herausgerechnet, dann unterscheidet sich das Antwortprofil bei der Frage nach der bevorzugten Anlageform nur gering von der Gesamtbevölkerung. 61 Prozent der wissenden Solarinvest-Interessierten bevorzugen eine Fondsanlage im Bereich Solarenergie, 17 Prozent möchten direkt in Aktien investieren und 15 Prozent sich an Private Equity beteiligen. Für 8 Prozent kommt eine Geldanlage in Zertifikaten in Frage.

#### 8.4 Bevorzugte Anlageform von wissenden Solarinvest-Interessierten



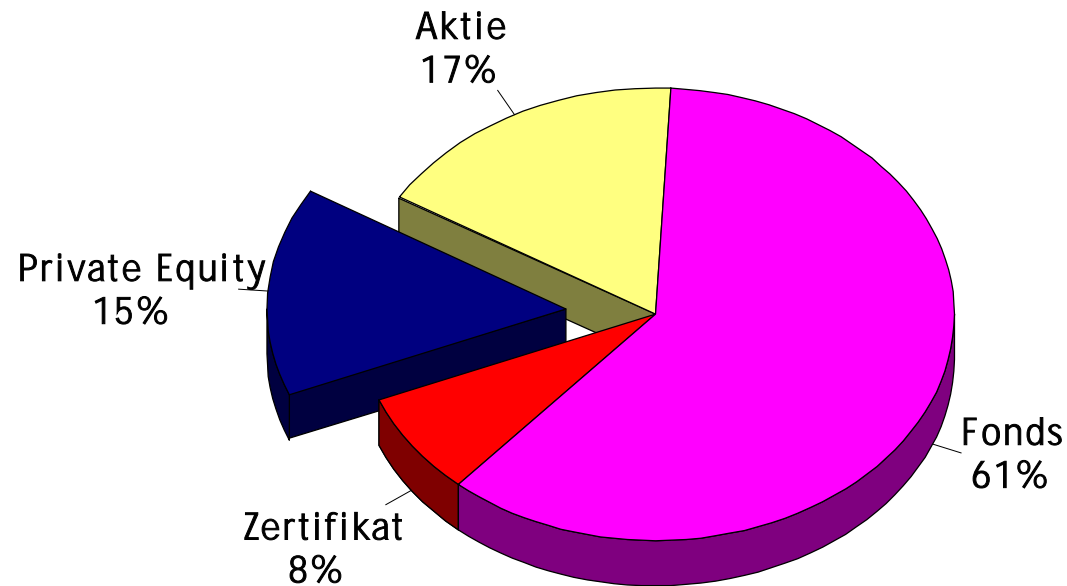
Frage: Welche Anlageform würden Sie im Bereich Solarenergie bevorzugen?, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich grundsätzlich eine Geldanlage im Solarenergiebereich vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Anlageform-Wissende

**Statement:** Nur 15 der Private Equity Interessierten haben keine der Antworten als zutreffend (5 Prozent) eingestuft beziehungsweise wussten es nicht (10 Prozent). Auch unter den antwortwissenden Private Equity-Interessierten wird die Fondsanlage bevorzugt. 50 Prozent nennen sie als Anlageform, 42 Prozent bevorzugen Private Equity.

### 8.5 Bevorzugte Anlageform von wissenden Private Equity-Interessierten



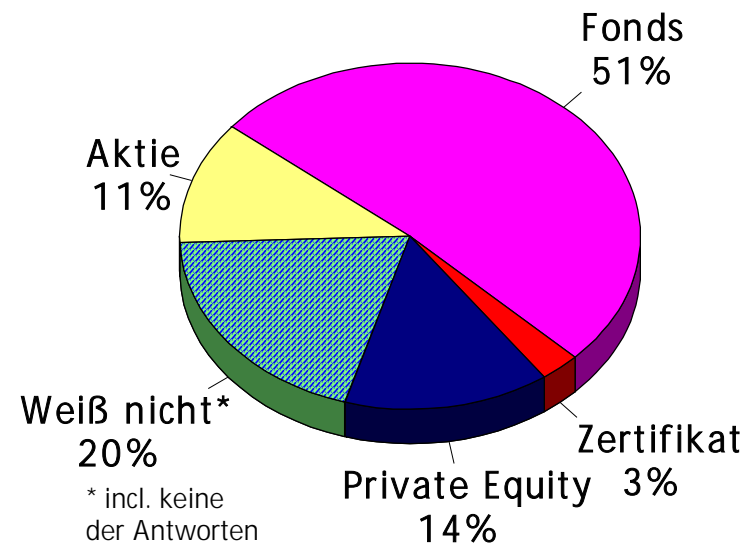
Frage: Für welchen Zeitraum würden Sie Ihr Geld investieren?, jeweils in Jahren, Anteil Befragte in Prozent

Hier: Nur Personen, die sich konkret eine Geldanlage in der Solarenergie im Bereich Private Equity vorstellen können

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Nur Anlageform-Wissende

**Statement:** Besserverdienende mit einem persönlichen Einkommen von mehr als 5.000 Euro im Monat bevorzugen die Fondsanlage (51 Prozent). Im Vergleich zur Gesamtbevölkerung ist die Neigung zu Private Equity als bevorzugte Anlageform, wenn es um die Geldanlage im Bereich Solarenergie geht, stärker ausgeprägt. 14 Prozent der Besserverdienenden bevorzugen eine Private Equity Geldanlage. 20 Prozent der befragten Besserverdiener wissen nicht, welche Anlageform sie bevorzugen. 11 Prozent können sich eine Aktiendirektanlage vorstellen.

## 8.6 Bevorzugte Anlageform von Besserverdienern



Frage: Welche Anlageform würden Sie im Bereich Solarenergie bevorzugen?, Anteil Befragte in Prozent

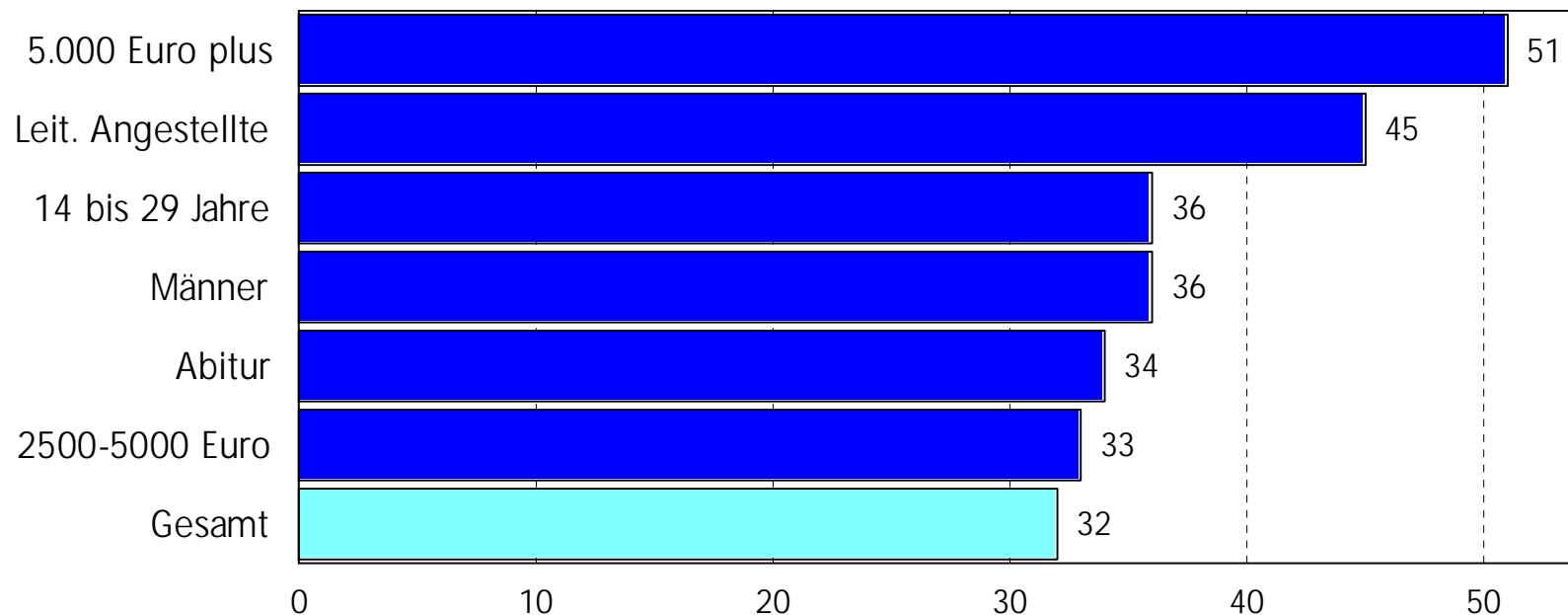
Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007

Hier: Nur Haushalts-Nettoeinkommen mehr als 5.000 Euro im Monat



**Statement:** Für den größten Teil der Befragten ist die Fondsanlage die bevorzugte Anlageform im Bereich Solarenergie. 32 Prozent der Befragten nannten diese Anlageform. Besserverdienende und Leitende Angestellte nannten diese Anlageform besonders häufig. Für Männer ist die Fondsanlage eher die bevorzugte Anlageform als für Frauen, von denen sich nur 28 Prozent für die Fondsanlage entschieden. Auch in der jungen Generation ist die Fondsanlage besonders beliebt, wenn es um eine geeignete Anlageform im Bereich Solarenergie geht.

## 8.7 Anlageform Investmentfonds

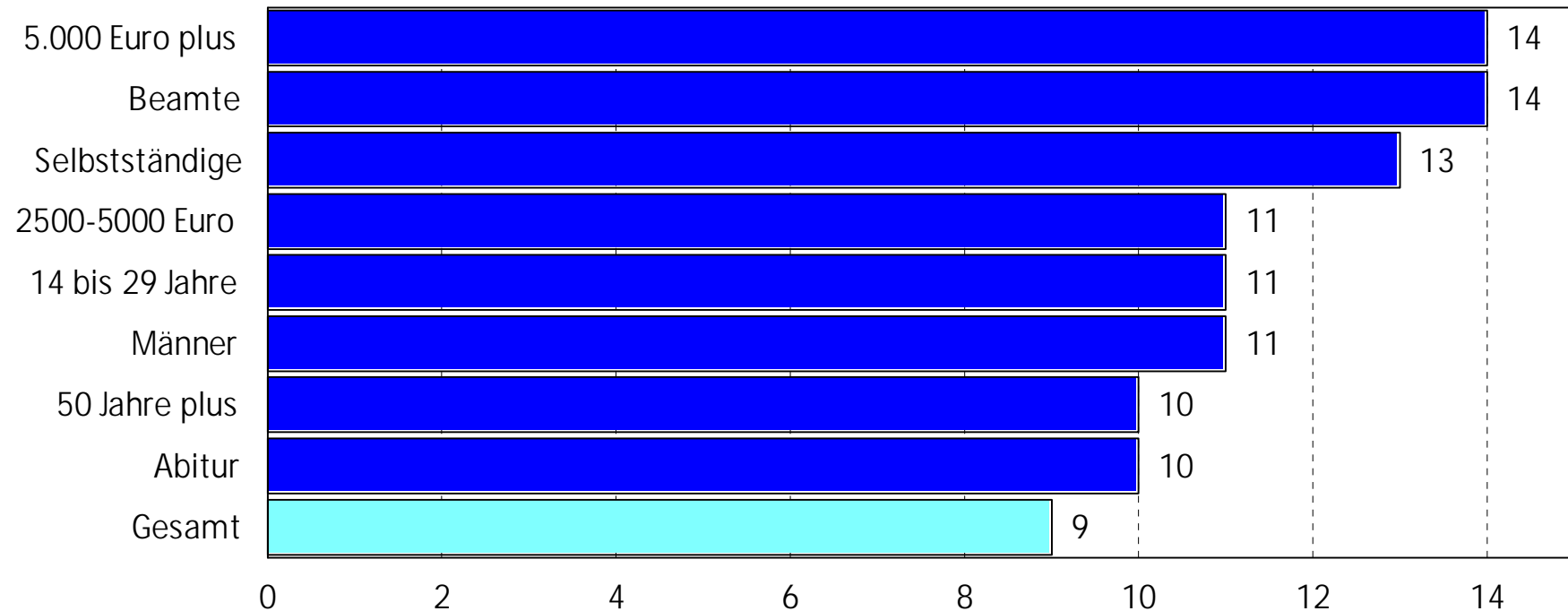


Frage: Welche Anlageform würden Sie im Bereich Solarenergie bevorzugen? Antwort: Investmentfonds, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Haushalts-Nettoeinkommen im Monat

**Statement:** Rund 9 Prozent der Befragten würden im Bereich Solarenergie die Anlageform Private Equity bevorzugen, allerdings gaben auch fast die Hälfte keine Einschätzung zu dieser Fragestellung ab. Besserverdienende und Beamte nannten diese Anlageform besonders häufig. Für Männer ist Private Equity eher die bevorzugte Anlageform als für Frauen, von denen sich nur 8 Prozent für Private Equity entschieden.

## 8.8 Anlageform Private Equity

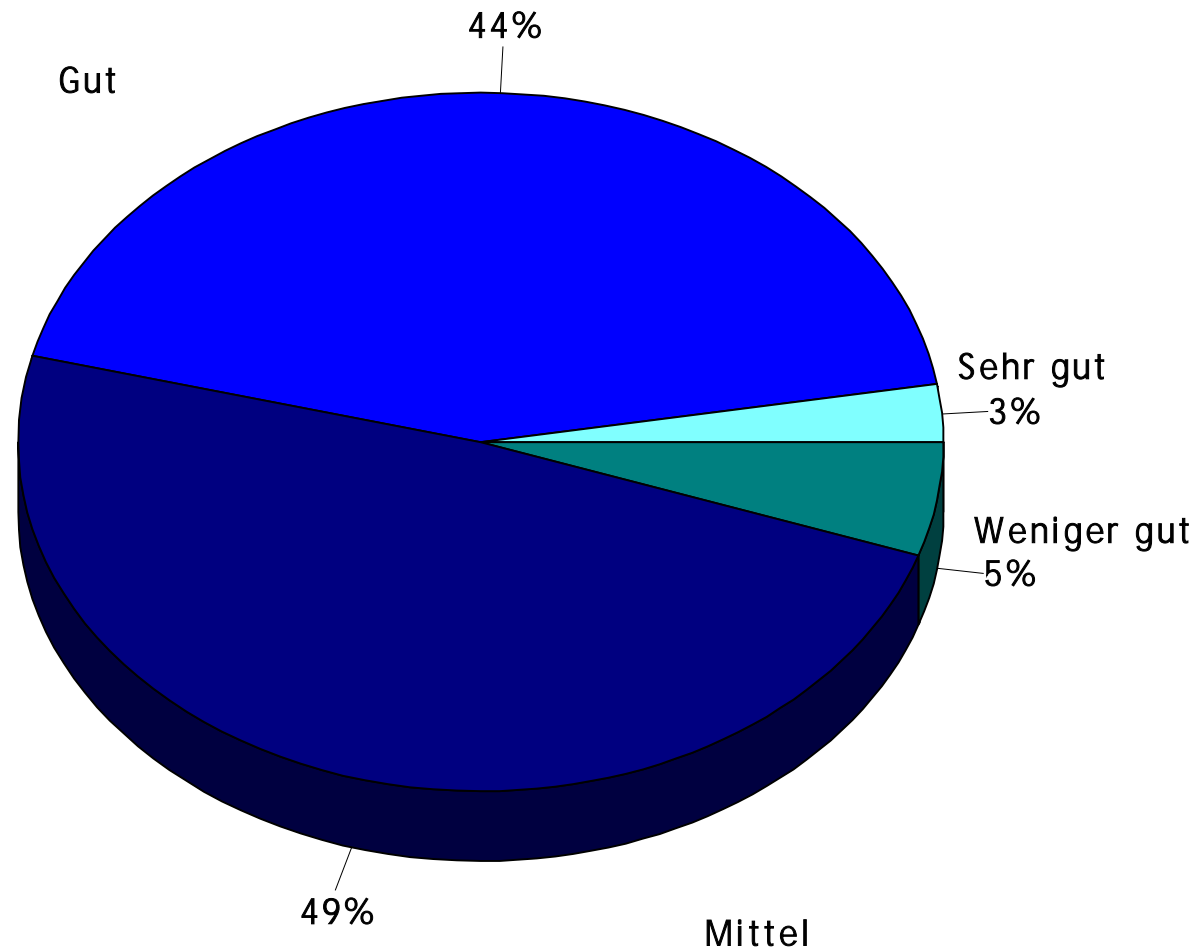


Frage: Welche Anlageform würden Sie im Bereich Solarenergie bevorzugen? Antwort: Private Equity, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 1.000 Privatpersonen ab 14 Jahren in der 14. und 15. Kalenderwoche 2007, Haushalts-Nettoeinkommen im Monat

9 Expertenbefragung

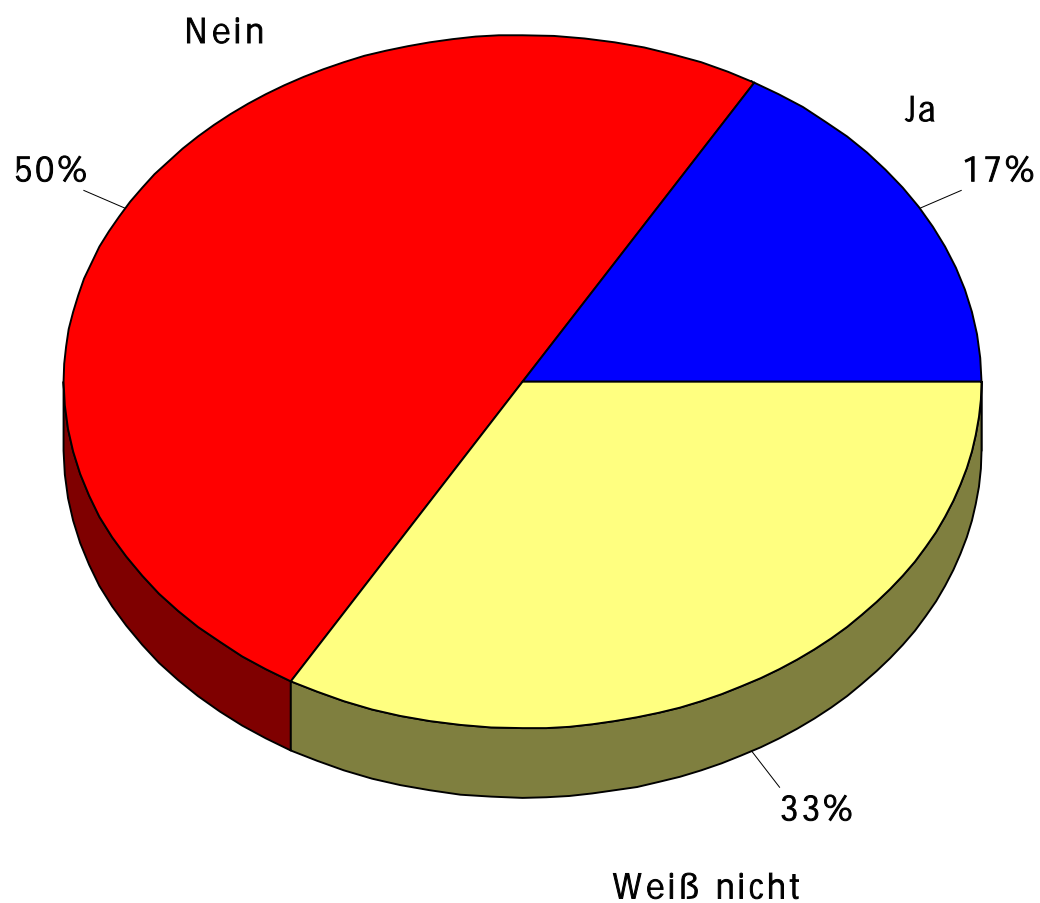
9.1 Investitionschancen im Bereich Solarenergie



Frage: Wie sehen Sie momentan die Chancen von Investitionen im Bereich Solarenergie am Kapitalmarkt?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

## 9.2 Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken

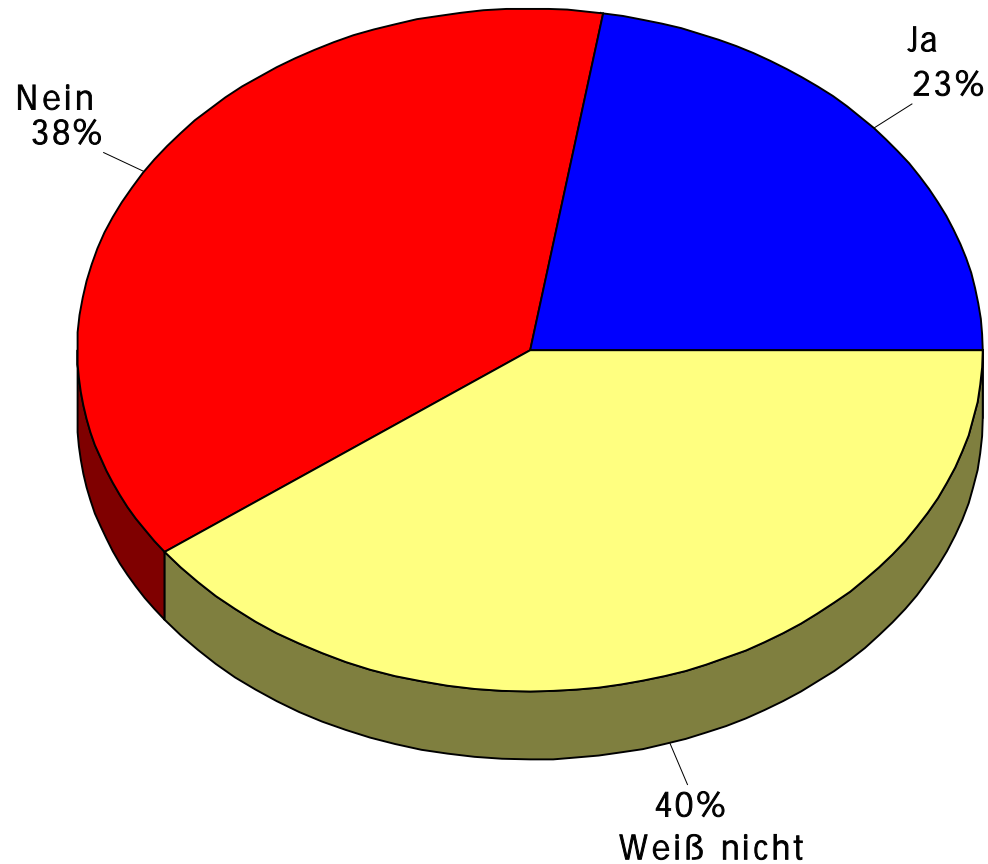


Frage: Gibt es bisher Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken am deutschen Kapitalmarkt?

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

Anteil Befragte in Prozent

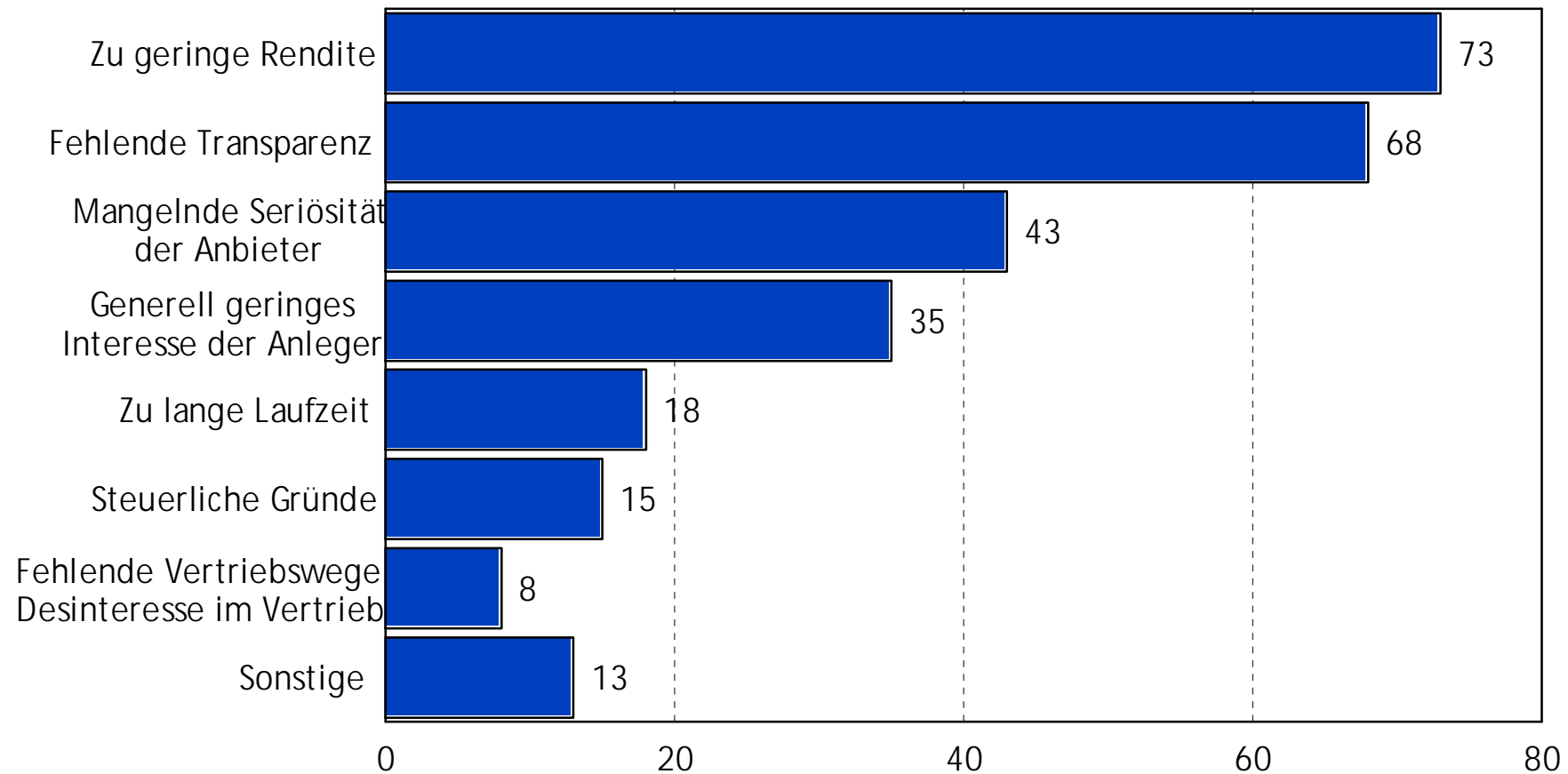
### 9.3 Begriff Private Equity für Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken



Frage: Können Sie sich unter dem Begriff „Private Equity“ ein platzierbares Angebot für Beteiligungen zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken vorstellen, wenn ein Portfolio von Zielinvestitionen hierfür bereits feststeht?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

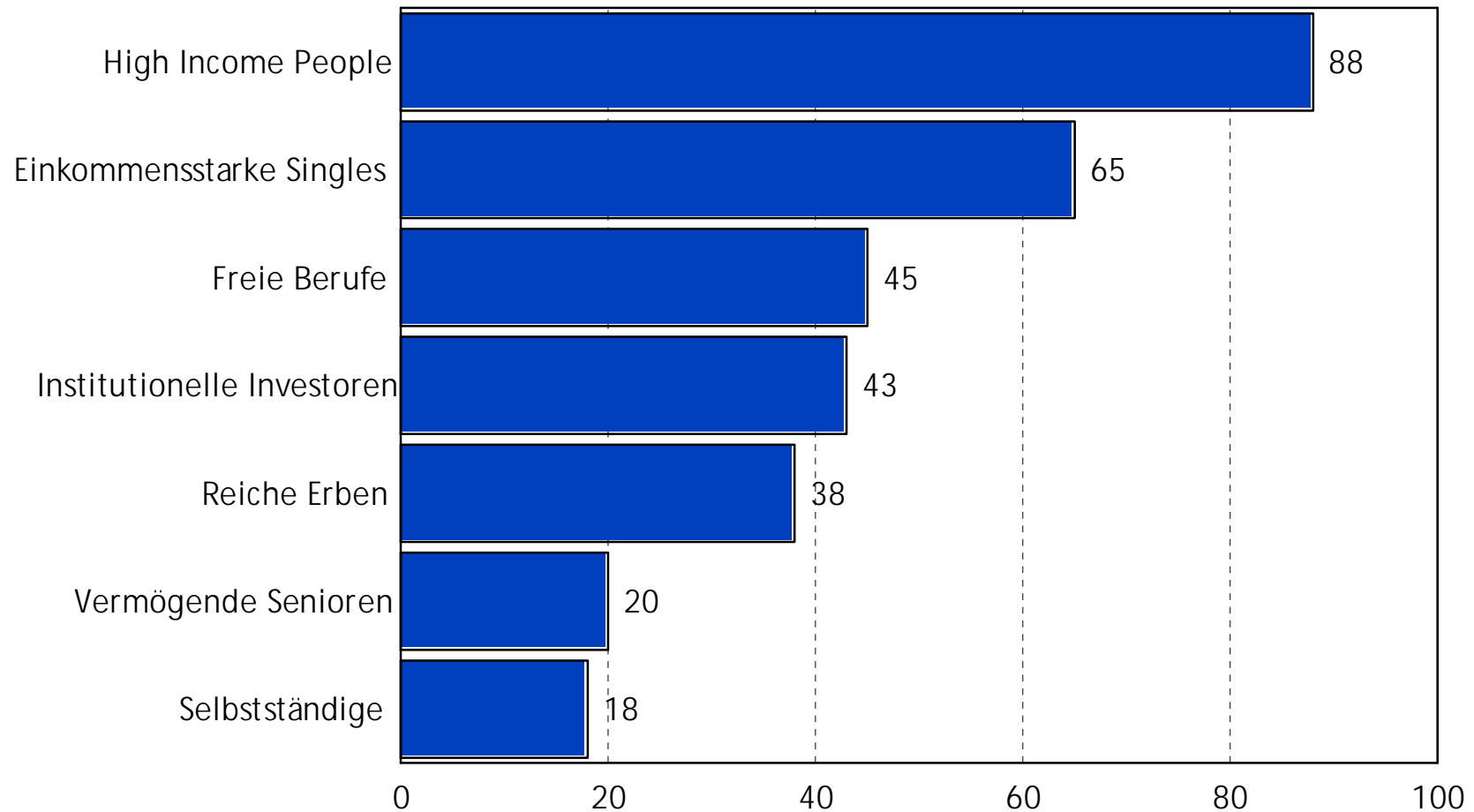
#### 9.4 Gründe für geringes Angebot Private Equity von Solarstromkraftwerken



Frage: Was sind die Gründe für die bisher nicht (oder nur selten) am Kapitalmarkt angebotenen Private Equity Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken? , Anteil Befragte in Prozent, Mehrfachnennungen möglich

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

## 9.5 Zielgruppen für Private Equity Beteiligungsangebote

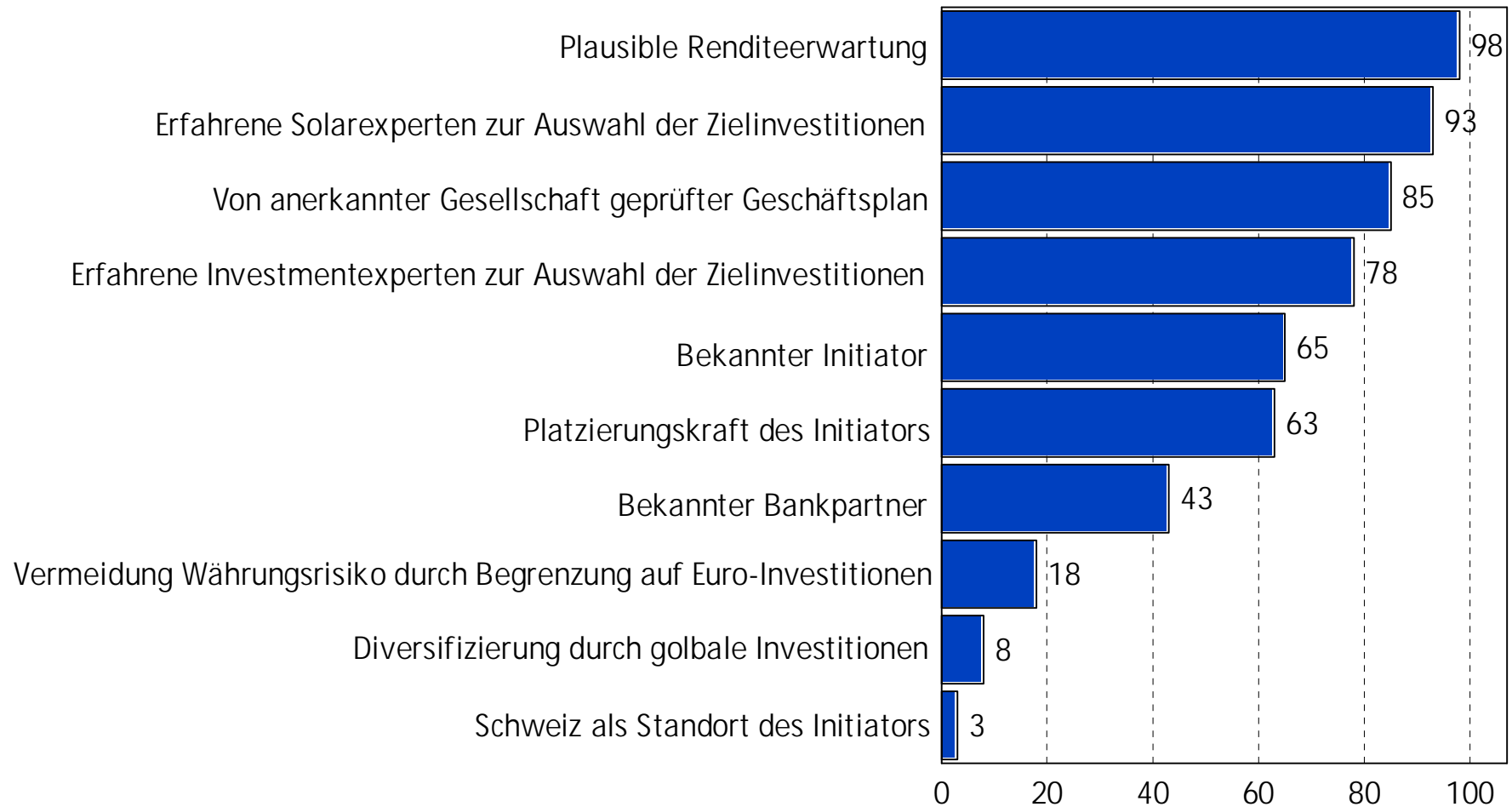


Frage: Welche sind aus Ihrer Sicht die bevorzugten Zielgruppen für Private Equity Beteiligungsangebote?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

Mehrfachnennungen möglich

## 9.6 Erfolgreiche Private Equity Beteiligungsangebote Solarstromkraftwerke



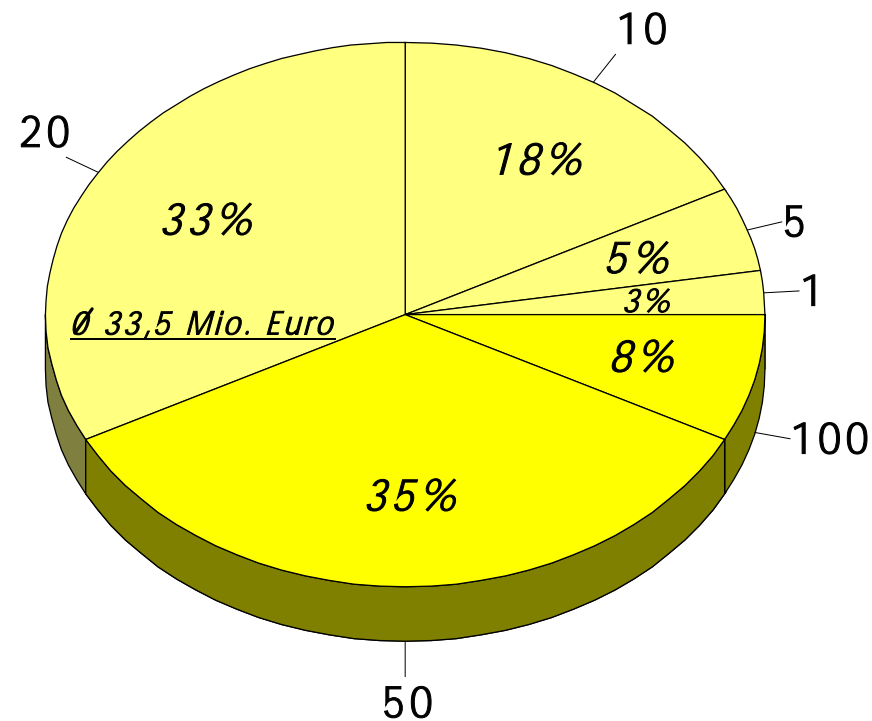
Frage: Welche Voraussetzungen sollten nach Expertenansicht Private Equity Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken erfüllen, um erfolgreich am Markt platziert werden zu können?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007 Mehrfachnennungen möglich



## 9.7 Kennzahlen und Renditeerwartungen

### 9.7.1 Minimales Fondsvolumen

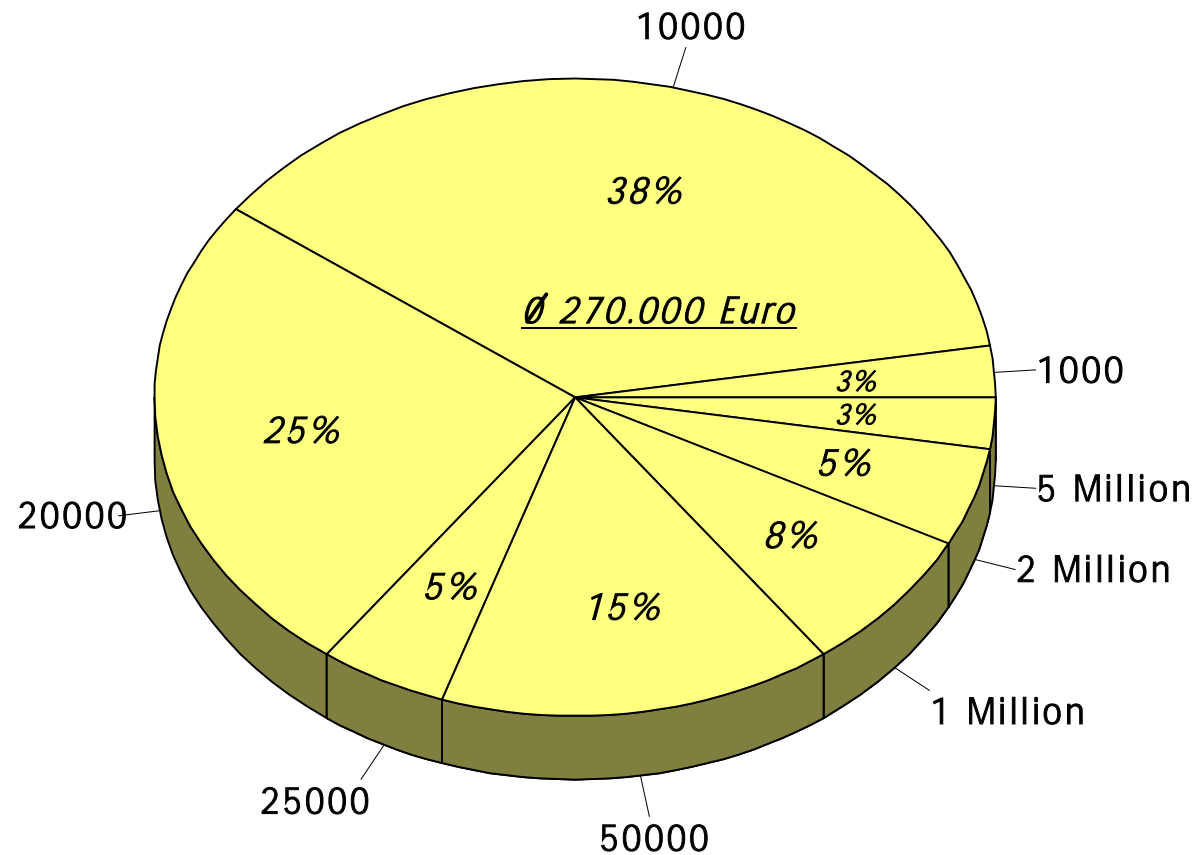


Frage: Welche Kennzahlen und Renditeerwartungen (IRR) sollten nach Expertenansicht ein Private Equity Beteiligungsangebot zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken erfüllen, um erfolgreich am Markt platziert werden zu können?,

Hier: Minimales Fondsvolumen in Millionen Euro, Einzelantworten, Mittelwertberechnung, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

## 9.7.2 Mindestbeteiligungssumme

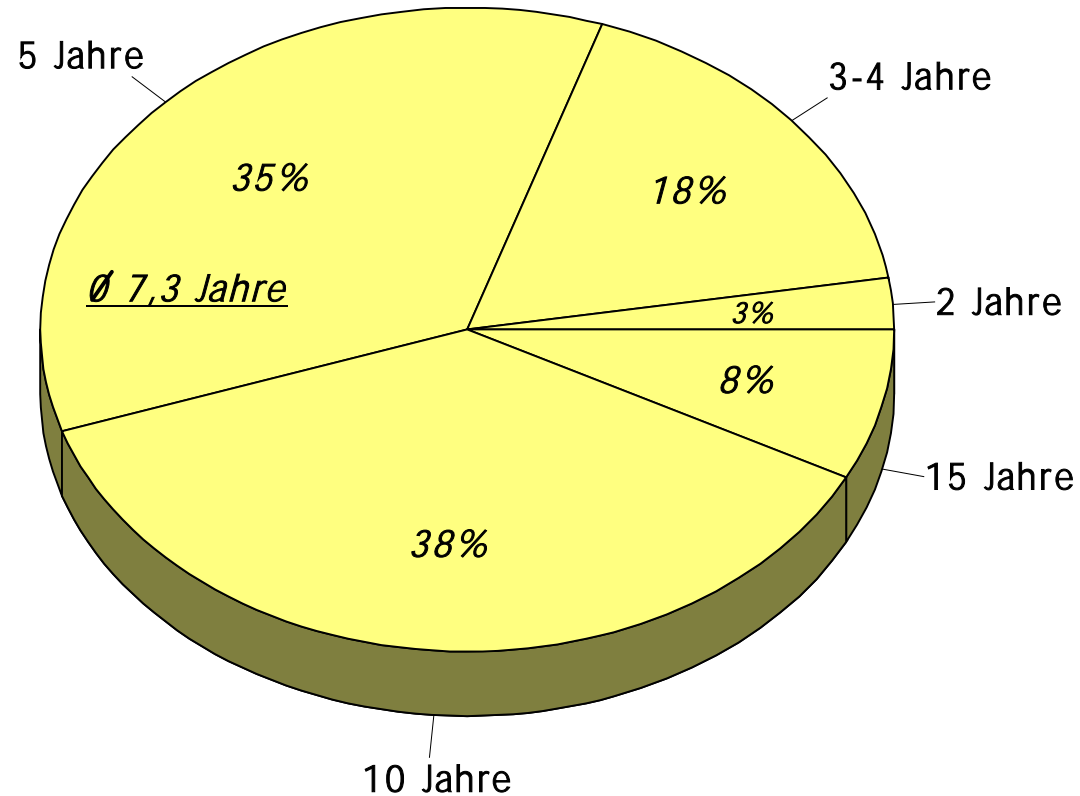


Frage: Welche Kennzahlen und Renditeerwartungen (IRR) sollten nach Expertenansicht ein Private Equity Beteiligungsangebot zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken erfüllen, um erfolgreich am Markt platziert werden zu können?

Hier: Mindestbeteiligungssumme in Euro, Klassenbildung aus Einzelantworten, Mittelwertberechnung, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

## 9.7.3 Maximale Laufzeit

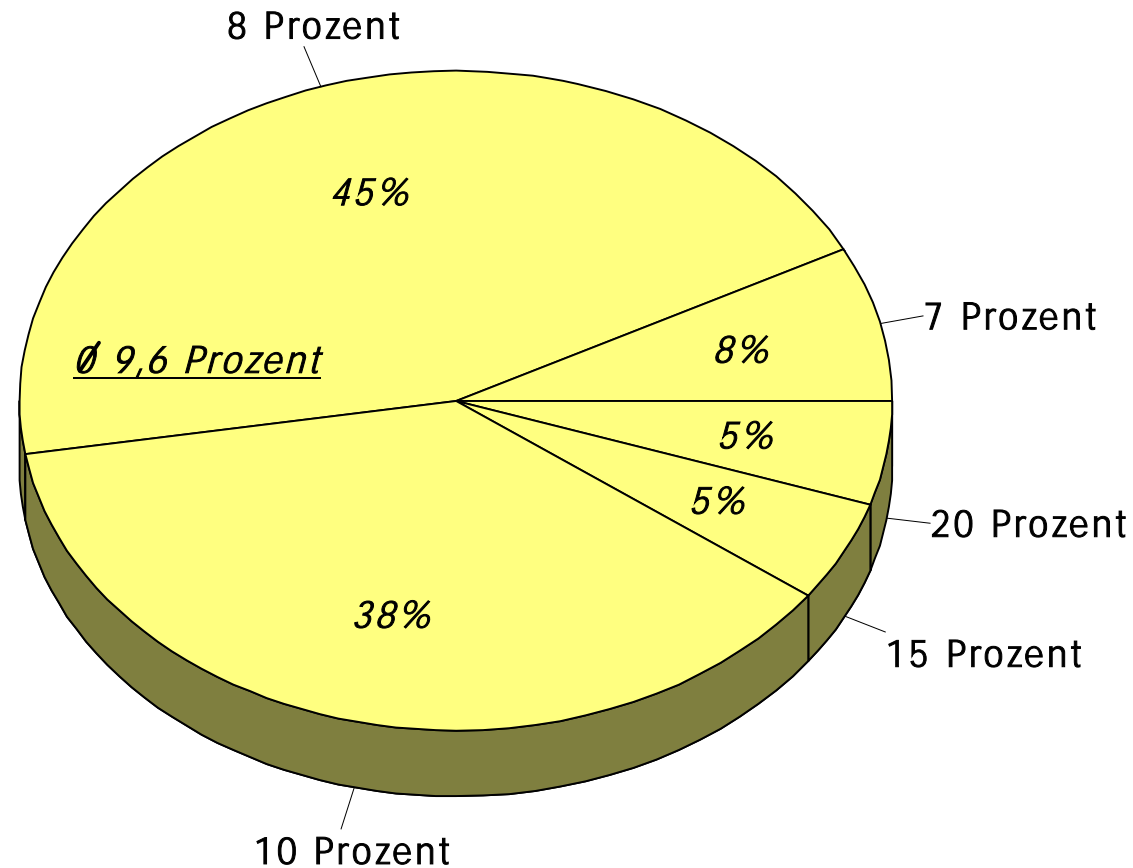


Frage: Welche Kennzahlen und Renditeerwartungen (IRR) sollten nach Expertenansicht ein Private Equity Beteiligungsangebot zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken erfüllen, um erfolgreich am Markt platziert werden zu können?,

Hier: Maximale Laufzeit in Jahren, Einzelantworten, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

## 9.7.4 Mindestrendite

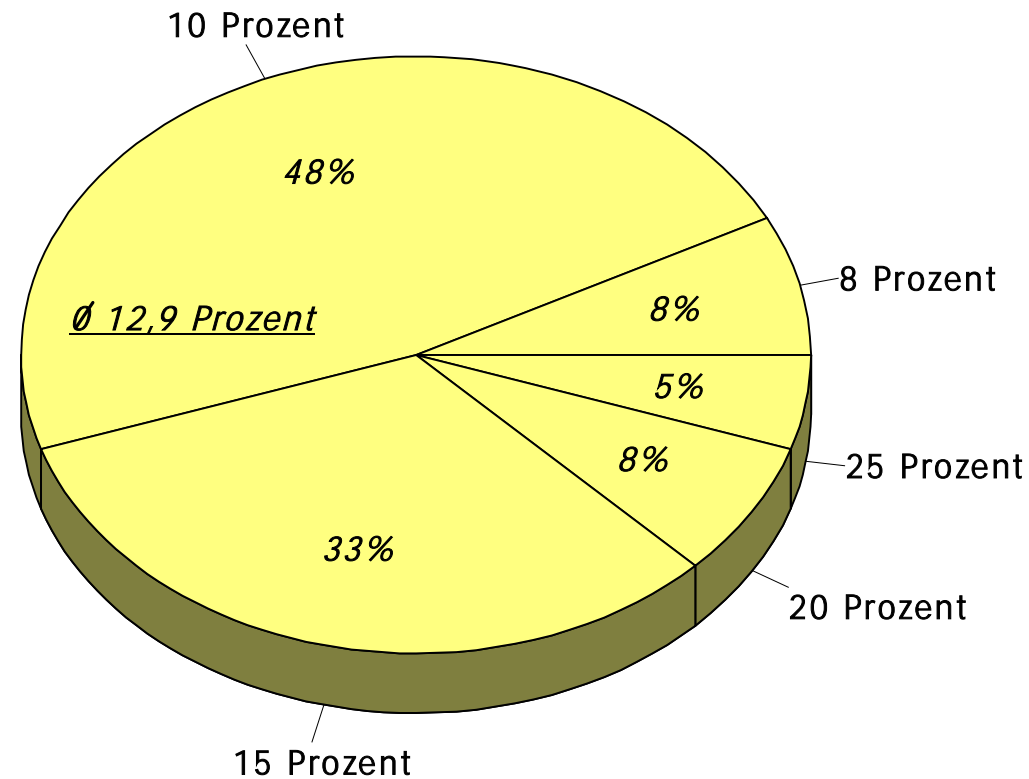


Frage: Welche Kennzahlen und Renditeerwartungen (IRR) sollten nach Expertenansicht ein Private Equity Beteiligungsangebot zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken erfüllen, um erfolgreich am Markt platziert werden zu können?,

Hier: Mindest-Rendite in Prozent p.a. nach IRR, Einzelantworten, Mittelwertberechnung, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

## 9.7.5 Zielrendite

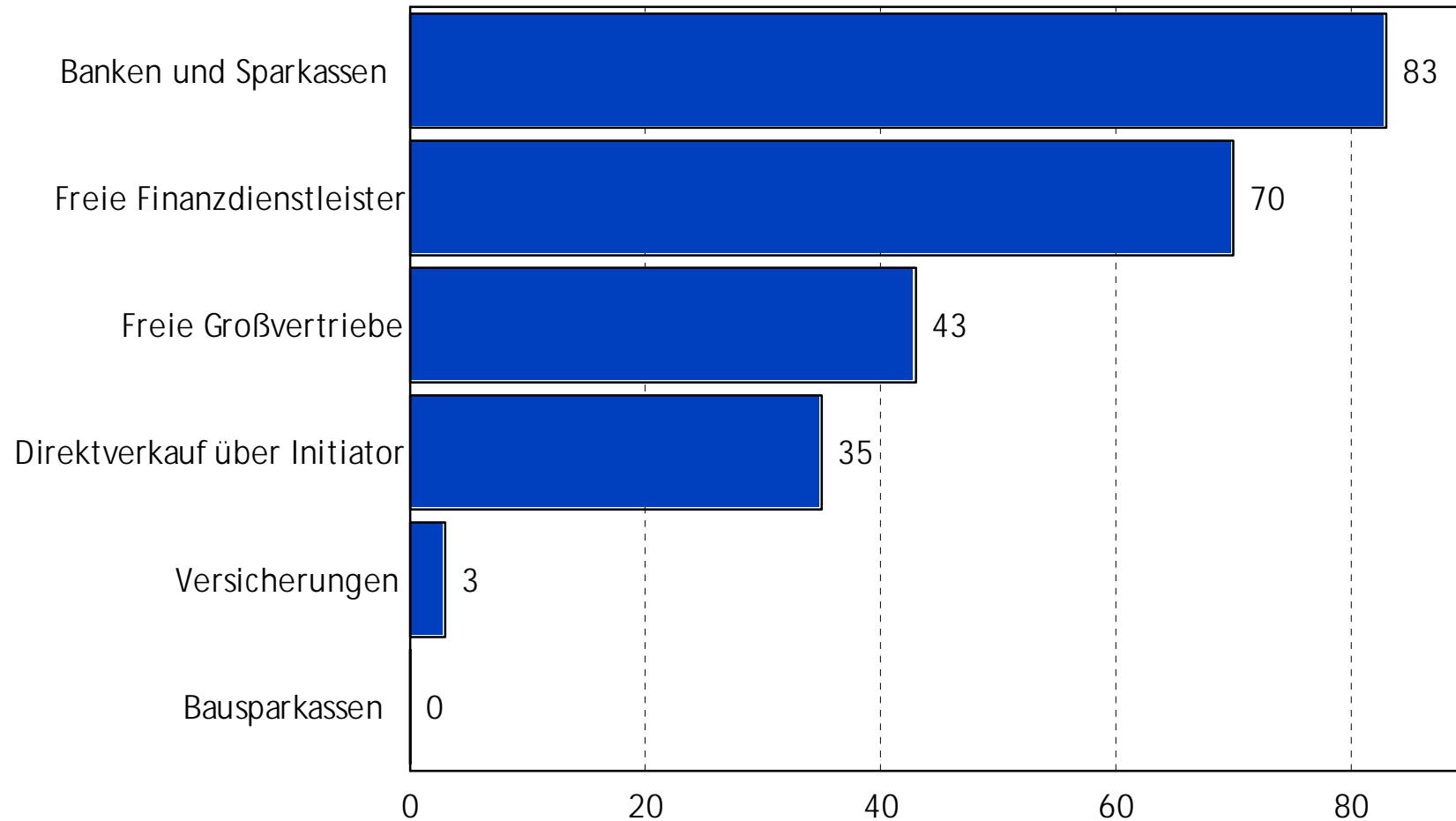


Frage: Welche Kennzahlen und Renditeerwartungen (IRR) sollten nach Expertenansicht ein Private Equity Beteiligungsangebot zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken erfüllen, um erfolgreich am Markt platziert werden zu können?

Hier: Ziel-Rendite in Prozent p.a. nach IRR, Einzelantworten, Mittelwertberechnung, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

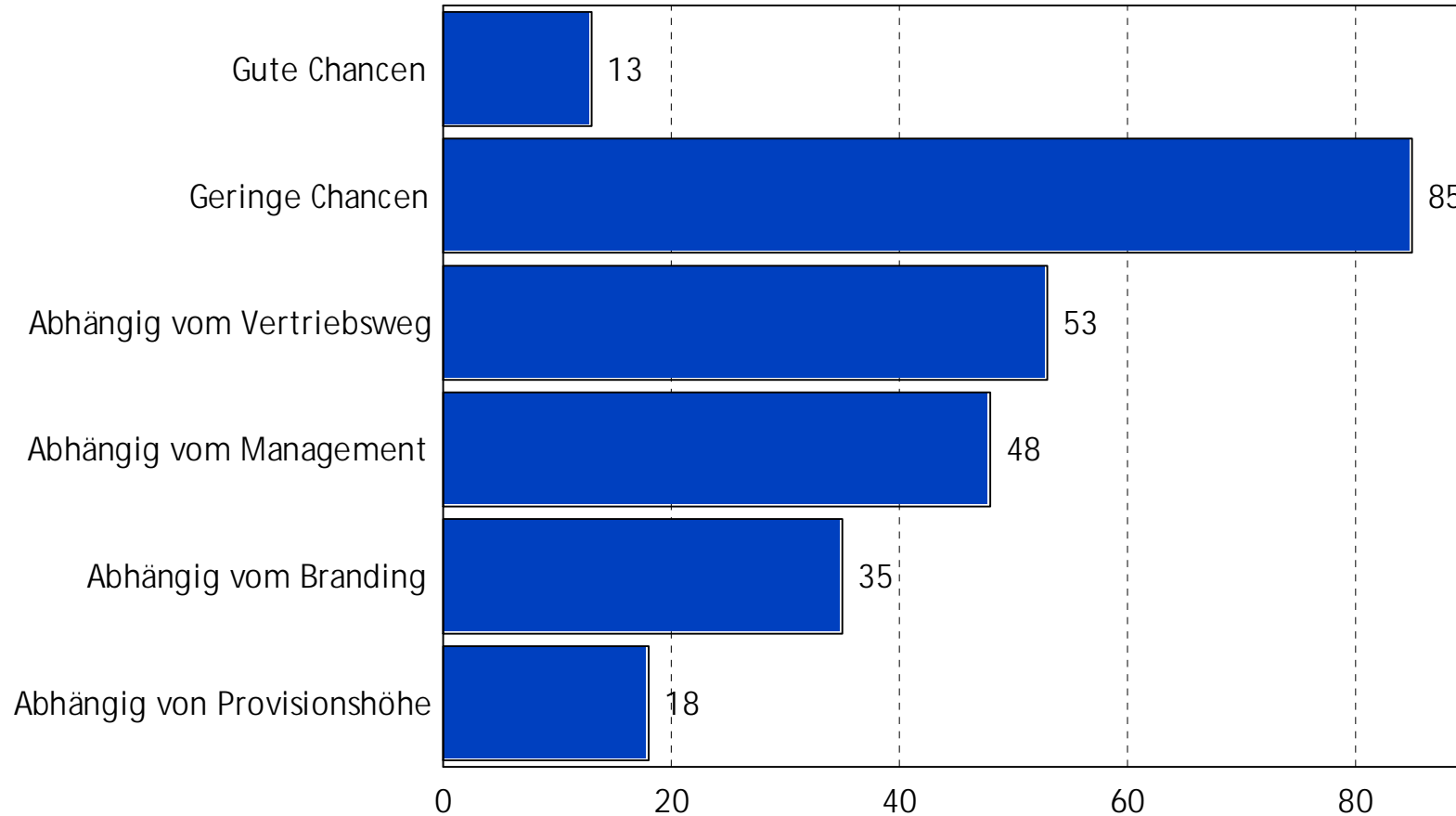
## 9.8 Vertriebswege Private Equity Beteiligungsangebote Solarstromkraftwerke



Frage: Welche Vertriebswege sind aus Ihrer Sicht am aussichtsreichsten im Bereich Private Equity Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken , Anteil Befragte in Prozent, Mehrfachnennungen möglich

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

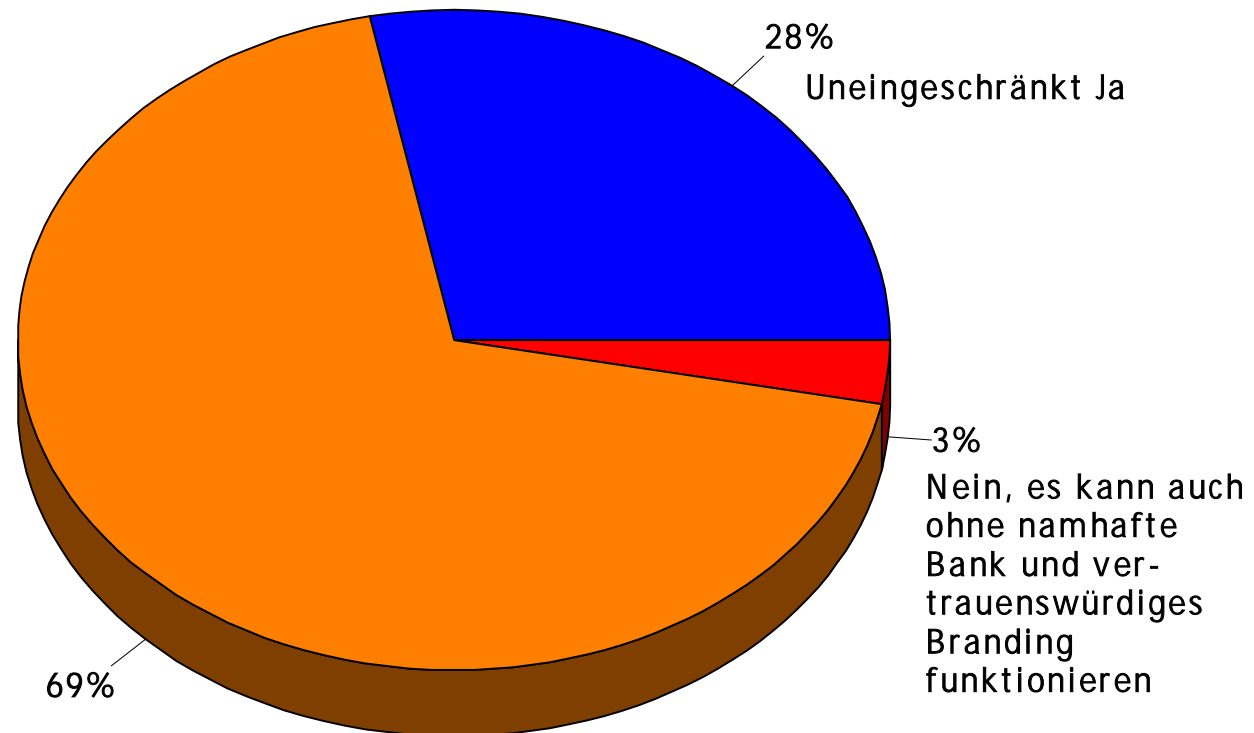
## 9.9 Chancen für Private Equity Beteiligungsangebote Solarstromkraftwerke



Frage: Welche Chancen hat ein Private Equity Beteiligungsangebote zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken, initiiert durch einen Newcomer am Kapitalmarkt?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007 Mehrfachnennungen möglich

## 9.10 Erfolgreiches Private Equity Beteiligungsangebot Solarstromkraftwerke



Ja, es kommt aber auch auf das Anlageprodukt an

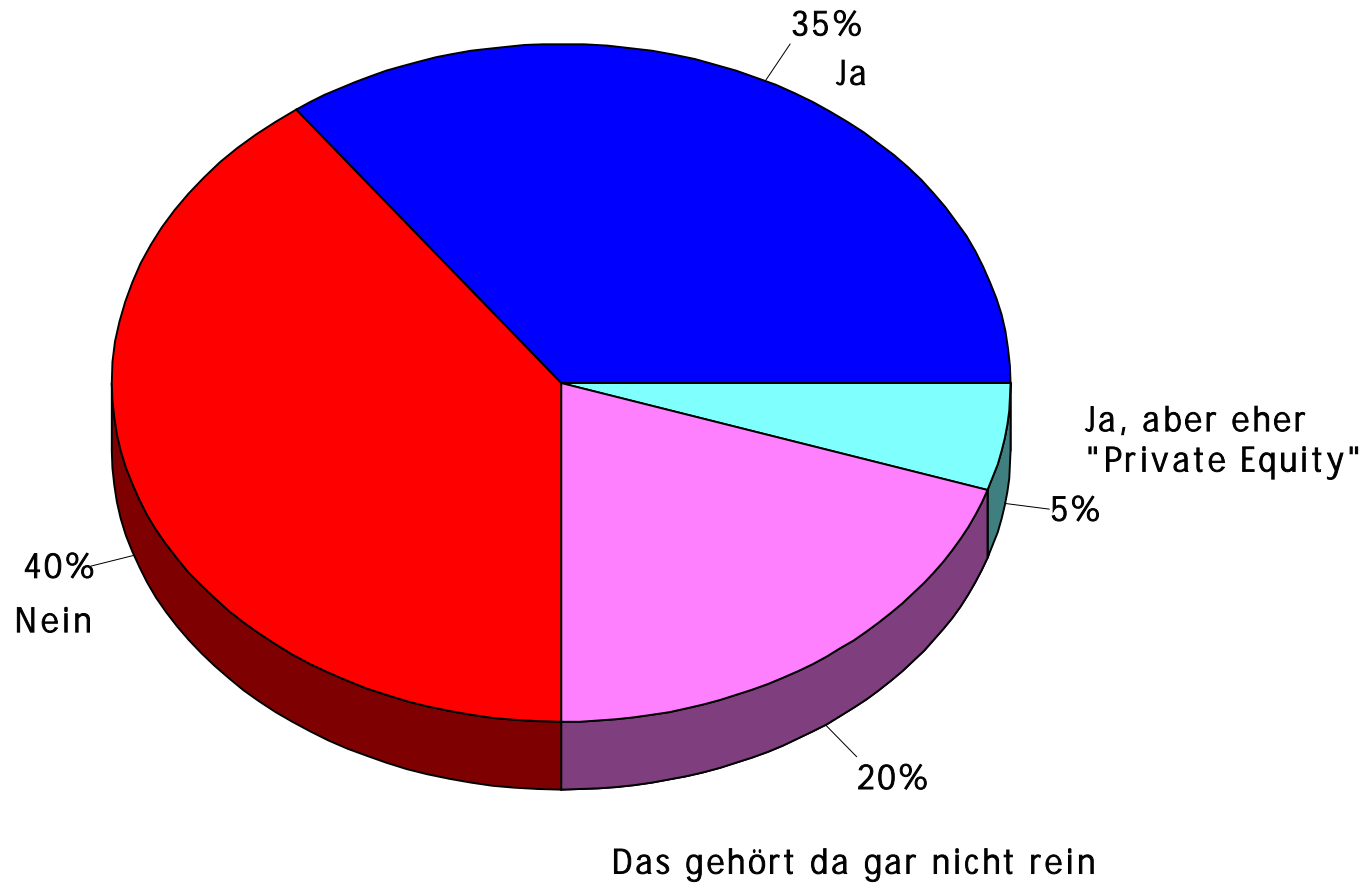
Frage: Funktioniert die Initiierung eines Private Equity Beteiligungsangebotes zur Projektvorfinanzierung von Solarstromkraftwerken durch einen Newcomer am Kapitalmarkt nur in Verbindung zum Beispiel mit einer namhaften Bank und einem vertrauenswürdigen Branding?

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007

Anteil Befragte in Prozent



## 9.11 Bezeichnung Infrastrukturfonds



Frage: Würden Sie ein Kapitalanlageprodukt zur Finanzierung von Solarstromkraftwerken zur Stromerzeugung unter der Bezeichnung "Infrastrukturfonds" als attraktiv beurteilen?, Anteil Befragte in Prozent

Quelle: Befragung von 40 Finanzexperten, Analysten, Finanzdienstleistern und Banken, April 2007